

GRUPO HERDEZ

INFORME ANUAL INTEGRADO | FINANCIERO Y DE SUSTENTABILIDAD



PERFIL CORPORATIVO

Somos líderes en el sector de alimentos procesados y uno de los principales jugadores en la categoría de helado en México, así como uno de los líderes en el segmento de comida mexicana en Estados Unidos.

Participamos en una amplia gama de categorías, entre las que se encuentran alimentos orgánicos, atún, burritos, cátsup, especias, guacamole, helado, mayonesa, mermelada, miel, mole, mostaza, pasta, puré de tomate, salsas caseras, té y vegetales en conserva.

Comercializamos nuestros productos a través de un excepcional portafolio de marcas, entre las que destacan: Aires de Campo[®], Barilla[®], Búfalo[®], Chi-Chi's[®], Del Fuerte[®], Don Miguel[®], Doña María[®], Embasa[®], Helados Nestlé[®], Herdez[®], La Victoria[®], McCormick[®], Nutrisa[®], Wholly Guacamole[®] y Yemina[®].

Adicionalmente, contamos con acuerdos para la distribución en México de los productos GoGoSqueeze[®], Kikkoman[®], Ocean Spray[®], Reynolds[®] y Truvia[®].



[DESPRENDE Y ARMA]

MISIÓN

Poner al alcance de los consumidores alimentos y bebidas de calidad, con marcas de prestigio y valor crecientes.

VALORES

- Honestidad
- Orientación a Resultados
- Trabajo en Equipo
- Confianza

VISIÓN

Grupo Herdez quiere consolidarse, crecer y posicionarse como una organización líder en el negocio de alimentos y bebidas, reconocida por la calidad de sus productos y la efectividad de sus esfuerzos orientados a asegurar la satisfacción de las necesidades y expectativas de sus consumidores, en un marco de atención

y servicio competitivos para sus clientes, bajo estrictos criterios de rentabilidad, potencial estratégico y sustentabilidad.

CONTENIDO

2. Misión, Visión y Valores 4. Nuestras marcas 7. Transformamos 2015 en buenos resultados 8. Mensaje del Presidente del Consejo y Director General 12. Cifras financieras relevantes 15. Transformamos oportunidades en rutas de crecimiento 19. Transformamos nuestra operación para adaptarnos al entorno 23. Transformamos retos en fortalezas que perduran 27. Transformamos positivamente el entorno 34. Informe de la Administración y Análisis de Resultados 38. Consejo de Administración 39. Principales Funcionarios 40. Carta del Comité de Auditoría 42. Carta del Comité de Prácticas Societarias 44. Informe de Verificación Limitada Independiente 47. Estados Financieros Consolidados

NUESTRAS MARCAS



Blasón



EN
MÉXICO

CARLOTTA



Doña
María

Embasa



CON TODA CONFIANZA...ES
HERDEZ

McCORMICK

VESTA

NUTRISA

YEMINA

HERDEZ
GO GO
SQUEEZ

ACUERDOS DE
DISTRIBUCIÓN EN
MÉXICO



EN
ESTADOS
UNIDOS



Reynolds

HERDEZ

La Victoria
SINCE 1912

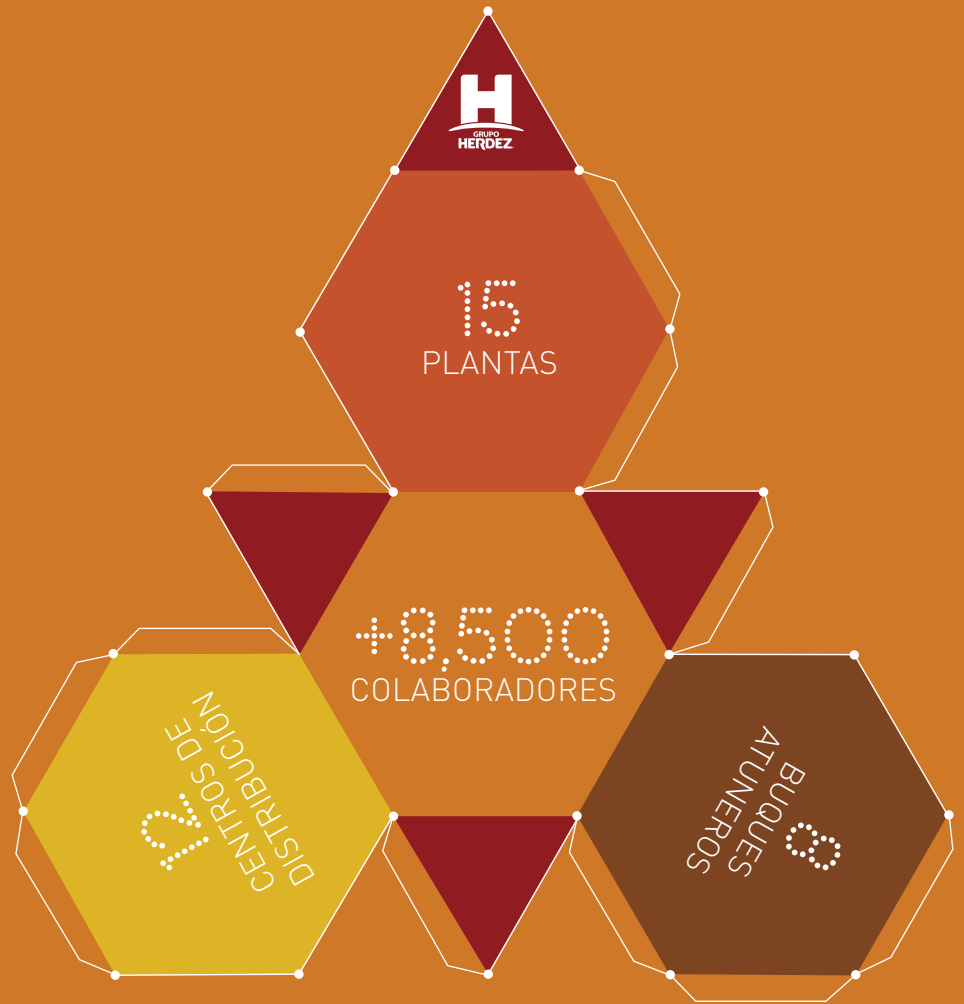
Brand

truvía

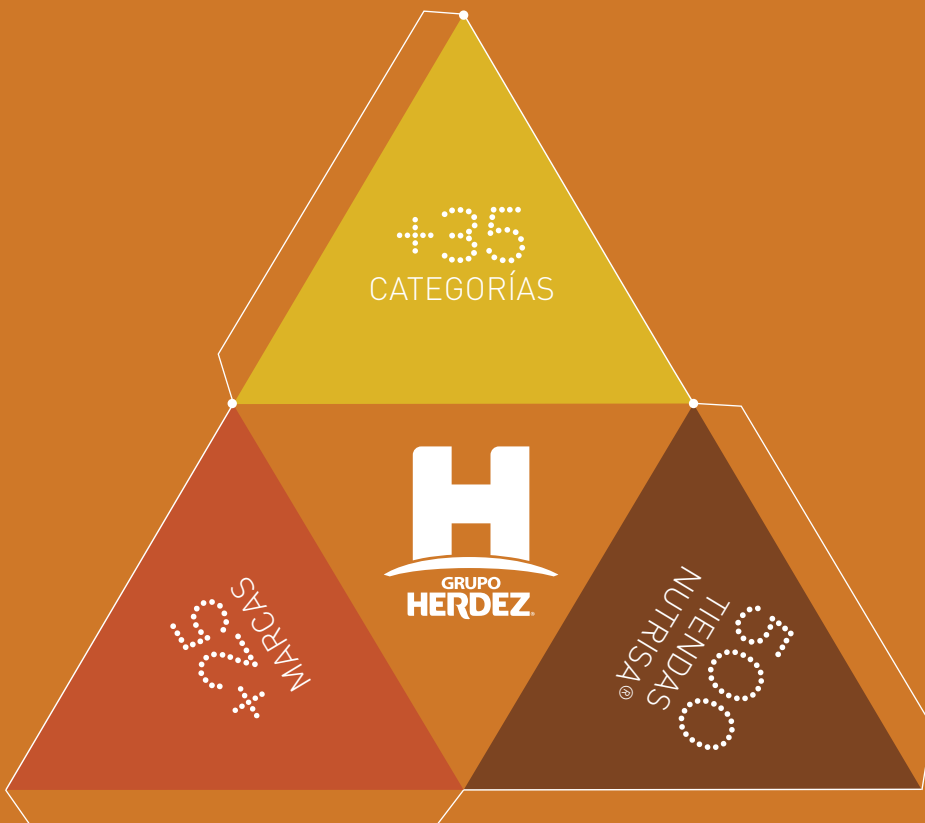
WHOLLY
GUACAMOLE



Doña
María



[DESPRENDE Y ARMA]



EN 2015

- Incorporamos el negocio de Helados Nestlé® en México
- Añadimos 58 tiendas a la red de Nutrisa®
- Agregamos un buque a la flota atunera

+8,500
COLABORADORES

15
PLANTAS

12
CENTROS DE
DISTRIBUCIÓN

8
BUQUES
ATUNEROS

+25
MARCAS

+35
CATEGORÍAS

500
TIENDAS
NUTRISA®



2015 EN BUENOS RESULTADOS

16,356
MDP
VENTAS
NETAS

2,887
MDP
UAFIDA¹

1.6x
DEUDA NETA²/
UAFIDA

1,861
MDP
RGO³

MDP: Millones de pesos

¹ UAFIDA: Utilidad Antes de Intereses, Impuestos, Depreciación, Amortización y otras partidas virtuales

² Excluye la deuda corporativa

³ RGO: Recursos Generados por la Operación

⁴ Porcentaje de la Utilidad Neta Consolidada invertida en programas de desarrollo comunitario

⁵ GEI: Gases Efecto Invernadero, principales responsables del cambio climático



3.3%
EN INVERSIÓN
SOCIAL⁴



-7,077
TONELADAS
DE GEI⁵



55%
DE RESIDUOS
RECICLADOS



12
MILLONES
DE HORAS DE
EDUCACIÓN
ALIMENTARIA



MENSAJE DEL PRESIDENTE DEL CONSEJO Y DIRECTOR GENERAL

En un año particularmente incierto en lo económico, Grupo Herdez ha sido ejemplo de resiliencia al alcanzar niveles récord de ventas y flujo operativo.

A los Accionistas de Grupo Herdez,

La resiliencia, como sabemos, es la capacidad para sobreponerse a condiciones adversas y salir adelante manteniendo en pie lo esencial y sin perder el rumbo. Por eso, puede decirse que en 2015 si algo demostró México al mundo es su carácter resiliente. Basta un dato para confirmarlo: nuestra economía creció 2.5% respecto al año anterior a pesar de que el precio del petróleo se redujo a la mitad y el dólar aumentó 16%. Este resultado positivo se debió en términos generales al desempeño favorable del consumo y la inversión privada, y a la evolución de la actividad manufacturera no petrolera.

Lo mismo puede decirse de Grupo Herdez, que en un año particularmente incierto en lo económico ha sido ejemplo de resiliencia al alcanzar niveles récord de ventas y flujo operativo, consecuencia de la ejecución impecable en todos los ámbitos de la organización y una creciente eficiencia en la cadena de valor.

Adicionalmente, la adquisición de Helados Nestlé consolidó nuestra posición competitiva en una categoría con alto potencial de crecimiento, convirtiéndonos en el segundo participante en la categoría de helado con presencia en todos los canales de venta.



RESULTADOS

Me es muy grato informar que las ventas del Grupo llegaron a \$16,356 millones, con un incremento de 14.2% en relación con el año anterior. La mitad de este avance se explica por la incorporación de Helados Nestlé y el resto por una estrategia comercial que significó mejoras sustanciales de nuestra participación en las categorías de cátsup, mermeladas, salsas caseras, té y vegetales, principalmente.

Por su parte, el flujo operativo (UAFIDA), que totalizó \$2,887 millones, fue 19.5% mayor que en 2014 y representó un margen de 17.7%.

Entre los esfuerzos que llevaron a estos resultados destacan:

- Una política de precios eficaz
- Menores gastos de fábrica en las dos nuevas plantas de mayonesas y vegetales

- La contención en los precios de las materias primas y materiales de empaque
- La administración de riesgos cambiarios.

Los recursos consolidados que generó la operación alcanzaron \$1,861 millones, 18.3% más que en 2014. El flujo libre de efectivo, es decir, después de las inversiones en activos fijos, ascendió a \$822 millones.

HELADOS NESTLÉ

El desempeño de Helados Nestlé fue muy positivo gracias al incremento de congeladores para conquistar nuevos puntos de ventas.

Sin contar con la distribución a bajas temperaturas, en sólo nueve meses integramos la operación de manera muy satisfactoria gracias a la determinación de un gran equipo de colaboradores en todas las áreas del Grupo. Mi más sincero reconocimiento para todos ellos.

NUTRISA

Los indicadores clave de Nutrisa presentaron mejoras secuenciales a lo largo de 2015. Es decir, el número de transacciones y ticket promedio aumentaron en el transcurso del año.

Cabe mencionar que se introdujeron nuevos productos para fortalecer la oferta del segmento comercial y que durante el periodo que abarca este informe se abrieron 58 tiendas netas para terminar el año con 487 puntos de venta y a la fecha contamos con más de 500.

A pesar de la tendencia favorable se registró un cargo a resultados, que no requirió efectivo, por \$450 millones correspondiente a los activos intangibles de Nutrisa, derivado de la aplicación de la Norma Internacional de Contabilidad 36 "Deterioro en el valor de los activos". Este cargo contable no modifica el potencial de la marca y menos aún la confianza que tenemos en este negocio. Estamos aquí por el largo plazo.

Nuestra pasión por atender 60 mil personas al día en nuestras tiendas también es resiliente.

MEGAMEX

Las medidas encaminadas a mejorar la rentabilidad de nuestra asociada MegaMex rindieron frutos. Se fortaleció el equipo directivo, se racionalizó el portafolio de productos y se mejoró sustancialmente la planta de Don Miguel, al mismo tiempo que hicimos crecer nuestra participación de mercado en salsas y guacamole refrigerado.

SITUACIÓN FINANCIERA

El efectivo consolidado de la Compañía fue de \$1,483 millones, mientras que la deuda bancaria y bursátil se ubicó en \$5,960 millones.

Al cierre del año, nuestras razones de apalancamiento se mantuvieron estables después de tres grandes usos de recursos:

- La adquisición de Helados Nestlé por \$1,060 millones
- Las inversiones en activos fijos por \$1,039 millones

- Los dividendos a los accionistas mayoritarios y minoritarios por \$1,087 millones.

Entre las inversiones en activos fijos destacan la tecnificación del centro de distribución en Los Mochis, la compra del buque atunero "El Duque", la apertura de tiendas Nutrisa y la adquisición de congeladores para Helados Nestlé.

Podemos decir sin duda que nuestra solidez financiera es resiliente.

SUSTENTABILIDAD

En Grupo Herdez, nuestro compromiso con la sustentabilidad, la comunidad y el medio ambiente también es ejemplo de resiliencia.

En materia social, con Saber Nutrir seguimos trabajando por el cambio en los hábitos de alimentación de más de 160 mil niños de primaria en el país. Durante el año logramos impartir un millón de horas adicionales de educación alimentaria con actividades en diez estados de México. Con este millón ya llevamos cuatro. También construimos 404 proyectos productivos en el Estado de México y Chiapas, con lo que transformamos la calidad de vida de 384 familias.

Estuvimos presentes en la remodelación de Papalote Museo del Niño.

Por su parte, Fundación Herdez, cuyo objetivo principal es preservar la gastronomía mexicana y revalorar sus alimentos básicos, recibió a más de nueve mil visitantes en su museo y publicó el libro "Ahuácatl: Fruto delicioso y nutritivo", además de apoyar a instituciones de beneficencia con donativos en especie.

En el plano ambiental, gracias al proyecto de generación de energía eólica redujimos 48% las emisiones de CO₂e. Asimismo, las eficiencias en los procesos productivos de las plantas de Santa Rosa, Celaya y Barilla, permitieron reducir 20% la generación de residuos. Aún queda camino por recorrer, pero nuestras acciones en este sentido contribuyen hoy a transformar positivamente el entorno en las localidades donde operamos.

PERSPECTIVA

El 2016 será sin duda un año de consolidación para la división de Congelados. Estamos seguros de que será uno de los principales motores de crecimiento rentable para el Grupo.

La transformación que ha vivido Grupo Herdez a lo largo de su historia habla de su flexibilidad y capacidad de adaptación, virtudes que nos identifican y fortalecen nuestro liderazgo.

Este liderazgo es producto del entusiasmo resiliente de 8,772 colaboradores cuyo compromiso y esfuerzo son piedra angular del logro de resultados. Para todos ellos, mi más profundo agradecimiento.

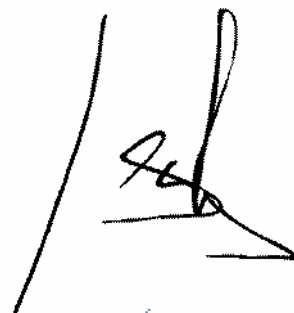
Agradezco de igual forma a ustedes, señoras y señores accionistas, por la confianza que depositan en nosotros, a nuestros proveedores por su respaldo y desde luego a nuestros clientes y consumidores por permitirnos estar en las mesas y los paladares de millones de mexicanos y en general de personas que disfrutan de nuestros productos.

Tengan la certeza de que seguiremos transformando esa confianza en resultados.

Para enfrentar los retos que nos esperan en el camino vamos provistos de determinación y optimismo.

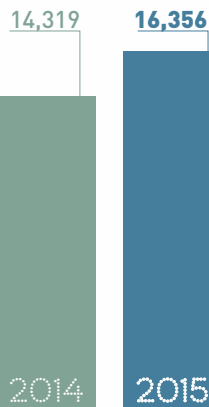
La confianza que tengo en nuestro futuro también es resiliente.

Sinceramente,



HÉCTOR HERNÁNDEZ-PONS TORRES
PRESIDENTE DEL CONSEJO DE
ADMINISTRACIÓN Y DIRECTOR GENERAL

CIFRAS FINANCIERAS RELEVANTES



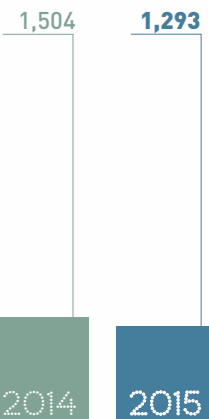
VENTAS NETAS

MILLONES DE PESOS
+14.2%



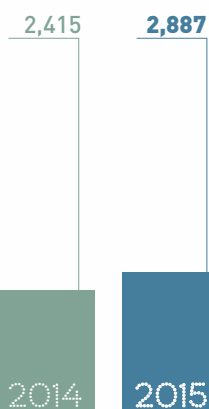
UTILIDAD BRUTA

MILLONES DE PESOS
+21.4%



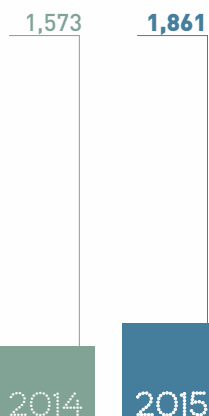
UTILIDAD NETA CONSOLIDADA

MILLONES DE PESOS
-14.1%



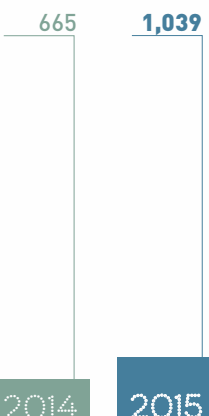
UAFIDA

MILLONES DE PESOS
+19.5%



RECURSOS GENERADOS POR LA OPERACIÓN

MILLONES DE PESOS
+18.3%



INVERSIÓN EN ACTIVOS

MILLONES DE PESOS
+56.3%

	2015	2014	VAR. (%)
VENTAS NETAS	16,356	14,319	14.2
México	13,139	12,197	7.7
Congelados	2,139	1,166	83.3
Exportación	1,079	955	12.9
Costo de Ventas	9,577	8,737	9.6
UTILIDAD BRUTA	6,779	5,582	21.4
México	5,206	4,737	9.9
Congelados	1,440	742	94.0
Exportación	133	103	28.9
Gastos Generales	4,290	3,405	26.0
¹ Otros Gastos, neto	452	65	N.A.
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,036	2,113	-3.6
México	2,435	2,006	21.4
Congelados	-452	69	N.A.
Exportación	53	38	42.0
Participación en Resultados de Asociadas	446	414	7.6
MegaMex	418	381	9.9
Otras	28	34	-18.2
UTILIDAD NETA CONSOLIDADA	1,293	1,504	-14.1
UTILIDAD NETA MAYORITARIA	389	771	-49.6
² UAFIDA	2,887	2,415	19.5
México	2,668	2,232	19.5
Congelados	136	117	15.8
Exportación	83	66	26.4
Activo Total	24,405	23,261	4.9
Pasivo Total	10,498	10,085	4.1
³ Deuda Total	5,960	5,800	2.8
Capital Contable Total	13,907	13,176	5.5
Capital Contable Mayoritario	6,745	6,309	6.9
Inversión en Activos	1,039	665	56.3
⁴ RECURSOS GENERADOS POR LA OPERACIÓN (RGO)	1,861	1,573	18.3
Deuda Neta/UAFIDA Consolidada (veces)	1.6	1.4	
Deuda Neta/Capital Contable Total (veces)	0.32	0.25	
⁵ Retorno sobre el Capital (ROE)	6.0%	12.9%	
⁶ RETORNO SOBRE EL CAPITAL AJUSTADO	7.9%	17.7%	
⁷ RETORNO SOBRE EL CAPITAL INVERTIDO (ROIC)	10.5%	11.7%	
Precio de la Acción al Cierre de Año	44.77	35.44	
Número de Acciones en Circulación (millones)	432	432	

Todas las cifras fueron preparadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y están expresadas en millones de pesos, excepto la información por acción y razones financieras.

¹ Incluye el cargo sin salida de efectivo por \$450 millones en 2015, relacionado con el reconocimiento del deterioro en el valor de los activos intangibles de Nutrisa

² UAFIDA Utilidad Antes de Intereses, Impuestos, Depreciación, Amortización y otras partidas virtuales

³ Excluye la deuda corporativa

⁴ RGO = Utilidad Neta Consolidada + Partidas Virtuales + Capital de Trabajo

⁵ ROE = Utilidad Neta Mayoritaria/Capital Contable Mayoritario promedio

⁶ Ajustado por la eliminación de la valuación a valor razonable de Herdez Del Fuerte como resultado de la aplicación de la NIIF10 y NIIF3

⁷ ROIC = Utilidad de Operación/(Capital Contable Consolidado+Deuda) promedio



TRANSFORMAMOS

OPORTUNIDADES EN RUTAS DE CRECIMIENTO

El espíritu emprendedor de Grupo Herdez nos ha llevado a explorar nuevas oportunidades de crecimiento que, a través de una visión comercial sustentada en el conocimiento de nuestros clientes y consumidores, transformamos en realidades para nuestra cadena de valor.

Los productos y marcas propias, las sociedades comerciales y los acuerdos de distribución que conforman nuestro portafolio, hoy son la base de nuestro liderazgo en el mercado.

En 2015 alcanzamos un nivel récord de ventas de \$16,356 millones. La mitad de este crecimiento se debió a la adquisición de Helados Nestlé®; el resto fue posible gracias al crecimiento orgánico de nuestras demás líneas de negocio.

LANZAMIENTOS

Durante 2015 transformamos nuestra oferta de productos en México con el lanzamiento de las sopas y cremas Herdez®, especialidades de mostaza McCormick®, variedades de salsa Búfalo® y pasta Barilla® libre de gluten, además del lanzamiento en Estados Unidos de Herdez® *Guacamole Salsa*.

Herdez® incursionó en la categoría de sopas y cremas con la intención de capitalizar el fuerte posicionamiento de la marca en la categoría de



Continuamos expandiendo el portafolio de productos con ofertas saludables como pasta Barilla® libre de gluten.

**CON LA ADQUISICIÓN
DE HELADOS
NESTLÉ® INCLUIMOS
A LOS NIÑOS Y
ADOLESCENTES
DENTRO DE
NUESTRAS
AUDIENCIAS CLAVE.**

comida preparada y así convertirse en el segundo jugador más importante en la misma. Las cinco variedades lanzadas fueron: champiñones, chile poblano, elote, espárragos y lentejas.

Búfalo® ingresó al segmento de salsas para marinar con el lanzamiento de salsa para alitas extra picante, y al segmento de chamoy con una salsa de sabor picoso e intenso característico de la marca. Los lanzamientos fueron potenciados por campañas en televisión, cines y redes sociales.

Las tres nuevas variedades de mostaza McCormick® surgen como una opción para los paladares más exigentes, en una categoría en la que la marca ha sido líder por más de 65 años. Lanzamos los sabores *dijon*, miel y pimienta.

Nuestra meta en la categoría de pastas es incrementar el consumo per cápita en México; es por esta razón que lanzamos Barilla® libre de gluten, cuya receta está compuesta de maíz y arroz. Asimismo, renovamos Vesta® a través de una nueva imagen más cálida y el eslogan “El sabor de estar juntos”, con el objetivo de fortalecer el vínculo emocional con los consumidores.

El portafolio de Nutrisa® se expandió con productos como el cono de helado suave con menos de cien

calorías y la primera paleta helada sabor taro en el mercado. Además, sumamos nuevos sabores a la oferta ya existente con los helados suaves de arándano, choco-avellana y taro, y los helados duros arándano-natural, natural 0% azúcar, piña-coco y tamarindo.

En Aires de Campo® incorporamos productos como harina de coco, jugo de manzana, leche entera y descremada, pasta integral, queso oaxaca, quinoa, vinagre y yogurt natural, además de estrenar una línea de infusiones herbales con propiedades relajantes, digestivas y antigripales.

CONSOLIDACIÓN DE NUEVOS PRODUCTOS Y MERCADOS

En 2015 mole Doña María® cumplió setenta años desde que transformó uno de los platillos más icónicos de la comida mexicana en una versión práctica para los consumidores. En el marco de esta celebración, su portafolio se expandió a través de dos variedades: mole almendrado y poblano con chocolate, que han crecido a tasas de doble dígito desde su lanzamiento.

McCormick® cerró el año con excelentes resultados en ventas. La mayonesa McCormick® aumentó su participación de mercado, mientras que el cono-



cimiento de la marca por parte del consumidor continúa en niveles altos. Se lograron objetivos a nivel nacional como el crecimiento en la región norte del país, donde tenemos el reto de crecer a un mayor ritmo. Estrategias como el programa de televisión "Cocinar nos une" y la prueba de producto en distintos puntos de venta, son ejemplos de lo que hicimos en el año para apalancar las oportunidades que tenemos en esa región.

Por lo que toca a MegaMex, sus productos están presentes en más de un tercio de los hogares de Estados Unidos. Tan sólo en la costa oeste, donde la penetración de la comida mexicana es más alta, cerca de 50% de los consumidores adquieren uno de nuestros productos en una visita al supermercado.

La distribución de Herdez® Salsa y Wholly Guacamole® también continuó su expansión, con crecimientos de doble dígito tanto en consumo como en penetración de mercado. Esto es posible gracias a la conexión emocional que las marcas han logrado con los consumidores a través de su legado auténticamente mexicano, además de ofrecer opciones saludables como Wholly Guacamole® totalmente natural y productos orgánicos La Victoria®.

EXPANSIÓN DEL SEGMENTO DE CONGELADOS

Tras la adquisición de Nutrisa® en 2013, la incorporación del negocio de Helados Nestlé® en México en marzo de 2015 hizo que Grupo Herdez tenga presencia en todos los canales de venta de la categoría de helado: conveniencia, institucional, moderno, tiendas propias y tradicional.

Helados Nestlé® es uno de los líderes en la categoría de helados (particularmente en el segmento para niños y jóvenes), con un portafolio que incluye las marcas eXtreme®, Mega®, Nestlé® y PelaPop®, entre otras, y una red de más de 49,000 puntos de venta en México.

Esta adquisición incluyó una planta de helados en Lagos de Moreno, Jalisco, equipo de distribución y congeladores, así como una licencia exclusiva de largo plazo para comercializar y vender las marcas de Helados Nestlé® en México. Además, el acuerdo contempló la permanencia de los colaboradores de esta división, con lo que el Grupo garantizó la continuidad del negocio y la conservación del talento. Esta operación incrementó la escala y capacidades de Grupo Herdez en el segmento de congelados y duplicó el tamaño del negocio de helado dentro del portafolio.



TRANSFORMAMOS

NUESTRA OPERACIÓN PARA ADAPTARNOS AL ENTORNO

Durante 2015 en Grupo Herdez continuamos el proceso de transformación para optimizar nuestra comunicación, robustecer el portafolio de productos, desarrollar canales de venta y fortalecer la sustentabilidad de nuestras operaciones.

NUESTRA COMUNICACIÓN SE ADAPTA A LOS NUEVOS TIEMPOS

Una de las principales tareas del Grupo es conocer a nuestros consumidores para ofrecerles productos que satisfagan sus necesidades. Los patrones de consumo y los modelos familiares se transforman de manera constante, lo que nos motiva a transformar nuestro negocio y la forma de acercarnos al mercado. Así, en 2015 enfocamos las estrategias de comunicación y campañas en medios para llegar a nuevos consumidores.

Uno de nuestros grandes logros en materia de comunicación durante el año fue el desarrollo y lanzamiento de la campaña "Herdez: momentos que alimentan", que fue un éxito en medios audiovisuales al pintar un retrato emotivo de los nuevos modelos familiares. Ésta es sin duda una transformación necesaria para la marca, que durante más de cincuenta años ha estado presente en los hogares del país y en las mentes de los consumidores.

*Doña
María®*

Nuestra comunicación se ajusta a los nuevos patrones de consumo y modelos familiares.



La campaña comenzó en mayo y duró cinco meses en televisión, medios impresos, exteriores, Internet y cine. Los principales resultados fueron el incremento de 4% en el volumen de ventas y crecimientos de 12% en salsas y 5% en vegetales.

La publicidad de mole Doña María® es otro ejemplo de esta estrategia. A través de comerciales que ilustran el cambio que se vive al interior de la familia moderna, logramos generar conexión con nuevos consumidores al ofrecer productos que les permiten disfrutar de platillos tradicionales en poco tiempo.

REFORMULAMOS NUESTRO PORTAFOLIO SALUDABLE

En los últimos años, nos hemos enfocado en responder a los nuevos estilos de vida con un portafolio de productos saludables. En particular, la integración de Aires de Campo® y Nutrisa® nos ha ayudado a transformar nuestra oferta y a posicionarnos como líderes en el segmento de salud y bienestar. Durante el año 4% de las ventas totales del Grupo provinieron de esta categoría, a través de productos reducidos en grasa, azúcar, sodio y alimentos orgánicos.

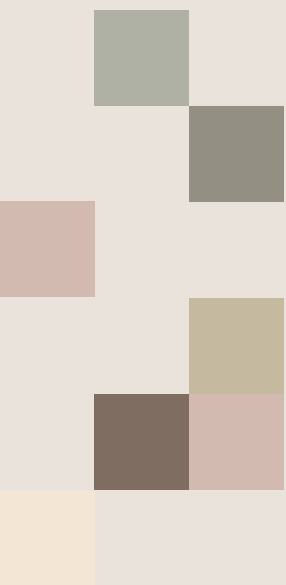
En los productos estables de anaquel, modificamos la fórmula de las gelatinas McCormick® de agua y leche para disminuir su contenido de azúcar, mientras que la mayonesa McCormick® redujo su porcentaje de grasa; de esta manera ambos productos bajaron su contenido calórico.

Adicionalmente, en el portafolio de Nutrisa® reforzamos la promoción de productos bajos en calorías como el cono a base de arándano y las paletas heladas. De igual manera, reformulamos algunos productos de acuerdo con los parámetros de la Comisión Federal para la Protección Contra Riesgos Sanitarios (COFEPRIS).

IMPULSAMOS EL DESARROLLO DE CANALES DE VENTA

Una de las estrategias para conservar nuestra posición de liderazgo consiste en ampliar la disponibilidad del portafolio de productos en todos los canales de venta. Ésta es una tarea que requiere de la ejecución impecable de nuestros planes de logística y distribución, para que estos esfuerzos se transformen en crecimiento.

En Nutrisa®, dos nuevos formatos de tienda transformaron nuestro contacto con los consumidores:



EN 2015 LOS CANALES DE VENTA CON MEJOR DESEMPEÑO EN MÉXICO FUERON FOOD SERVICE Y CONVENIENCIA, QUE CRECIERON 18% Y 17%, RESPECTIVAMENTE.

tiendas que ofrecen una mezcla 50/50 de productos congelados y portafolio comercial, y kioscos. Las tiendas tienen como objetivo fortalecer el posicionamiento de la marca en el segmento de bienestar y los kioscos abren la oportunidad de trasladar la marca a lugares abiertos y con mayor tráfico de consumidores.

En Herdez® Food Service se consolidaron tres líneas estratégicas. La primera fue la creación de sinergias con los principales clientes; la segunda fue la capacitación impartida por nuestros chefs a la fuerza de ventas de distribuidores y clientes finales; y la tercera fue el desarrollo de nuevos productos. La implementación de estas estrategias permitió llegar a nuevos clientes y resultó en un crecimiento de 18% en las ventas netas de este canal respecto al año anterior.

Debido a su acelerada expansión en los últimos años, las tiendas de conveniencia representan un canal estratégico para la distribución de nuestro portafolio y para desarrollar nuevas ocasiones de consumo para las marcas. Con presencia en más de 16,000 puntos de venta, comercializamos veintiún categorías a través de las siguientes marcas: Búfalo®, Del Fuerte®, Herdez®, McCormick® y Ocean Spray®. En 2015 las ventas en

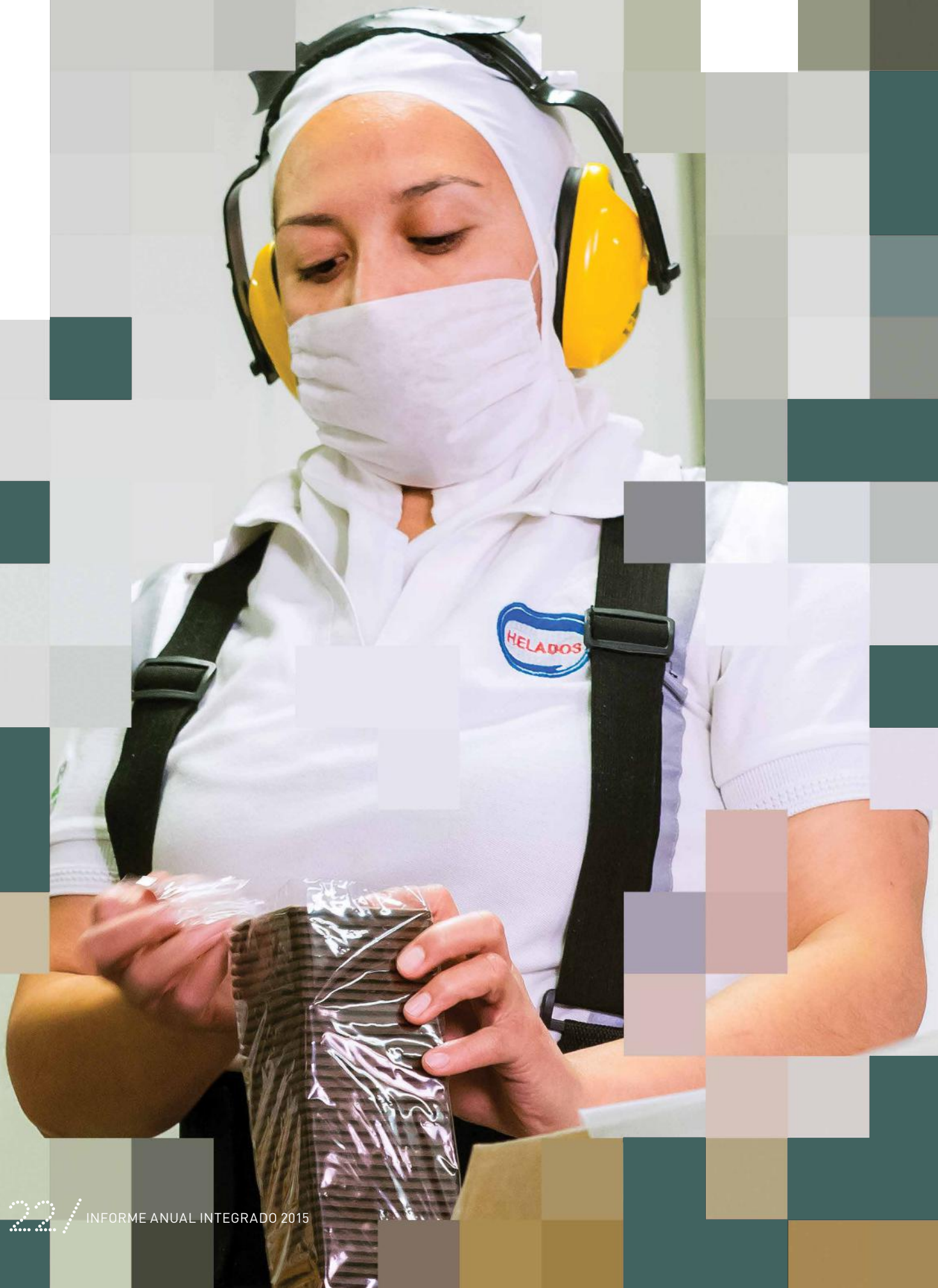
este canal crecieron 17% en comparación con el año anterior.

NAVEGAMOS HACIA AGUAS SUSTENTABLES

En Grupo Herdez estamos comprometidos con la protección de la biodiversidad marina, y es por ello que queremos transformar nuestra cadena de suministro en una red sustentable. Todos los proveedores son seleccionados mediante la evaluación de sus operaciones considerando criterios sociales, ambientales y de derechos humanos.

Durante el año, 93% de los proveedores estratégicos (de acuerdo al importe de sus contratos) respondieron los indicadores de evaluación. Además todos los nuevos proveedores se adhieren a nuestro Código de Conducta para Proveedores, que refuerza el marco normativo en la cadena de valor.

La flota atunera del Grupo se apega a los más altos estándares nacionales e internacionales y actualmente trabaja en conjunto con la flota atunera mexicana para obtener la certificación de pesca sostenible por parte del *Marine Stewardship Council*, lo que permitirá exportar este producto.



TRANS FORMA MOS

RETOS EN FORTALEZAS QUE PERDURAN

En Grupo Herdez conocemos los retos que presenta un mercado en evolución. De esta forma, las ideas que desarrollamos en momentos críticos se convierten, con el tiempo, en nuestras fortalezas.

INTEGRAMOS A UN NUEVO MIEMBRO DE LA FAMILIA

La adquisición de Helados Nestlé® no sólo presentó el desafío de integrar las operaciones de este negocio a las de Grupo Herdez, sino también el de incorporar a sus colaboradores a nuestra plantilla laboral. La integración del personal de esta división concluyó exitosamente el 1 de junio.

Para llegar a los más de 49,000 puntos de venta de Helados Nestlé® en México, sumamos a nuestra red logística una división de congelados con acceso a nueve centros de distribución y dieciocho cruces de andén con capacidad de 9,200 tarimas. Desde la planta ubicada en Lagos de Moreno, abastecemos 5,000 tráilers anuales con los que cubrimos el territorio nacional.



La adquisición de Helados Nestlé® consolidó nuestra posición competitiva en la categoría de helados y nos dió presencia en todos los canales de venta en México.

**A TRAVÉS DEL
CRECIMIENTO DE LAS
VENTAS DE NUTRISA®
MEJORAREMOS SU
RENTABILIDAD PARA
CAPITALIZAR SU
LIDERAZGO EN EL
SEGMENTO DE SALUD
Y BIENESTAR.**

Al cierre del año, la programación y planeación de la logística de Helados Nestlé® ya se hacía bajo el modelo de Grupo Herdez. El reto para 2016 consiste en finalizar su integración y la de Nutrisa®, de manera que optimicemos la logística y distribución de productos congelados en México.

ADMINISTRAMOS LOS RIESGOS

Gestionamos los riesgos de abastecimiento de materias primas y materiales de empaque mediante la contratación de instrumentos de cobertura y la celebración de contratos (anuales y por temporadas) con distintos productores, proveedores y maquiladores agrícolas.

Dado que algunos de los principales insumos que utilizamos se cotizan o están referenciados en moneda extranjera, administramos este riesgo mediante instrumentos financieros derivados para proporcionar visibilidad a la operación.

En 2015 esta estrategia permitió disminuir el impacto del fortalecimiento del dólar estadounidense durante el segundo semestre, con lo que alcanzamos nuestro objetivo de rentabilidad para el año.

INVERTIMOS EN EFICIENCIA Y PRODUCTIVIDAD

En enero de 2015 fue autorizada una inversión por US \$30 millones para ampliar en 2.3 veces la capacidad de nuestro centro de distribución ubicado en Los Mochis, Sinaloa, expansión suficiente para satisfacer los requerimientos de almacenaje previstos en el mediano plazo.

Este centro de distribución dará servicio al mercado nacional y de exportación, e iniciará operaciones en agosto de 2016.

Por otro lado, en el año integramos la planta de Santa Rosa vegetales e incrementamos su capacidad en 17%, así como la producción por hora (productividad de línea) en 31% en los principales productos. La eficiencia en la utilización de materias primas mejoró 9% gracias a la tecnología y los nuevos procesos que se implementaron. Asimismo, para aumentar la eficiencia y el confort del personal de líneas de proceso instalamos 35 sistemas de ventilación, que tardan únicamente ocho minutos en realizar el cambio total de aire dentro de la nave de producción.



En diciembre incorporamos un nuevo buque atunero a la flota ubicada en Tapachula, Chiapas. Este buque, bautizado como “El Duque”, tiene una capacidad de 1,600 m³, que equivalen a 1,200 toneladas de arrastre e incrementa la capacidad de pesca de nuestra flota en 20%, además de continuar con prácticas de pesca responsable.

FORTALECEMOS NUESTRO NEGOCIO EN ESTADOS UNIDOS

La reestructura de la planta de Don Miguel® tuvo como objetivos principales mejorar el nivel de servicio, incrementar la eficiencia, fortalecer la seguridad y optimizar el control de calidad.

Durante 2016 nos enfocaremos tanto en conservar la tendencia positiva en los indicadores de esta planta como en mejorar los costos de producción a través de iniciativas de ahorro que ya se implementan a lo largo de nuestras operaciones. Los principales objetivos para el año son fortalecer las ventas en el canal de conveniencia y expandir el negocio hacia nuevos canales.

VIGORIZAMOS A NUTRISA®

En Nutrisa® la segmentación de la oferta es la base de nuestras decisiones. La innovación en este sentido jugó un papel clave en el año y permitió que la marca se acercara cada día más a los nuevos consumidores a través de distintos formatos y productos.

Mientras que el consumo en 2015 mostró una tendencia de recuperación, Nutrisa® experimentó un año de retos. Por un lado aceleramos el ritmo de apertura de tiendas para capitalizar el liderazgo de la marca; por el otro, la venta de productos comerciales no logró recuperarse a los niveles esperados después de la reestructura que inició en 2014.

Hacia finales del año se inició la integración de este negocio a Grupo Herdez, lo que derivó en gastos extraordinarios que impactaron el resultado financiero. En 2016 concluiremos la integración de Nutrisa® a Grupo Herdez, así como a la operación de Helados Nestlé®.

Estamos convencidos del potencial de este negocio. Esperamos duplicar las ventas de Nutrisa® en el mediano plazo y así mejorar su rentabilidad, para capitalizar su liderazgo en la categoría de salud y bienestar.



TRANSFORMAMOS

POSITIVAMENTE EL ENTORNO

Desde distintas esferas de influencia, en Grupo Herdez estamos siempre en busca de transformar nuestras ideas y recursos en mejores condiciones para nuestros públicos relacionados, desde los clientes hasta los habitantes de las comunidades en las que operamos.

NUESTRO LUGAR DE TRABAJO SE TRANSFORMA

Como parte de los proyectos de mejora que surgieron a partir de la última encuesta de clima organizacional, en 2015 nos concentramos en proyectos de liderazgo y cultura organizacional.

El primero de estos proyectos fue la Brigada de Liderazgo. Con una duración proyectada de dos años, este programa busca fortalecer el papel que juegan los líderes de la organización en la creación de una cultura de liderazgo homogénea, basada en la responsabilidad y los resultados. Para lograrlo, contamos con un grupo de colaboradores certificados que tienen la responsabilidad de capacitar a setecientos líderes de la organización entre 2015 y 2016.

En materia de cultura organizacional, a través de HerdezMan, una dinámica lúdica empresarial, un total de 6,300 colaboradores en todo el país vivieron los valores del Grupo.



A través de Saber Nutrir® promovemos el desarrollo comunitario para mejorar las condiciones de nutrición y la economía local.

ÍNDICES DE ACCIDENTABILIDAD

2015	GÉNERO	ACCIDENTES	TASA DE ACCIDENTES*	DÍAS PERDIDOS POR ACCIDENTES	TASA DE DÍAS PERDIDOS POR ACCIDENTES**
	Femenino	67	0.79	1,627	19.29
	Masculino	79	1.43	1,617	29.18
TOTAL		146	1.04	3,244	23.21

Incluye solo aquellos indicadores que la Compañía gestiona y están calculados de acuerdo a la metodología del *Global Reporting Initiative* versión G4 considerando:

- (*) La tasa de accidentes expresa la cantidad de accidentes durante 2015 con relación al total de horas hombre trabajadas por 200,000.
- (**) La tasa de días perdidos se expresa comparando el total de días perdidos con el total de horas hombre trabajadas por 200,000.

El Factor 200,000 es el resultado de 50 semanas laborales de 40 horas por cada 100 empleados. Al utilizar este factor, la tasa resultante queda vinculada al número de trabajadores, no al número de horas.



Nuestro compromiso consiste en crear un entorno de inclusión donde cada colaborador tenga igual oportunidad de alcanzar su máximo potencial.

En el año invertimos \$8.3 millones en capacitación, lo que permitió incrementar 11% las horas de entrenamiento a un total de 111,458 horas hombre, un promedio anual de 13.4 horas por colaborador.

Nuestro Programa de Alimentación Saludable continúa rindiendo frutos al interior del Grupo. Durante 2015 setecientos colaboradores en la Ciudad de México, Estado de México y San Luis Potosí perdieron en conjunto un total de 1,612 kilos. Este programa es personalizado, gratuito y de monitoreo mensual, y ofrece a los colaboradores planes de alimentación y ejercicio para mejorar su calidad de vida.

Mediante la Política de Equidad de Género promovemos la igualdad en nuestra plantilla. El sueldo para cada categoría o posición vacante se establece sin distinción de género y actualmente 43% de la plantilla son mujeres.

En 2015 no se registraron enfermedades profesionales ni víctimas mortales entre nuestros colaboradores. Es importante mencionar que el sistema de reglamentación que aplicamos para el registro y la comunicación de accidentes es el estipulado por la Ley del Seguro Social en México.

Las comisiones de Salud y Seguridad en el Trabajo representan a 78% de nuestro personal y están conformadas de acuerdo con lo establecido en la Ley Federal del Trabajo. Para lograr la cobertura del 100%, en 2015 integramos el plan de Salud y Seguridad en el proyecto de apertura de tiendas Nutrisa®.

TRANSFORMAMOS NUESTRA CULTURA EMPRESARIAL

Actuamos con apego a nuestro Código de Ética, de aplicación estricta y obligatoria para todos los colaboradores y extensivo para asesores externos y prestadores de servicios.



◀ A través del juego HerdezMan, los colaboradores vivieron los valores del Grupo.

Contamos con un Grupo de Trabajo en temas de Ética y Transparencia conformado por seis integrantes de diversas áreas, quienes suman esfuerzos con el equipo directivo para proporcionar asesoramiento en favor de una conducta ética y lícita.

Para fomentar una conducta ética, todos los colaboradores tienen acceso a un sistema anónimo de denuncia que cuenta con tres canales formales de comunicación:

- Buzones en ciertas localidades
- Correo electrónico: **confianza@herdez.com**, y **etica@nutrisa.com**
- Línea 01 800 CONFIANZA (01 800 266 342 692).

Estos medios están disponibles las 24 horas del día, los 365 días del año. Los responsables de brindar asesoramiento a las quejas y denuncias son los jefes directos, directores, y las áreas de Legal, Recursos Humanos y Auditoría Interna. Todos ellos cuentan con el apoyo de un grupo de empresas agrupadas bajo el nombre Foro de Ética y Cumplimiento, donde se comparten experiencias, mecanismos de funcionamiento y mejores prácticas de gestión en temas de ética.

Durante el año se recibieron 274 quejas y 64 denuncias, de las cuales 92% han sido resueltas, incluyendo

tres casos de corrupción resueltos al 100%. El restante 8% se encontraba en proceso de investigación al cierre de este informe. Para cada incidente se genera un registro de la acción resolutive, que puede ir desde una llamada de atención hasta el despido por faltas al Código de Ética.

Realizamos también cursos de capacitación en materia de lucha contra la corrupción, cláusula incluida en nuestro Código de Ética. El 100% de los miembros del Consejo de Administración ha sido informado acerca de las políticas y procedimientos del Grupo en este tema.

En 2015 tres colaboradores fueron dados de baja, dos por incidentes relacionados con corrupción y uno por discriminación.

En Grupo Herdez reconocemos la importancia de la protección de los derechos humanos de los colaboradores, proveedores y contratistas. Esto se refleja en nuestra Política de Derechos Humanos y en nuestro Código de Conducta para Proveedores. Este último busca fortalecer el marco de sustentabilidad en la cadena de suministro.

GOBIERNO CORPORATIVO

El Consejo de Administración es el máximo órgano de gobierno del Grupo. El Presidente del Consejo es también el Director General. Son requisitos de los con-

ÓRGANOS DE GOBIERNO

	MUJERES			HOMBRES		
	Menor a 30 años	30 a 50 años	Mayor a 50 años	Menor a 30 años	30 a 50 años	Mayor a 50 años
CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN	-	-	1	-	-	9
COMITÉ DE AUDITORÍA	-	-	-	-	-	4
COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS	-	-	-	-	-	5
COMITÉ DE RIESGOS	-	-	-	-	-	7
GRUPO DE TRABAJO DE ÉTICA Y TRANSPARENCIA	-	-	-	-	-	6

ASISTENCIA A LAS SESIONES DE CONSEJO

TRIMESTRE	1T15	2T15	3T15	4T15
FECHA	23-abr-15	23-jul-15	22-oct-15	25-feb-16
% DE ASISTENCIA	78	89	100	78

sejeros contar con: i) formación profesional en ciencias económico-administrativas y posgrado deseable en dichas áreas; ii) experiencia profesional mínima de veinte años en puestos ejecutivos en empresas de consumo y/o el sector financiero; iii) experiencia como consejeros en empresas de la industria manufacturera y/o el sector financiero; y iv) pertenencia a organismos empresariales.

El Consejo se reúne al menos trimestralmente y cuenta con órganos intermedios encargados de vigilar la gestión y ejecución de los objetivos de la Compañía. Durante las sesiones del Consejo se presenta un reporte de desempeño en materia de sustentabilidad, que contempla el desempeño ambiental y los indicadores de calidad de vida para los colaboradores.

De acuerdo con los estatutos de la Compañía, la remuneración a los miembros del Consejo es de dos monedas de \$50.00 pesos oro (centenarios) o su equivalente por la asistencia a cada reunión, retribución que no depende de los resultados del Grupo. El Comité de Prácticas Societarias es responsable de validar las remuneraciones de los principales directivos de la Compañía, incluido el Director General.

Para evitar conflictos de interés, cada Consejero firma una declaración que garantiza la ausencia de conflictos, y cada Comité cuenta con un reglamento que establece sus funciones y la relación con el Consejo de Administración.

TRANSFORMAMOS COMPROMISOS EN COMUNIDADES PRÓSPERAS

El compromiso social de Grupo Herdez a través de los años nos ha llevado a transformar la manera en la que abordamos las necesidades de las comunidades donde operamos. Nos preocupa su bienestar y, como una compañía líder en el sector de alimentos, enfocamos nuestros esfuerzos en mejorar la alimentación en nuestro país. Durante el año invertimos 3.3% de la Utilidad Neta Consolidada en programas de desarrollo comunitario.

A través de Saber Nutrir® desarrollamos capacidades que permiten mejorar la calidad de vida e impulsar la economía local, además de enriquecer los hábitos de alimentación. Este programa está presente en 75% de los estados donde se ubican nuestras plantas y centros de distribución.



En la comunidad mazahua del Estado de México pusimos en marcha la construcción del segundo Banco de Germoplasma, que permitirá conservar semillas y plantas regionales hasta por diez años. Este proyecto promueve el desarrollo de nuevas habilidades en la comunidad y protege el patrimonio cultural y natural.

Para monitorear la eficiencia de Saber Nutrir® en las comunidades, hacemos un seguimiento semestral del estado de nutrición de los niños cuyas familias han sido beneficiadas. En el año, 70% de ellos permanecieron estables, 23% mejoraron y 7% empeoraron.

Asimismo, gracias a la iniciativa Padrinos Saber Nutrir, 41 niños con desnutrición grave en comunidades mazahuas mejoraron su estado de nutrición a través del consumo de complementos alimenticios financiados principalmente por los colaboradores del Grupo. En Tapachula, Chiapas contamos con tres centros de estimulación temprana, donde se diagnostica a niños con desnutrición y se les brindan complementos alimenticios. Además, durante la jornada anual de voluntariado, se aportaron 488 horas de trabajo para la instalación de diez proyectos productivos y dos hectáreas de bosque reforestado.

RESULTADOS DE SABER NUTRIR® EN ESCUELAS PRIMARIAS

447
ESCUELAS

381,471
PERSONAS
BENEFICIADAS

1,024,680
HORAS DE
EDUCACIÓN ALIMENTARIA



Reconocimiento a la trayectoria de Diana Kennedy, investigadora y escritora de la cocina tradicional mexicana.

**FUNDACIÓN
HERDEZ** 
FOMENTO A LA INVESTIGACIÓN Y
EL DESARROLLO ALIMENTARIO

RESULTADOS DE
SABER NUTRIR®
EN COMUNIDADES

21
POBLACIONES

41
NIÑOS
APADRINADOS

384
FAMILIAS
BENEFICIADAS

3
CENTROS DE
ESTIMULACIÓN
TEMPRANA

1,653
PERSONAS
BENEFICIADAS

1
BANCO DE
GERMOPLASMA
20 plantas y 35 tipos
de semillas

404
PROYECTOS
CONSTRUIDOS

En el proyecto de educación alimentaria en escuelas primarias, impartimos más de un millón de horas de educación en beneficio de niños, profesores y padres de familia en diez estados del país.





A través de Fundación Herdez preservamos la gastronomía mexicana y revaloramos los alimentos básicos a partir de investigaciones en el campo antropológico, social, histórico e industrial.

Durante el año el museo de Fundación Herdez recibió a más de nueve mil visitantes, y el Centro de Interpretación sirvió como recinto para quince eventos académicos a los que asistieron 280 personas.

En 2015 reconocimos la trayectoria y rendimos homenaje a Diana Kennedy, investigadora y escritora de la cocina tradicional mexicana, y se publicó el libro "Ahuácatl: Fruto delicioso y nutritivo" que puede descargarse en versión digital en la página <http://biblioteca.herdez.com.mx>

A través del programa de donación mensual de alimentos entregamos 243,530 cajas de producto al Banco de Alimentos de México.

INDICADORES DE DESEMPEÑO AMBIENTAL

	PERIODO	2013	2014	2015	META 2015
AGUA 	META: Reducir 20% el consumo de agua potable respecto a 2009				
	m ³ /Ton producida	3.9	3.0	3.1	2.6
	reducción en comparación con 2009	+20%	-7%	-5%	-20%
EMISIONES 	META: Reducir 20% las emisiones de CO ₂ e respecto a 2010				
	Ton CO ₂ e/Ton producida	0.16	0.15	0.13	0.20
	reducción en comparación con 2010	-38%	-42%	-49%	-20%
ENERGÍA 	META: Reducir 10% el consumo respecto a 2009				
	kWh/Ton producida	150.9	149.5	149.4	143.0
	reducción en comparación con 2009	-5%	-6%	-6%	-10%
	META: El 80% de la energía consumida debe provenir de energías limpias o de generación alterna				
	kWh	8,673,746	15,959,316	19,503,276	N.A.
	consumo en comparación con 2009	15%	25%	30%	80%
RESIDUOS 	META: Reducir 20% el volumen enviado a disposición final respecto a 2009				
	Residuos generados/Ton producida	0.10	0.09	0.07	0.02
	reducción en comparación con 2009	+345%	+320%	+209%	-20%
	META: Incrementar 5% anual los residuos susceptibles de valorización				
	residuos reciclados	36%	42%	55%	45%

MEDIO AMBIENTE

En Grupo Herdez trabajamos para disminuir nuestra huella ecológica y transformar los impactos en acciones sustentables a través de distintas iniciativas para proteger el entorno y cuidar los recursos naturales.

Contamos con tres instalaciones para la captación y el almacenamiento de agua pluvial en Cuautitlán (centro de distribución y planta McCormick) y San Luis Potosí (complejo industrial El Duque). Durante 2015 reciclamos y/o reutilizamos 4% del volumen total del agua captada.

Nuestros procesos de producción usan los recursos naturales de manera eficiente; procuramos reducir y reciclar nuestros residuos y reincorporarlos en nuevas cadenas de producción, con lo que en el año disminuimos la generación de residuos en 55 por ciento.

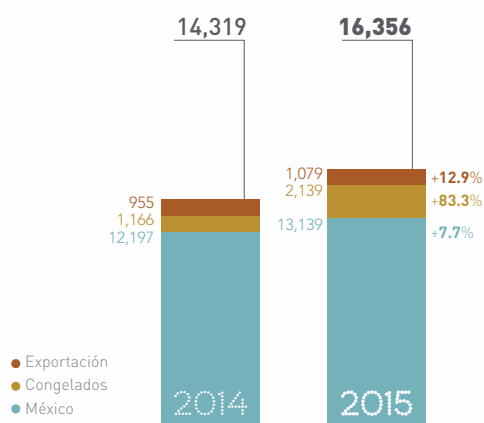
También logramos la reducción de 49% en las emisiones de CO₂e a la atmósfera. Esto fue posible gracias al proyecto de generación de energía eólica ubicado en el Istmo de Tehuantepec, Oaxaca, que suministra energía a seis de nuestras sedes.

En los últimos tres años hemos disminuido la intensidad de emisiones por unidad de producción hasta llegar a 0.22 Ton de CO₂e/Ton producida, lo que significa una reducción de 7%. Asimismo, hemos sustituido aquellos refrigerantes que por su composición dañan la capa de ozono, por lo que en ninguna de las operaciones de Grupo Herdez se presentan emisiones destructoras de la misma.

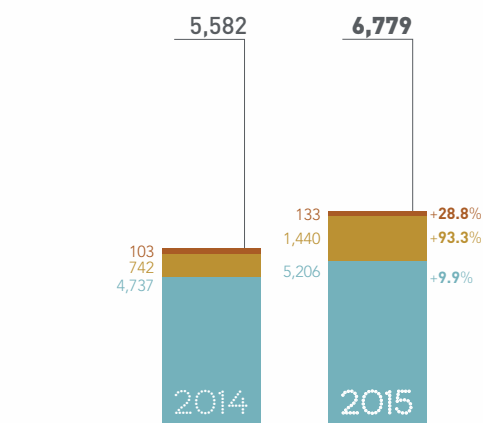


Consulta la versión completa del Informe de Sustentabilidad en:
www.grupoherdez2015.com/gri

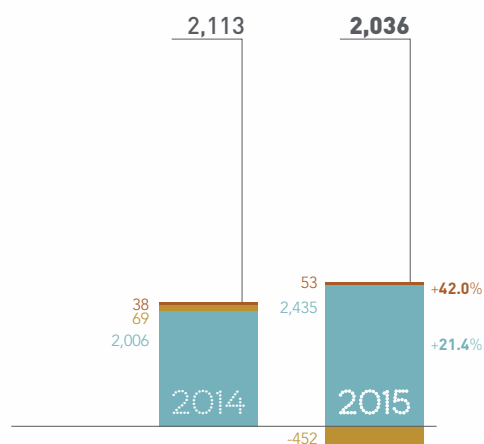
INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN Y ANÁLISIS DE RESULTADOS



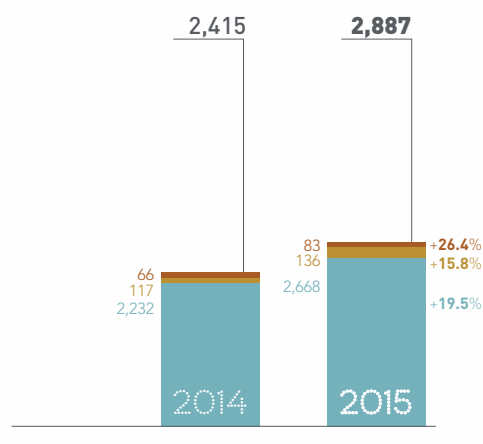
VENTAS NETAS
MILLONES DE PESOS
+14.2%



UTILIDAD BRUTA
MILLONES DE PESOS
+21.4%



UTILIDAD DE OPERACIÓN
MILLONES DE PESOS
-3.6%



UAFIDA
MILLONES DE PESOS
+19.5%

Todas las cifras contenidas en este informe fueron preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y, a menos que se especifique lo contrario, están expresadas en pesos mexicanos. Grupo Herdez consolida en sus estados financieros el 100% de Barilla Mexico, Herdez Del Fuerte y McCormick de México y la división de Congelados, en tanto que la participación proporcional de Herdez Del Fuerte en MegaMex se registra en el rubro de Participación en los resultados de asociadas.



PANORAMA GENERAL

En 2015, Grupo Herdez registró cifras récord en ventas netas y flujo operativo. Esto se debió al efecto combinado del crecimiento inorgánico como resultado de la adquisición de los activos de Helados Nestlé® en México y la excepcional ejecución comercial en un entorno desafiante.

En México, los resultados se atribuyeron a una recuperación en el consumo, indicadores positivos a raíz de la implementación de iniciativas comerciales y beneficios derivados de proyectos enfocados a generar eficiencias en la producción; todo lo anterior contribuyó a contrarrestar el impacto del fortalecimiento del dólar estadounidense hacia finales de año.

En la división de Congelados, la adquisición en marzo de Helados Nestlé® duplicó el tamaño del negocio, posicionando al Grupo como el segundo participante de esta categoría en México. En el caso de Nutrisa®, la integración a la estructura de Grupo Herdez comenzó a finales del año. Lo anterior combinado con un desempeño más débil a lo esperado del portafolio comercial, derivó en una contracción del margen UAFIDA.

En MegaMex, cuyos resultados se registran en el renglón de Participación en los resultados de asociadas, los ingresos incrementaron como resultado del fortalecimiento del dólar, lo que contrarrestó los gastos por concepto de reestructuración y los ajustes al inventario experimentados durante el año.

Ventas Netas

Las ventas netas consolidadas totalizaron \$16,356 millones en 2015, lo que equivale a un incremento de 14.2%

en relación con la cifra de 2014. En México, las ventas incrementaron 7.7%, a \$13,139 millones, como resultado de una mezcla balanceada de mayores precios y volúmenes, al tiempo que la ejecución comercial, la innovación, las campañas publicitarias y las eficiencias de producción dieron lugar a un crecimiento de doble dígito en las categorías de mermelada, mole, puré de tomate, salsas caseras, salsas picantes y té.

La división de Congelados registró un aumento de 83.3% en las ventas netas, para un total de \$2,139 millones, debido a la incorporación de Helados Nestlé®, en tanto que el desempeño del portafolio comercial de Nutrisa® continuó reportando disminuciones en comparación con 2014. Pese a lo anterior, la recuperación en el consumo, combinada con iniciativas comerciales más enfocadas, impulsaron positivamente las cifras de tráfico.

Las exportaciones sumaron \$1,079 millones, un aumento de 12.9%, atribuible principalmente al beneficio del fortalecimiento del dólar estadounidense.

Utilidad Bruta

En el año, el margen bruto consolidado se ubicó en 41.4%, 2.4 puntos porcentuales superior a 2014. Esto se debió fundamentalmente a: i) una disminución en los costos de producción como resultado de un año completo de operaciones en la nueva planta de mayonesa y la consolidación de la planta de vegetales en Sinaloa; ii) una mejor mezcla de ventas en México y Nutrisa®; y iii) la administración de riesgos. La combinación de estos factores limitó el impacto adverso del fortalecimiento del dólar estadounidense durante el segundo semestre del año.

Gastos Generales

Los gastos generales como proporción de las ventas netas fueron de 26.2%, un incremento de 2.5 puntos porcentuales en comparación con 2014. Esto obedeció a la incorporación de la estructura de gastos de Helados Nestlé®, que es más alta, así como a la apertura de tiendas Nutrisa®, \$65 millones por concepto de gastos relacionados con la integración en la división de Congelados y el reconocimiento de provisiones al cierre del año.

Utilidad de Operación antes de otros Ingresos y Gastos

La utilidad de operación antes de otros ingresos y gastos totalizó \$2,488 millones, mientras que el margen permaneció sin cambio, en 15.2%.

Otros Ingresos y Gastos

En el cuarto trimestre del año, la Compañía registró un cargo sin salida de efectivo por \$450 millones en el segmento de Congelados, relacionado con el reconocimiento del deterioro en el valor de los activos intangibles de Nutrisa®, de conformidad con la aplicación de la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 36, "Deterioro del valor de los activos".

Utilidad de Operación

La utilidad de operación consolidada disminuyó 3.6%, para un total de \$2,036 millones, con un margen de 12.4%. Excluyendo el cargo por deterioro antes mencionado, la utilidad de operación consolidada hubiera sido de \$2,486 millones, 17.7% mayor que en 2014, mientras que el margen se hubiera expandido 40 puntos base, a 15.2%.

Resultado Integral de Financiamiento

La Compañía registró un costo de financiamiento neto de \$463 millones en 2015, lo que significó un incremento de 79.2% en comparación con 2014, debido a una pérdida cambiaria de \$89 millones.

Participación en los Resultados de Asociadas

La participación en los resultados de asociadas creció 7.7%, a \$446 millones. Esto se atribuye al beneficio de un dólar más fuerte, el cual se vio contrarrestado por la reestructura de Don Miguel y los ajustes al inventario durante el ejercicio.

Utilidad Neta Consolidada

En 2015 se registró una disminución de 14.1% en la utilidad neta consolidada, que sumó \$1,293 millones, con un margen de 7.9%. Excluyendo el cargo por deterioro antes mencionado, la utilidad neta consolidada hubiera sido de \$1,743 millones, 15.8% mayor que en 2014, con un margen de 10.7%, como resultado del sólido desempeño en México.

Utilidad Neta Mayoritaria

Durante el año, la utilidad neta mayoritaria totalizó \$389 millones, con una contracción de 3.0 puntos porcentuales en el margen, que se situó en 2.4%. Excluyendo el cargo por deterioro, la utilidad neta mayoritaria hubiera ascendido a \$839 millones, un incremento de 8.8% en relación con 2014.

Utilidad Antes de Intereses, Impuestos, Depreciación, Amortización y otras partidas virtuales (UAFIDA)

La UAFIDA totalizó \$2,887 millones, con un margen de 17.7%, lo que equivale a 80 puntos base más que en el ejercicio anterior. Es importante mencionar que, dado que el cargo por deterioro fue tratado como una amortización acelerada del crédito mercantil de Nutrisa®, dicho monto fue reincorporado a la cifra de UAFIDA.

Inversión Neta en Activos

En 2015, la inversión neta en activos sumó \$1,039 millones. En su mayoría, estos recursos se asignaron al nuevo buque atunero, a la ampliación en curso del centro de distribución en Sinaloa, así como a nuevos congeladores y tiendas para Helados Nestlé® y Nutrisa®, respectivamente.



Recursos Generados por la Operación

Los recursos generados por la operación ascendieron a \$1,861 millones en 2015.

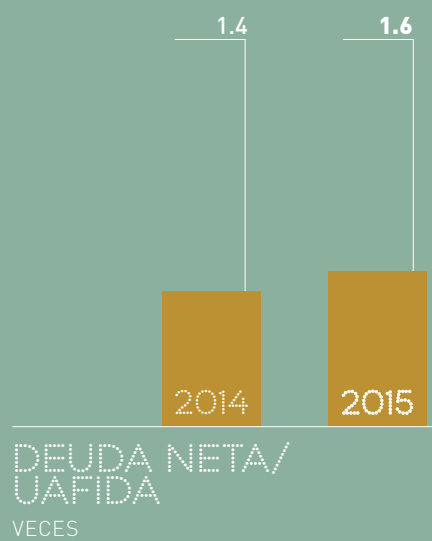
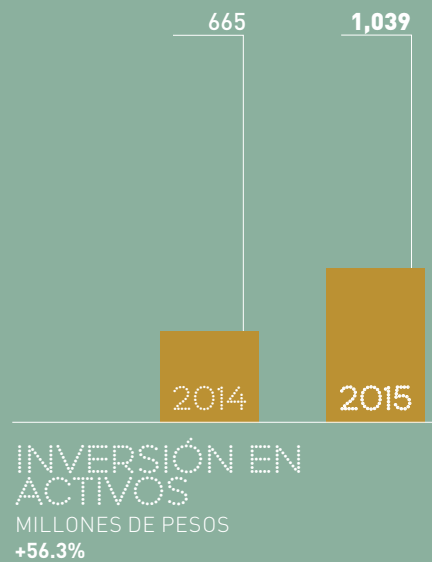
Estructura Financiera

Al 31 de diciembre de 2015, la posición de efectivo consolidada de la Compañía fue de \$1,483 millones, mientras que la deuda, excluyendo la deuda corporativa, ascendió a \$5,960 millones. La deuda corporativa considera la deuda con costo de la empresa asociada Herdez Del Fuerte, que no puede ser eliminada debido a que sus resultados se consolidan al 100% en los estados financieros de Grupo Herdez. Es importante resaltar que en el Estado Consolidado de Situación Financiera, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar por el mismo monto.

Al cierre del ejercicio, la razón de deuda neta a UAFIDA consolidada fue de 1.6 veces, comparada con 1.4 veces en 2014; mientras que la razón de deuda neta a capital contable fue de 0.32 veces.

Tiendas Nutrisa®

Nutrisa® añadió 58 tiendas netas en 2015, para un total de 487 tiendas al final del año.



CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

PATRIMONIALES RELACIONADOS

Héctor Hernández-Pons Torres
PRESIDENTE, [M] 1991

Enrique Hernández-Pons Torres
VICEPRESIDENTE, [M] 1991

Flora Hernández-Pons de Merino [M] 2004

INDEPENDIENTES

Carlos Autrey Maza [M] 1991

Enrique Castillo Sánchez Mejorada [M] 1991

José Roberto Danel Díaz [M] 2003
RESPONSABLE DE GOBIERNO CORPORATIVO

Eduardo Ortiz Tirado Serrano [M] 2003
RESPONSABLE DE PRÁCTICAS LABORALES

Luis Rebullar Corona [M] 2004
RESPONSABLE DE PRÁCTICAS AMBIENTALES

José Manuel Rincón Gallardo [M] 2005

COMITÉ DE AUDITORÍA

José Roberto Danel Díaz
PRESIDENTE

Carlos Autrey Maza
Eduardo Ortiz Tirado Serrano
José Manuel Rincón Gallardo [EF]

COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS

José Roberto Danel Díaz
PRESIDENTE

Héctor Hernández-Pons Torres
Enrique Hernández-Pons Torres
Luis Rebullar Corona
José Manuel Rincón Gallardo [EF]

[M] Miembro desde
[EF] Experto Financiero

PRINCIPALES FUNCIONARIOS

Héctor Hernández-Pons Torres
DIRECTOR GENERAL

Enrique Hernández-Pons Torres
DIRECTOR GENERAL ADJUNTO

Gerardo Canavati Miguel
DIRECTOR ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS

Andrea del Rizzo
DIRECTOR COMERCIAL

Peter Flook
DIRECTOR HELADOS NESTLÉ

Alberto Garza Cabañas
DIRECTOR CADENA DE SUMINISTRO

Pedro Gracia Medrano-Murrieta
DIRECTOR RECURSOS HUMANOS

Enrique Hernández-Pons Méndez
DIRECTOR AIRES DE CAMPO

Alejandro Martínez-Gallardo y de Pourtales
DIRECTOR UNIDAD DE NEGOCIOS DE EMPRESAS ASOCIADAS

Oscar Nafarrate Salum
DIRECTOR PROCESOS Y TECNOLOGÍA DE LA INFORMACIÓN

Juan Rodríguez del Collado
DIRECTOR FOOD SERVICE

CARTA DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

FEBRERO 24, 2016

Al Consejo de Administración de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V.

A continuación, me permito presentar a usted el Informe Anual sobre las actividades del Comité de Auditoría del Consejo de Administración por el ejercicio 2015, de conformidad con lo que establece el Artículo 43, fracción II, de la Ley del Mercado de Valores.

En el desarrollo de nuestro trabajo, observamos las regulaciones contenidas en la Ley del Mercado de Valores, en las Disposiciones de Carácter General Aplicables a Emisoras de Valores y Otros Participantes del Mercado de Valores y en el Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, las recomendaciones del Código de Mejores Prácticas Corporativas, y lo señalado en el Reglamento del Comité de Auditoría así como en el Programa Anual de temas a tratar.

Durante el período que se informa, el Comité sesionó puntualmente en las juntas programadas y en cada caso se formuló la Agenda con los temas a tratar y se elaboró el Acta respectiva. A las juntas asistieron los consejeros designados y los invitados.

Se presentó al Consejo de Administración un Informe con los asuntos tratados en cada una de las juntas del Comité.

Los asuntos relevantes que se atendieron y que, en su caso, se dio la opinión favorable para su aprobación al Consejo de Administración, fueron los siguientes:

1. Analizamos los Estados Financieros Dictaminados al 31 de diciembre de 2014 con cifras consolidadas y sus Notas.

Por su importancia relativa se analizó también la información de la subsidiaria Herdez Del Fuerte, S.A. de C.V. que incluye las operaciones de Megamex Foods, LLC, y sus subsidiarias, en los Estados Unidos de América, así como de la subsidiaria Grupo Nutrisa, S.A. de C.V.

De conformidad con las regulaciones de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, la información financiera fue elaborada y presentada bajo las normas internacionales de información financiera, y la auditoría fue realizada de acuerdo a las normas internacionales de auditoría.

2. Tomamos conocimiento del documento "Comunicación con los responsables del Gobierno de la Entidad", que con base en la Norma Internacional de Auditoría NIA 260 fue emitido por el auditor externo de la sociedad, con información que debía ser conocida por el Comité de Auditoría.
3. Analizamos el Informe sobre la Evaluación del Control Interno realizada por el auditor externo de la sociedad, durante el transcurso normal de su revisión para la auditoría del ejercicio 2015.

El Informe señala que aplicó ciertos procedimientos de auditoría a los controles internos relacionados con determinadas áreas para la identificación de controles, el diseño e implementación de los controles, pruebas de eficacia operativa y la conclusión al objetivo de la auditoría. Menciona que derivado de su trabajo, no identificó diferencias que hicieran necesario modificar sustancialmente el enfoque de auditoría originalmente planeado. Se tomó conoci-

miento de las áreas de mejora y se dio seguimiento a su implementación.

4. Conocimos los Estados Financieros Trimestrales del año 2015 y dimos nuestra recomendación para su presentación a la Bolsa Mexicana de Valores.
5. Analizamos y aprobamos el Programa de Trabajo del área de Auditoría Interna por el ejercicio 2015. Se le dio seguimiento a su desarrollo, conocimos sus hallazgos y la implementación de sus recomendaciones.
6. Las nuevas Normas de Información Financiera utilizadas durante el ejercicio 2015, así como las que ya estaban en vigor, fueron aplicadas en forma consistente y sin tener efectos significativos.
7. Evaluamos el desempeño de la firma de auditoría externa KPMG Cárdenas Dosal, el cual se consideró satisfactorio y dentro de los criterios establecidos en el contrato de servicios. Así mismo, el nuevo socio encargado de la auditoría en su momento nos manifestó su independencia profesional y económica.

De esta manera, se recomendó la confirmación de la firma KPMG Cárdenas Dosal como auditor externo de la sociedad y sus subsidiarias por el ejercicio 2015, con excepción de Herdez Del Fuerte, S.A. de C.V. cuyo auditor externo es otra firma.

8. Los servicios adicionales a los de auditoría que proporcionó la firma de auditores externos de la sociedad, estuvieron relacionados con precios de transferencia, contribuciones locales, asesoría fis-

cal y dictamen de seguridad social con un importe de 7.4 millones de pesos.

9. Conocimos y evaluamos las actividades del Comité de Riesgos, incluyendo los mecanismos que tiene implementados la Dirección General para la identificación, análisis, administración y control de los principales riesgos a los que está sujeta la sociedad, así como los criterios establecidos para su adecuada revelación.
10. En cada una de las juntas fuimos informados de las denuncias recibidas por faltas al Código de Ética, la forma como fueron atendidas y la protección que se dio los informantes.
11. Tomamos conocimiento y dimos seguimiento a los asuntos fiscales y jurídicos pendientes, así como a la implementación adecuada de las disposiciones de las autoridades reguladoras del mercado de valores y los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.

Atentamente,



C.P. ROBERTO DANIEL DÍAZ
PRESIDENTE DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

CARTA DEL COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS

FEBRERO 24, 2016

Al Consejo de Administración de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V.

A continuación, me permito presentar a usted el Informe Anual sobre las actividades del Comité de Prácticas Societarias del Consejo de Administración correspondientes al año 2015, a que se refiere el Artículo 43, fracción I, de la Ley del Mercado de Valores.

En el desarrollo de nuestro trabajo, observamos las regulaciones contenidas en la Ley del Mercado de Valores, las Disposiciones de Carácter General Aplicables a Emisoras de Valores y Otros Participantes del Mercado de Valores, el Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, las recomendaciones del Código de Mejores Prácticas Corporativas, el Reglamento del Comité y el Programa Anual de temas a tratar.

Durante el periodo que se informa, el Comité sesionó puntualmente en las juntas convocadas, en cada caso se formuló la Agenda con los temas a tratar y se elaboró el Acta respectiva. A las juntas asistieron los consejeros designados y los invitados.

Se presentó al Consejo de Administración un Informe con los asuntos tratados en cada una de las juntas del Comité.

Los asuntos relevantes que se atendieron y que, en su caso, se recomendó su aprobación al Consejo de Administración, fueron los siguientes:

- 1.** Tomamos conocimiento de las políticas para la designación y retribución integral del Director General y de los demás directivos relevantes.
- 2.** Conocimos el mecanismo para medir y revelar las observaciones del desempeño de los directivos relevantes. Durante el año, el desempeño de los directivos relevantes fue adecuado y se determinó en base a las políticas aprobadas.
- 3.** Fuimos informados sobre el paquete de la remuneración integral del Director General y de los demás directivos relevantes.

4. Analizamos el Informe del auditor externo sobre las operaciones con personas relacionadas, como parte de los procedimientos convenidos a los que se refiere la norma aplicable. En su informe concluye que: i) no se observaron situaciones que indicaran que las operaciones realizadas con personas o partes relacionadas no sean del giro del negocio; ii) las operaciones se encuentran debidamente registradas en la contabilidad; iii) los resultados son consistentes con los obtenidos por terceros independientes en operaciones comparables bajo circunstancias similares.

Dichas operaciones fueron por comisiones y servicios sobre venta, maquila, venta de materiales, arrendamiento de inmuebles y equipo de transporte, servicios de importación, servicios de personal, intereses, servicios de fletes y otros, por un importe de 2,642 millones de pesos.

5. No existieron dispensas otorgadas para que un consejero, directivo relevante o persona con poder de mando, aprovechase oportunidades de negocio para sí o a favor de terceros que correspondan a la sociedad o a las personas morales que ésta controle o en las que tenga influencia significativa.
6. El manejo de productos financieros derivados, que está enfocado principalmente a la cobertura de ciertas materias primas, se lleva a cabo siguiendo las políticas establecidas y aprobadas por el Consejo de Administración.

Atentamente,



C.P. ROBERTO DANIEL DÍAZ

PRESIDENTE DEL COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS

INFORME DE VERIFICACIÓN LIMITADA INDEPENDIENTE

del Informe Anual de Sustentabilidad de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V.

Correspondiente al ejercicio 2015

Al Consejo de Administración de Grupo Herdez:

Alcance del trabajo

Hemos efectuado una verificación limitada independiente de los contenidos de información y de los datos presentados en el Informe Anual de Sustentabilidad de Grupo Herdez correspondiente al ejercicio 2015.

El alcance de la información revisada incluye:

- **Plantas:** Alimentos Deshidratados del Bajío, Chiapas, Complejo Industrial El Duque, La Corona, Industrias, México, Nutrisa, Santa Rosa Vegetales y Santa Rosa.
- **Centros de Distribución:** Chalco, Cuautitlán, Guadalajara, Mérida, Los Mochis, Monterrey, San Luis Potosí y Tijuana.
- **Oficina Corporativa:** Ciudad de México

La preparación de este informe es responsabilidad de la Administración de Grupo Herdez. Asimismo, la Administración de Grupo Herdez también es responsable de la información y las afirmaciones contenidas en el mismo, de la definición del alcance del Informe y de la gestión y control de los sistemas de información que hayan proporcionado la información reportada.

Nuestro trabajo ha sido efectuado de acuerdo con la Norma Internacional para Trabajos de Aseguramiento ISAE 3000, emitida por el *International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB)* del *International Federation of Accountants (IFAC)*. Estas normas exigen que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo de forma que obtengamos una seguridad limitada sobre

si el Informe está exento de errores materiales y que cumplamos las exigencias éticas, incluyendo las de independencia incluidas en el Código Ético del *International Ethics Standards Board for Accountants (IESBA)*.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es emitir un informe de verificación limitada independiente basado en los procedimientos aplicados en nuestra revisión.

Estándares y procedimientos de verificación

Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de revisión tomando en consideración la Guía G4 del *Global Reporting Initiative* para la elaboración de Informes de Sustentabilidad de acuerdo a la opción de conformidad esencial.

Las revisiones efectuadas se refieren al ejercicio 2015, habiéndose cotejado asimismo la coincidencia de los datos relativos a los indicadores centrales del ejercicio anterior con el informe 2014.

En este marco, realizamos una visita a las plantas Santa Rosa Vegetales y Santa Rosa ubicadas en Los Mochis, Sinaloa.

Los procedimientos efectuados han sido los siguientes:

- Entrevistas con las personas responsables de la información para el entendimiento sobre las actividades realizadas y los procesos utilizados para la recopilación de información.
- Revisión de la adecuación de la estructura y contenidos del Informe a lo señalado en la Guía G4 del GRI.
- Entendimiento de los procesos utilizados para la com-

pilación y consolidación de los datos cuantitativos y cualitativos, así como la trazabilidad de los mismos.

- Revisión de la documentación soporte, por medio de análisis y re-cálculos, así como muestreos para tener mayor razonabilidad de los indicadores reportados.

Los contenidos básicos generales y los contenidos básicos específicos verificados fueron:

G4-10	G4-EN3	G4-EN29	G4-S05
G4-18	G4-EN8	G4-EN32	G4-S07
G4-19	G4-EN10	G4-LA1	G4-S08
G4-20	G4-EN12	G4-LA5	G4-PR1
G4-21	G4-EN15	G4-LA6	G4-PR2
G4-34	G4-EN16	G4-LA9	G4-PR4
G4-38	G4-EN19	G4-LA14	G4-PR7
G4-41	G4-EN20	G4-HR3	G4-PR9
G4-58	G4-EN21	G4-HR10	G4-FP6
G4-EC9	G4-EN22	G4-S01	
G4-EN1	G4-EN23	G4-S04	

Cabe mencionar que el alcance de esta revisión es sustancialmente inferior al de un trabajo de seguridad razonable. Por lo tanto, la seguridad proporcionada también es menor. El presente Informe en ningún caso puede entenderse como un informe de auditoría.

Conclusiones

Sujetos a las limitaciones de alcance señaladas anteriormente y basados en nuestro trabajo descrito en este informe de verificación limitada independiente del Informe Anual de Sustentabilidad de Grupo Herdez correspondiente al ejercicio 2015, y con el alcance indicado, concluimos que:

- No se ha puesto de manifiesto ningún aspecto que nos haga creer que el Informe no haya sido preparado según la Guía para la elaboración de Memorias de Sustentabilidad del *Global Reporting Initiative* (GRI) G4.
- No se ha puesto de manifiesto ningún aspecto que nos haga creer que el resto de la información e in-

dicadores incluidos en el informe adjunto contenga errores significativos.

Oportunidades de mejora

Adicionalmente, hemos detectado oportunidades de mejora en el proceso de preparación del Informe de Sustentabilidad de Grupo Herdez, las cuales se detallan en el informe de recomendaciones entregado a la Administración de Grupo Herdez. Estas no modifican las conclusiones expresadas en el presente informe. Las recomendaciones más significativas se refieren a:

- Incluir las operaciones de Helados Nestlé para efectos de los datos a reportar en el Informe Anual de Sustentabilidad 2016.
- Fortalecer el análisis de materialidad a través de una consulta directa a grupos de interés externos.
- Aportar mayor información sobre el enfoque de gestión de los aspectos materiales, incluyendo información de cómo se gestionan y cómo se evalúan.
- Considerar la transición del informe de sustentabilidad de la opción de conformidad esencial hacia la opción exhaustiva.

Este informe ha sido preparado exclusivamente en interés del Consejo de Administración de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V., de acuerdo con los términos de nuestra Carta Compromiso.

Mancera, S.C.

Integrante de Ernst & Young Global Limited



IGNACIO CORTÉS CASTÁN

SOCIO

Ciudad de México, a 18 de marzo de 2016

GRUPO HERDEZ, S. A. B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

31 DE DICIEMBRE DE 2015 Y 2014

(CON EL INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES)

CONTENIDO

48. Informe de los Auditores Independientes 50. Estados consolidados de situación financiera 52. Estados consolidados de resultados 53. Estados consolidados de otros resultados integrales 54. Estados consolidados de cambios en el capital contable 56. Estados consolidados de flujos de efectivo 58. Notas a los estados financieros consolidados

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

Al Consejo de Administración y a los Accionistas Grupo Herdez, S. A. B. de C. V.:

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias ("la Compañía" o "el Grupo"), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2015 y 2014, y los estados consolidados de resultados, de otros resultados integrales, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables y otra información explicativa.

Responsabilidad de la Administración en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material debido a fraude o error.

Responsabilidad de los auditores

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados adjuntos basada en nuestras auditorías. Hemos llevado a cabo nuestras auditorías de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría. Dichas normas exigen que cumplamos los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados están libres de desviación material.

Una auditoría conlleva la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la evaluación de los riesgos de desviación material en los estados finan-

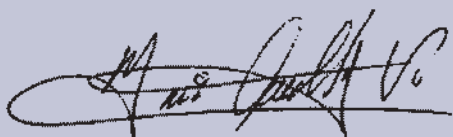
cieros consolidados debido a fraude o error. Al efectuar dichas evaluaciones del riesgo, el auditor tiene en cuenta el control interno relevante para la preparación y la presentación razonable, por parte de la entidad, de los estados financieros consolidados, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de lo adecuado de las políticas contables aplicadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la Administración, así como la evaluación de la presentación de los estados financieros consolidados en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2015 y 2014, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados el 31 de diciembre 2015 y 2014, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad.

KPMG CARDENAS DOSAL, S. C.



C.P.C. MARIO CARRILLO VILLALPANDO

26 DE FEBRERO DE 2016.

GRUPO HERDEZ, S. A. B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA

31 de diciembre de 2015 y 2014

(Miles de pesos)

	2015	2014
ACTIVO		
ACTIVO CIRCULANTE:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,483,095	2,450,883
Clientes (notas 6 y 9)	1,432,678	1,597,246
Deudores (nota 9)	116,768	99,096
Impuesto al valor agregado por recuperar	551,915	495,996
Partes relacionadas (nota 7)	80,925	104,630
	<u>2,182,286</u>	<u>2,296,968</u>
Inventarios (nota 8)	2,437,824	1,939,019
Instrumentos financieros derivados (nota 5)	12,131	23,641
Pagos anticipados	83,133	58,315
Total del activo circulante	6,198,469	6,768,826
Inmuebles, maquinaria y equipo (nota 10)	5,205,311	4,245,744
Inversión en acciones de asociadas (nota 12)	5,683,178	5,226,855
Activos intangibles y crédito mercantil (nota 11)	6,777,818	6,636,241
Impuestos a la utilidad diferidos (nota 18)	487,404	350,377
Otros activos	53,294	33,209
Total del activo	\$ 24,405,474	23,261,252

2015

2014

PASIVO Y CAPITAL CONTABLE**PASIVO A CORTO PLAZO:**

Préstamos bancarios (nota 14)	\$ 542,757	900,000
Proveedores	1,253,634	991,594
Acreedores	628,323	487,437
Partes relacionadas (nota 7)	99,362	273,221
Instrumentos financieros derivados (nota 5)	15,834	36,478
Impuesto sobre la renta por pagar	66,673	243,388
Participación de los trabajadores en la utilidad por pagar	<u>23,588</u>	<u>11,673</u>
Total del pasivo a corto plazo	<u>2,630,171</u>	<u>2,943,791</u>

PASIVO A LARGO PLAZO:

Documentos por pagar (nota 14)	5,401,530	4,880,479
Deuda a largo plazo (nota 14)	1,316,360	1,127,662
Instrumentos financieros derivados (nota 5)	30,367	31,706
Impuestos a la utilidad diferidos (nota 18)	816,876	785,124
Impuestos por consolidación fiscal (nota 18)	168,000	207,903
Beneficios a los empleados (nota 17)	<u>135,079</u>	<u>108,665</u>
Total del pasivo a largo plazo	<u>7,868,212</u>	<u>7,141,539</u>
Total del pasivo	<u>10,498,383</u>	<u>10,085,330</u>

CAPITAL CONTABLE (NOTA 19):

Capital social	575,625	575,625
Reserva para recompra de acciones	630,702	385,886
Utilidades acumuladas	5,051,371	5,035,707
Reserva legal	141,862	141,862
Prima en suscripción de acciones	125,387	113,110
Efecto acumulado por valuación de instrumentos financieros	(22,553)	(26,882)
Efecto acumulado por conversión	<u>242,155</u>	<u>83,730</u>
Capital atribuible a la participación controladora	6,744,549	6,309,038
Capital atribuible a la participación no controladora	<u>7,162,542</u>	<u>6,866,884</u>
Total del capital contable	13,907,091	13,175,922
Contingencias y compromisos (notas 27 y 28)		
Hecho posterior (nota 29)		
Total del pasivo y capital contable	\$ <u>24,405,474</u>	<u>23,261,252</u>

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.

GRUPO HERDEZ, S. A. B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS

**ESTADOS CONSOLIDADOS
DE RESULTADOS**

Años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014

(Miles de pesos)

	2015	2014
Ventas netas (nota 20)	\$ 16,356,291	14,318,529
Costo de ventas (nota 21)	<u>9,577,471</u>	<u>8,736,508</u>
Utilidad bruta	<u>6,778,820</u>	<u>5,582,021</u>
Gastos generales:		
Gastos de venta (nota 22)	3,644,339	2,811,284
Gastos de administración (nota 22)	<u>646,062</u>	<u>593,549</u>
	<u>4,290,401</u>	<u>3,404,833</u>
Utilidad antes de otros gastos e ingresos	2,488,419	2,177,188
Otros gastos, neto (nota 23)	<u>(452,458)</u>	<u>(64,569)</u>
Utilidad de operación	<u>2,035,961</u>	<u>2,112,619</u>
Resultado de financiamiento:		
Intereses ganados y utilidad cambiaria (nota 24)	1,386,196	891,076
Intereses pagados y pérdida cambiaria (nota 24)	<u>(1,849,307)</u>	<u>(1,149,546)</u>
Resultado de financiamiento, neto	<u>(463,111)</u>	<u>(258,470)</u>
Participación en resultados de asociadas (nota 12)	<u>446,123</u>	<u>414,334</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	2,018,973	2,268,483
Impuestos a la utilidad (nota 18)	<u>726,473</u>	<u>764,195</u>
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ <u>1,292,500</u>	<u>1,504,288</u>
Utilidad neta de la participación no controladora	\$ 903,812	733,294
Utilidad neta de la participación controladora	<u>388,688</u>	<u>770,994</u>
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ <u>1,292,500</u>	<u>1,504,288</u>
Utilidad básica por acción ordinaria y diluida en pesos (nota 26)	\$ <u>0.907</u>	<u>1.794</u>

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.

GRUPO HERDEZ, S. A. B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES

Años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014

(Miles de pesos)

	2015	2014
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ 1,292,500	1,504,288
Partidas que no serán reclasificadas a resultados:		
Pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados	21,016	(292)
Partidas que serán o pueden ser reclasificadas subsecuentemente a resultados:		
Resultado por conversión de monedas extranjeras	316,850	194,974
Cambio en la valuación de instrumentos financieros derivados	7,721	(12,852)
Utilidad integral consolidada	\$ 1,638,087	1,686,118
Utilidad integral atribuible a la participación no controladora	\$ 1,075,634	825,763
Utilidad integral atribuible a la participación controladora	562,453	860,355
Utilidad integral consolidada	\$ 1,638,087	1,686,118

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.

GRUPO HERDEZ, S. A. B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS
**ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS
EN EL CAPITAL CONTABLE**

Años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014

(Miles de pesos)

	CAPITAL SOCIAL	RESERVA PARA RECOMPRA DE ACCIONES	UTILIDADES ACUMULADAS
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013	\$ 575,625	601,911	4,265,071
Recompra de acciones en circulación (nota 19(a))	-	(237,141)	-
Colocación de acciones (nota 19(a))	-	21,116	-
Decreto de dividendos (nota 19(e))	-	-	-
Reembolso de capital participación no controladora	-	-	-
Disminución de capital social participación no controladora	-	-	-
	-	(216,025)	-
Resultado integral:			
Utilidad neta del año	-	-	770,994
Efecto acumulado por conversión	-	-	-
Efecto por valuación de instrumentos financieros derivados	-	-	-
Pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados	-	-	(358)
Resultado integral total del año	-	-	770,636
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014	575,625	385,886	5,035,707
Recompra de acciones en circulación (nota 19(a))	-	(62,583)	-
Colocación de acciones (nota 19(a))	-	197,205	-
Decreto de dividendos (nota 19(e))	-	110,194	(384,035)
Reembolso de capital participación no controladora (nota 19(d))	-	-	-
Prima en emisión de acciones (nota 19(c))	-	-	-
	-	244,816	(384,035)
Resultado integral:			
Utilidad neta del año	-	-	388,688
Efecto acumulado por conversión	-	-	-
Efecto por valuación de instrumentos financieros derivados	-	-	-
Pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados	-	-	11,011
Resultado integral total del año	-	-	399,699
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015	\$ 575,625	630,702	5,051,371

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.

	RESERVA LEGAL	PRIMA EN SUSCRIPCIÓN DE ACCIONES	EFFECTO ACUMULADO POR VALUACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS	EFFECTO ACUMULADO POR CONVERSIÓN	CAPITAL ATRIBUIBLE A LA PARTICIPACIÓN CONTROLADORA	CAPITAL ATRIBUIBLE A LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA	TOTAL DEL CAPITAL CONTABLE
	141,862	113,110	(19,114)	(13,757)	5,664,708	6,465,314	12,130,022
	-	-	-	-	(237,141)	-	(237,141)
	-	-	-	-	21,116	-	21,116
	-	-	-	-	-	(384,625)	(384,625)
	-	-	-	-	-	(28,500)	(28,500)
	-	-	-	-	-	(11,068)	(11,068)
	-	-	-	-	(216,025)	(424,193)	(640,218)
	-	-	-	-	770,994	733,294	1,504,288
	-	-	-	97,487	97,487	97,487	194,974
	-	-	(7,768)	-	(7,768)	(5,084)	(12,852)
	-	-	-	-	(358)	66	(292)
	-	-	(7,768)	97,487	860,355	825,763	1,686,118
	141,862	113,110	(26,882)	83,730	6,309,038	6,866,884	13,175,922
	-	-	-	-	(62,583)	-	(62,583)
	-	-	-	-	197,205	-	197,205
	-	-	-	-	(273,841)	(600,000)	(873,841)
	-	-	-	-	-	(192,253)	(192,253)
	-	12,277	-	-	12,277	12,277	24,554
	-	12,277	-	-	(126,942)	(779,976)	(906,918)
	-	-	-	-	388,688	903,812	1,292,500
	-	-	-	158,425	158,425	158,425	316,850
	-	-	4,329	-	4,329	3,392	7,721
	-	-	-	-	11,011	10,005	21,016
	-	-	4,329	158,425	562,453	1,075,634	1,638,087
	141,862	125,387	(22,553)	242,155	6,744,549	7,162,542	13,907,091

GRUPO HERDEZ, S. A. B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS

**ESTADOS CONSOLIDADOS DE
FLUJOS DE EFECTIVO**

Años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014
(Miles de pesos)

	2015	2014
Actividades de operación:		
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$ 2,018,973	2,268,483
Ajustes por:		
Depreciación y amortización	401,225	302,587
Otros partidas que no requieren flujo de efectivo	66,895	75,570
Pérdida (utilidad) por venta de inmuebles, maquinaria y equipo	9,389	(23,159)
Costo neto del período	27,106	12,602
Intereses a favor	(39,115)	(23,399)
Pérdida (ganancia) cambiaria	88,897	(144,874)
Participación en asociadas	(446,123)	(414,334)
Pérdida por deterioro de activos intangibles	450,000	29,787
Reserva por baja de valor de planta y equipo	-	142,338
Otros gastos que no requirieron flujo de efectivo	10,583	-
Cancelación de provisiones	-	(24,569)
Participación de los trabajadores en la utilidad	21,854	11,058
Intereses a cargo	413,329	400,447
Subtotal	3,023,013	2,612,537
Disminución en cuentas por cobrar	146,896	26,045
(Incremento) disminución en inventarios	(413,862)	46,750
Disminución en partes relacionadas, neto	62,971	158,039
Incremento en pagos anticipados e impuestos por recuperar	(80,737)	(30,531)
Incremento (disminución) en proveedores	262,040	(102,792)
Incremento (disminución) en otras cuentas por pagar y acreedores	156,758	(25,387)
Impuestos a la utilidad pagados	(1,047,918)	(639,064)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	2,109,161	2,045,597
Actividades de inversión:		
Negocio adquirido	(1,060,000)	-
Otras inversiones permanentes	(30,776)	(42,116)
Dividendos cobrados	511,008	129,577
Intereses cobrados	38,986	23,044
Adquisición de inmuebles, maquinaria y equipo	(1,080,892)	(710,160)
Recursos por venta de inmuebles, maquinaria y equipo	118,590	85,091
Adquisición de intangibles y otros activos	(77,142)	(40,138)
Flujos netos de efectivo utilizados en actividades de inversión	(1,580,226)	(554,702)

[continúa]

	2015	2014
Actividades de financiamiento:		
Emisión de certificados bursátiles	-	1,000,000
Obtención de préstamos bancarios a largo plazo	3,775,538	1,300,000
Disminución de capital social en la participación no controladora	-	(11,068)
Prima en emisión de acciones	24,555	-
Pago de préstamos bancarios a largo plazo	(2,970,827)	(1,500,000)
Pago de certificados bursátiles	(800,000)	-
Otros pasivos a largo plazo	-	63,443
Recompra de acciones	(172,777)	(237,141)
Colocación de acciones	307,399	21,116
Intereses pagados	(414,386)	(407,477)
Dividendos pagados	(1,086,967)	(171,500)
Reembolso de capital de la participación no controladora	<u>(191,448)</u>	<u>(28,500)</u>
Flujos netos de efectivo (utilizados en) generados por actividades de financiamiento	<u>(1,528,913)</u>	<u>28,873</u>
(Disminución) incremento de efectivo y equivalentes de efectivo	(999,978)	1,519,768
Efecto por tipo de cambio en el valor del efectivo y equivalentes de efectivo	<u>32,190</u>	<u>26,296</u>
(Disminución) incremento net(a) de efectivo y equivalentes de efectivo	(967,788)	1,546,064
Efectivo y equivalentes de efectivo:		
Al principio del ejercicio	<u>2,450,883</u>	<u>904,819</u>
Al final del ejercicio	<u>\$ 1,483,095</u>	<u>2,450,883</u>

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por los años terminados al 31 de diciembre 2015 y 2014
(Miles de pesos)

(1) Entidad que informa-

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. (la "Compañía") es una compañía con domicilio en México, cuyas acciones se operan en la Bolsa Mexicana de Valores. La dirección registrada de la compañía es Calzada San Bartolo Naucalpan No. 360, Col. Argentina Poniente, México, D. F., C. P. 11230. Estos estados financieros consolidados incluyen a la Compañía y a sus subsidiarias (en conjunto, el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo") y la participación del Grupo en entidades relacionadas y controladas en conjunto. La Compañía es subsidiaria al 51.0% de Hechos con Amor, S. A. de C. V., quien tiene las facultades para dirigir sus operaciones.

El Grupo está principalmente involucrado en la manufactura, compra, distribución y comercialización de alimentos enlatados y envasados en México, así como alimentos dirigidos al segmento de comida mexicana en los Estados Unidos de América (EUA).

Las entidades de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. producen y comercializan productos con las marcas: Aires de Campo, Barilla, Búfalo, Carlota, ChiChi's, Del Fuerte, Don Miguel, Doña María, Embasa, Herdez, La Victoria, McCormick, Wholly, Yemina, Nutrisa y Helados Nestlé, entre otras. Para tales efectos, Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. ha constituido alianzas con empresas líderes a nivel mundial, tales como: McCormick and Company Inc., Hormel Foods Corp., Barilla GeR Fratelli S.p.A. y Grupo Kuo, S. A. B. de C. V. (Grupo Kuo).

(2) Bases de preparación-

Estos estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

El 24 de febrero de 2016, el Consejo de Administración autorizó la emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V., los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión. Los estados financieros consolidados se someterán a la aprobación de la próxima Asamblea de Accionistas.

La nota 3 incluye detalles de las políticas contables del Grupo incluidos los cambios ocurridos durante el ejercicio.

(a) *Bases de medición-*

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas, que han sido medidas usando una base alternativa a cada fecha del estado consolidado de situación financiera:

- El activo por beneficios definidos se reconoce como los activos del plan, menos el valor presente de la obligación por beneficios definidos y se limita según se explica en la nota (3(i) (ii) (iii)).
- Los instrumentos financieros derivados son valuados al valor razonable y reconocidos en los resultados integrales cuando califiquen como de cobertura manteniendo una efectividad en los rangos establecidos, de otra forma se reconocen los efectos en los resultados del ejercicio.
- Los préstamos bancarios y los documentos por pagar se reconocen a su costo amortizado.

(b) *Moneda funcional y de presentación-*

Estos estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la Compañía. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana (M\$), excepto cuando se indica de otra manera.

En el caso de las entidades extranjeras del negocio conjunto en los E.U.A., presentan sus estados financieros en moneda local, la cual es su moneda funcional, y éstos son convertidos a pesos mexicanos para que la Compañía pueda reconocer su participación en dichas entidades.

(c) *Uso de juicios y estimaciones-*

La preparación de estos estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros consolidados y las estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el próximo año financiero se describen en la hoja siguiente.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

i) Consolidación de entidades en las que no se tiene participación accionaria mayoritaria.

El Grupo analiza la existencia de control sobre aquellas entidades en las que no se tiene participación accionaria mayoritaria, para lo cual evalúa si está expuesta o tiene derecho a los rendimientos variables procedentes de su involucramiento con la entidad, y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Si derivado del análisis la Compañía determina que ejerce el control de estas entidades, éstas son consolidadas dentro del Grupo. En caso de que no se tengan indicios de la existencia de control en las entidades, la inversión en esas asociadas se reconoce a través del método de participación.

ii) Determinación de valores razonables

El Grupo aplica los lineamientos de la NIIF 13, Medición del valor razonable (“NIIF 13”) para determinar el valor razonable de activos financieros y pasivos financieros reconocidos o revelados a valor razonable. La NIIF 13 no requiere valores razonables en adición a aquellos ya requeridos o permitidos por otras NIIF, y no pretende establecer normas de valuación o afectar las prácticas de valuación fuera del reporte financiero. Bajo NIIF, el valor razonable representa el “Precio de Venta”, el cual se recibiría por vender un activo o se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado a la fecha de valuación, considerando el riesgo de crédito de la contraparte en la valuación.

El concepto de precio de venta se basa en el supuesto de que hay un mercado y participantes en éste para el activo o pasivo específico. Cuando no hay mercado y/o participantes para formar el mercado, la NIIF 13 establece una jerarquía de valor razonable que jerarquiza los datos de entrada en las técnicas de valuación usadas para determinar el valor razonable. La jerarquía de mayor prioridad es la de los precios cotizados sin ajustar en mercados activos para activos o pasivos idénticos (mediciones a nivel 1) y la menor prioridad es la de los cálculos que tienen que ver con datos de entrada significativos pero no observables (medición de nivel 3). Los tres niveles de jerarquización son como se menciona a continuación:

- Los datos de nivel 1 son precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Los datos de nivel 2 son distintos a los precios de mercado, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Los datos de nivel 3 son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

iii) Valor razonable de instrumentos financieros derivados

Los valores razonables de los instrumentos derivados que se negocian en mercados reconocidos se determinan con base en las cotizaciones emitidas por estos mercados. En aquellos casos en los que los instrumentos son negociados en mercado extrabursátil (“Over The Coun-

ter”), el valor razonable de los instrumentos financieros se estima con base en modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero, utilizando principalmente el de flujos futuros esperados descontados a valor presente y con base en la información de mercado disponible a la fecha de valuación.

Para la determinación de los valores razonables, se han utilizado condiciones y supuestos basados principalmente en estructuras de tasas sobre TIIE 28, niveles de Tasas de Interés Interbancaria de Equilibrio mexicana (TIIE) y tipos de cambio bajo la paridad MXP/USD disponibles a la fecha de valuación.

La Compañía ha realizado las pruebas de efectividad requeridas para cumplir con la contabilidad de coberturas, mismas que se encuentran en los rangos permitidos por las NIIF.

iv) Vidas útiles y valor razonable de inmuebles, maquinaria y equipo

El Grupo determina las vidas útiles de sus activos con base en su mejor estimación de los períodos durante los cuales espera obtener beneficios económicos derivados de dichos activos.

v) Deterioro de crédito mercantil y otros activos intangibles de vida indefinida

En el caso del crédito mercantil y activos intangibles que tengan vidas indefinidas, la prueba de deterioro se realiza cada año en las mismas fechas. Al evaluar el valor en uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo. Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos (la “unidad generadora de efectivo”). Para efectos de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación. Esta distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. Las pérdidas por deterioro registradas con relación a las unidades generadoras de efectivo, se distribuyen primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil que se haya distribuido a las unidades y luego para reducir el valor en libros de los otros activos en la unidad (grupo de unidades) sobre la base de prorateo. No se revierte ninguna pérdida por deterioro con respecto a crédito mercantil.

vi) Determinación de beneficios a empleados

Los beneficios directos se reconocen en los resultados conforme se devengan y sus pasivos se expresan a su valor nominal, por ser de corto plazo. Las obligaciones netas del Grupo se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los períodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deducen los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento se calcula con base en bonos

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

gubernamentales cupón cero que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado.

vii) Deterioro de cuentas por cobrar

En cada fecha de reporte el Grupo evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que sus cuentas por cobrar se hayan deteriorado, lo que incluye la falta de pago o morosidad de un deudor o la reestructuración de un monto adeudado al Grupo. La Compañía considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las cuentas por cobrar que individualmente son significativas, se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas, se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado. Las cuentas por cobrar que no sean individualmente significativas se evalúan colectivamente para un posible deterioro agrupando las cuentas por cobrar que tengan características de riesgo similares. Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo utiliza las tendencias históricas de la probabilidad de incumplimiento, tiempos de las recuperaciones y el monto de pérdidas incurridas, ajustadas por el análisis hecho por la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son de tal índole, que es probable que las pérdidas reales sean mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

(3) Políticas contables significativas-

Las políticas contables que se indican a continuación han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros consolidados y han sido aplicadas consistentemente por las entidades del Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinaciones de negocios-

El Grupo contabiliza las combinaciones de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo (ver (a) (iii)).

La contraprestación transferida en la adquisición generalmente se mide a valor razonable al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier plusvalía resultante es sometida a pruebas anuales de deterioro (ver (h) (iii)). Cualquier ganancia por compra en condiciones ventajosas se reconoce de inmediato en resultados.

Los costos de transacción se registran como gasto cuando se incurren, excepto si se relacionan con la emisión de deuda o instrumentos de patrimonio (ver (c)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente es evaluada a valor razonable a la adquisición. En otros casos, cambios posteriores en el valor razonable de la contraoperación contingente son reconocidas en el estado de resultados.

(ii) *Participaciones no controladoras-*

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada al:

- Valor razonable, o a
- La participación proporcional de los activos netos identificables a la fecha de adquisición, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de patrimonio.

(iii) *Subsidiarias-*

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesto, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla siguiente se muestra el detalle de las subsidiarias significativas y negocios conjuntos del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	PAÍS EN DONDE SE CONSTITUYÓ	DICIEMBRE 2015	DICIEMBRE 2014	NOTA
ALIMENTOS:				
Herdez Del Fuerte y subsidiarias (HDF) - Subsidiaria	México	50%	50%	1
Herdez Del Fuerte-				
<u>Manufactura y comercialización:</u>				
Herdez, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Hersea, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Compañía Comercial Herdez, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Corfuerte, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	-	100%	1,6
Alimentos Del Fuerte, S. A. de C. V. (Alimentos del Fuerte) - Subsidiaria	México	99.95%	99.70%	1
Marcas Herdez, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	-	100%	1,7
Intercafé, S. A. de C. V. - (Intercafé) - Negocio conjunto	México	50%	50%	2

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

	PAÍS EN DONDE SE CONSTITUYÓ	DICIEMBRE 2015	DICIEMBRE 2014	NOTA
Aires de Campo, S. A. de C. V. – Subsidiaria	México	92.62%	92.62%	1
Incubadora Orgánica, S. A. de C. V. - Negocio conjunto	México	50%	50%	2
Authentic Acquisition Corporation (AAC)	USA	100%	100%	1, 3
Authentic Speciality Foods (ASF)	USA	100%	100%	1, 3
Megamex Foods, LLC - Negocio conjunto	USA	50%	50%	2, 3
Megamex Holding Inc. - Negocio conjunto	USA	50%	50%	2, 3
Don Miguel Foods Corp. - Negocio conjunto	USA	50%	50%	2, 3
Avomex Inc. - Negocio conjunto	USA	50%	50%	2, 3
Avomex Internacional, S. A. de C. V.	México	50%	50%	2, 3
Avomex Service, S. de R. L. de C. V.	México	50%	50%	2, 3
Avomex Importación y Exportación Limitada	Chile	50%	50%	2, 3
Prestadoras de servicios:				
Corporativo Cinco, S. A. de C. V. (Corporativo) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Campomar, S. A. de C. V. (Campomar) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Hersail, S. A. de C. V. (Hersail) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Herventa, S. A. de C. V. (Herventa) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Manufactura y comercialización:				
McCormick de México, S. A. de C. V. (McCormick) - Subsidiaria	México	50%	50%	1
Barilla México, S. A. de C. V. (Barilla México) - Subsidiaria	México	50%	50%	1
Serpasta, S. A. de C. V. (Serpasta) - Subsidiaria	México	50%	50%	1
Hormel Alimentos, S. A. de C. V. (Hormel Alimentos) - Subsidiaria	México	50%	50%	1
Herpons Continental, S. A. de C. V. (Herpons Co.) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Grupo Nutrisa y subsidiarias - Subsidiaria	México	99.84%	99.87%	1
Grupo Nutrisa				
<u>Comercializadoras:</u>				
Nutrisa, S. A. de C. V. (Nutrisa) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Bases y Productos Naturales La Planta, S. A. de C. V. (La Planta) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Nutricomercializadora, S. A. de C. V. (Nutricomercializadora) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Yogurt Helado Yozen, S. A. de C. V. (Yozen) - Subsidiaria	México	-	100%	1,4
Alimentos Benefits, S. A. de C. V. (Benefits) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Bioselect Productos Selectos, S. A. de C. V. (Bioselect) - Subsidiaria	México	-	100%	1, 4
Operadora Nutrisa, S. A. de C. V. (Operadora) - Subsidiaria	México	-	100%	1, 4
Nutrisa USA, LLC. (Nutrisa USA) - Subsidiaria	USA	100%	100%	1
<u>Servicios:</u>				
Servinutrisa, S. A. de C. V. (Servinutrisa) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Servicios Corporativos el Panal, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Servibenefits, S. A. de C. V.	México	100%	-	1, 9

	PAÍS EN DONDE SE CONSTITUYÓ	DICIEMBRE 2015	DICIEMBRE 2014	NOTA
<u>Grupo inmobiliario:</u>				
Inmobiliaria Nutrisa, S. A. de C. V. (Inmobiliaria) - Subsidiaria	México	-	100%	1, 5
Promociones Inmobiliarias Naturistas, S. A. de C. V. (Promociones) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Nutrinmuebles, S. A. de C. V. (Nutrinmuebles) - Subsidiaria	México	-	100%	1, 5
SERVICIOS:				
Litoplas, S. A. de C. V. (Litoplas) - Subsidiaria	México	-	100%	1, 8
Seramano, S. A. de C. V. (Seramano) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Herdez Capital, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R. (Herdez Capital) - Subsidiaria	México	100%	75%	1
Fábrica de Envases del Pacífico, S. A. de C. V. - Negocio conjunto	México	50%	50%	2
GRUPO INMOBILIARIO:				
Herport, S. A. de C. V. (Herport) - Subsidiaria	México	50%	50%	1
Alimentos HP, S. A. de C. V. (Alimentos) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Comercial de Finanzas Netesa, S. A. de C. V. (Netesa) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Energía Para Conservas, S. A. de C. V. - Subsidiaria	México	89.75%	89.75%	1
Quicolor de México, S. A. de C. V. (Quicolor) - Subsidiaria	México	100%	100%	1
Promotora Hercal, S. A. de C. V. (Hercal) - Subsidiaria	México	100%	100%	1

- (1) Entidad consolidada.
- (2) Entidad reconocida a través del método de participación.
- (3) Estados financieros del 1o. de diciembre de 2014 al 29 de noviembre de 2015.
- (4) Entidad fusionada en marzo 2014 con Nutrisa, S. A. de C. V. actuando esta última como entidad fusionante.
- (5) Entidad fusionada en marzo 2014 con Promociones Inmobiliarias Naturistas, S. A. de C. V. actuando esta última como entidad fusionante.
- (6) Entidad fusionada en febrero de 2015 con Alimentos del Fuerte, S. A. de C. V. actuando esta última como entidad fusionante.
- (7) Entidad fusionada en enero de 2015 con Herdez, S. A. de C. V. actuando esta última como entidad fusionante.
- (8) Entidad fusionada en enero de 2015 con Herpons Continental, S. A. de C. V. actuando esta última como entidad fusionante.
- (9) Entidad creada en marzo 2015 e inició operaciones en junio 2015.

(iv) *Pérdida de control-*

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de capital. Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, ésta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

(v) *Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)-*

Asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto de sus políticas financieras y de operación. Un negocio conjunto es un acuerdo en que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos, establecido por acuerdos contractuales y que requiere el consentimiento unánime para tomar decisiones financieras y de operación estratégicas.

Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de más pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) *Transacciones eliminadas en la consolidación-*

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones intercompañía grupales, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(vii) *Operaciones discontinuadas-*

Una operación discontinuada es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del grupo y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinuada ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinuada, se representa el estado comparativo del resultado del período y otros resultados integrales deben presentarse como si la operación hubiese estado discontinuada desde el comienzo del año comparativo.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo en las fechas de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado consolidado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Los activos y pasivos no monetarios que son valorizados al valor razonable en una moneda extranjera, son reconvertidos a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

Las diferencias en moneda extranjera surgidas de la conversión de las siguientes partidas se reconocen en otros resultados integrales:

- Instrumentos de capital disponibles para la venta (excepto en caso de deterioro cuando las diferencias de moneda extranjera que se hayan reconocido en otro resultado integral se reclasifican a resultados).
- Un pasivo financiero designado como cobertura de la inversión neta en una operación en el extranjero siempre que la cobertura sea eficaz; y
- Coberturas de flujo de efectivo calificadas siempre que la cobertura sea eficaz.

(ii) Operaciones en el extranjero-

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, incluido el crédito mercantil y los ajustes al valor razonable que surgen en la adquisición, son convertidos a peso mexicano a los tipos de cambio a la fecha de estado consolidado de situación financiera. Los

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a peso mexicano a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en la reserva de conversión, excepto cuando la diferencia de conversión se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición. Si el Grupo dispone de parte de su participación en una subsidiaria pero retiene el control, la proporción relevante del importe acumulado se redistribuye a la participación no controladora.

Cuando el Grupo dispone sólo de una parte de una asociada o negocio y al mismo tiempo retiene la influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente del monto total es reclasificada a resultados.

(c) *Instrumentos financieros-*

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, activos financieros mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y activos financieros disponibles para la venta.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) *Activos financieros y pasivos financieros no derivados – Reconocimiento y baja en cuentas-*

El Grupo reconoce inicialmente los préstamos y las partidas por cobrar en la fecha en que se originan. Todos los otros activos financieros (incluidos los activos designados al valor razonable con cambios en resultados), se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados

con la propiedad del activo financiero o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y ventajas relacionadas con la propiedad y no tiene control sobre los activos transferidos. Cualquier participación en los activos financieros dados de baja en cuentas que sea creada o retenida por el Grupo se reconoce como un activo o pasivo separado.

El Grupo da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Un activo y un pasivos financieros serán objeto de compensación y de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto cuando, y sólo cuando, el Grupo cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar por el importe neto o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) *Activos financieros no derivados-*

Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible para su reconocimiento inicial. Los préstamos y cuentas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos pérdidas por deterioro. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalente al efectivo se compone de los saldos en efectivo y depósitos a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición que están sujetos a efectos cambiarios en su valor razonable y son usados por el Grupo en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

El saldo de efectivo y equivalentes incluye los montos de efectivo o inversiones restringidos, representados por depósitos en cuentas de margen que garantizan diversas obligaciones del Grupo, siempre y cuando la restricción se libere en un plazo de tres meses o menos a la fecha del estado de situación financiera. Cuando la restricción es mayor a tres meses, estos saldos de efectivo y equivalentes de efectivo restringidos no se consideran equivalentes de efectivo y se incluyen dentro de "Deudores" de corto o largo plazo, según corresponda.

(iii) *Pasivos financieros no derivados-*

Inicialmente, el Grupo reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

Los pasivos financieros no derivados son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de documentos por pagar, proveedores, otras cuentas por pagar y certificados bursátiles emitidos.

(iv) *Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura-*

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en moneda extranjera y tasa de interés.

De igual manera, el Grupo emplea derivados para cubrir el precio de la materia prima (*Commodities*), mismos que son designados en una relación formal de cobertura.

En la designación inicial de la cobertura, el Grupo documenta formalmente la relación entre el (los) instrumento(s) de cobertura y la (las) partida(s) cubierta(s), incluyendo los objetivos y la estrategia de administración de riesgo al momento de ingresar en la transacción de cobertura, junto con los métodos que se usarán para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

El Grupo efectúa una evaluación al inicio de la operación de la cobertura (prospectivamente) y también de manera continua (retrospectivamente), respecto de si se espera que los instrumentos de cobertura sean altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable de las posiciones primarias cubiertas durante el período para el cual se designa la cobertura, y de si los resultados reales de cada cobertura se encuentran dentro de un rango de 80-125 por ciento.

Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados al valor razonable, y sus cambios generalmente se reconocen en resultados o en otros resultados integrales en caso de ser designados en una relación de cobertura de flujo de efectivo.

Coberturas de flujo de efectivo-

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se presenta en la reserva de cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Cuando una partida de cobertura es un activo no financiero, el importe acumulado en el patrimonio se mantiene en otro resultado integral y se reclasifica al resultado en el mismo período en que la partida cubierta afecta el resultado. En otros casos, el importe acumulado en el patrimonio se reclasifica al resultado en el mismo período en que la partida cubierta afecta el resultado.

Si el instrumento de cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, caduca o es vendido, o es suspendido o ejecutado, o la designación se revoca, esta cobertura se discontinúa de forma prospectiva. Si ya no se espera que la transacción prevista ocurra, el saldo registrado en el patrimonio se reclasifica inmediatamente en resultados.

Derivados implícitos-

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y reconocido de forma separada si:

- Las características y riesgos del contrato principal y del derivado implícito no están estrechamente relacionadas.
- Un instrumento separado con los mismos términos del derivado implícito pudiese cumplir con las características de un derivado.
- El instrumento combinado no es valorizado al valor razonable con cambios en resultados.

Instrumentos financieros derivados no designados de cobertura-

Cuando un instrumento financiero derivado no es designado para una relación que califique de cobertura todos los cambios en el valor razonable son reconocidos inmediatamente en resultados.

(v) *Capital social-*

Acciones comunes-

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Recompra y reemisión de capital social (acciones en tesorería)-

Cuando las acciones reconocidas como patrimonio son recompradas, el monto de la contraprestación pagada, incluidos los costos directamente atribuibles, neto de cualquier efecto tributario, se reconoce como una deducción del patrimonio. Las acciones recompradas son clasificadas como acciones de tesorería y son presentadas en la reserva para acciones propias. Cuando las acciones de tesorería son vendidas o posteriormente reemitidas, el monto recibido es reconocido como un incremento en el patrimonio, y la ganancia o pérdida de la transacción es presentada en primas de emisión.

El capital social, la reserva para compra de acciones, la reserva legal, la prima en suscripción de acciones y las utilidades acumuladas se expresan como sigue: i) movimientos realizados a partir del 1o. de enero de 1998, a su costo histórico, y ii) movimientos realizados antes del 1o. de enero de 1998, a sus valores históricos actualizados mediante la aplicación de factores derivados del INPC hasta el 31 de diciembre de 1997.

(d) Inmuebles, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición-

Los elementos de inmuebles, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.
- Cuando el Grupo tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de dismantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados.
- Los costos por préstamos capitalizados.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, no se cuenta con activos calificables en donde se hayan presentado costos de financiamiento capitalizable. El programa de computación adquirido, el cual está integrado a la funcionalidad del equipo relacionado, es capitalizado como parte de ese equipo.

Cuando partes significativas de una partida de inmuebles, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de inmuebles, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de inmuebles, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) *Desembolsos posteriores-*

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) *Depreciación-*

Los elementos de inmuebles, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para castigar el costo de los elementos de propiedades, planta y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método lineal durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para los inmuebles, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas de propiedades, planta y equipo son las siguientes:

	AÑOS
Edificios	20 - 33
Maquinaria y herramientas	10 - 14
Equipo de pesca	14 - 17
Muebles y equipo de oficina	12
Equipo para estibar y de transporte	4 - 10
Equipo electrónico de datos	4

Los métodos de depreciación, las vidas útiles y valores residuales se revisarán a cada fecha del estado consolidado de situación financiera y se ajustan si es necesario.

(e) *Activos intangibles y crédito mercantil-*

(i) *Crédito mercantil-*

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

(ii) *Mediciones posteriores-*

El crédito mercantil se valúa al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. En relación a las inversiones contabilizadas por el método de participación, el valor en libros de la plusvalía es incluido en el valor en libros de la inversión, y cualquier pérdida por deterioro se distribuye al valor en libros de la inversión contabilizada por el método de participación como un todo.

(iii) *Activos intangibles con vida definida-*

Los activos intangibles que son adquiridos por el Grupo, que consisten en contratos de no competencia, licencias, tecnología desarrollada y relaciones con clientes que tienen vidas útiles definidas, se registran a su costo, menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles mencionados no se refieren a activos intangibles desarrollados internamente, éstos se derivan de las adquisiciones efectuadas.

(iv) *Activos intangibles con vida indefinida-*

Los activos intangibles con vida indefinida corresponden a patentes y marcas, en los cuales no hay factores legales, regulatorios, contractuales, económicos, etc., que limiten su vida útil, y se considera que generarán flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionados a un período de tiempo limitado, por lo tanto se sujetan a pruebas anuales de deterioro conforme a las NIIF.

(v) *Desembolsos posteriores-*

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente plusvalías y marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(vi) *Amortización-*

La amortización se calcula para castigar el costo de los activos intangibles menos sus valores residuales estimados usando el método lineal durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	AÑOS
Contratos de no competencia	2 - 3
Tecnología desarrollada	8 - 20
Relaciones con clientes	13 - 20
Derechos de arrendamiento y software	3

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales se revisarán a cada fecha del estado consolidado de situación financiera y se ajustarán si es necesario.

(f) *Arrendamientos-*

(i) *Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento*

Al inicio del acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

El Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo, al inicio del mismo o tras haber hecho la correspondiente reconsideración, entre los derivados del arrendamiento y los derivados de los otros elementos, sobre la base de sus valores razonables relativos. Si el Grupo concluye para un arrendamiento financiero que es impracticable separar con fiabilidad los pagos, reconocerá un activo y un pasivo por un mismo importe, igual al valor razonable del activo subyacente identificado; posteriormente, el pasivo se reducirá por los pagos efectuados, reconociendo la carga financiera imputada a dicho pasivo mediante la utilización de la tasa de interés incremental del endeudamiento del comprador.

(ii) *Activos arrendados*

Los activos mantenidos por el Grupo bajo arrendamientos que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y ventajas relacionados con la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente a un importe igual al menor valor entre el valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable al activo correspondiente.

Los activos mantenidos bajo otros arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos y no se reconocen en el estado de situación financiera del Grupo.

(iii) *Pagos por arrendamiento*

Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocen en resultados en forma lineal durante el plazo del arrendamiento. Los incentivos por arrendamiento recibidos son reconocidos como parte integral del gasto total por arrendamiento durante el plazo de éste.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Los pagos mínimos por arrendamientos realizados bajo arrendamientos financieros son distribuidos entre el gasto financiero y la reducción del saldo del pasivo. La carga financiera total se distribuye entre los períodos que constituyen el plazo del arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante en cada período, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar.

(g) *Inventarios-*

Los inventarios se medirán al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa utilizando el método de primeras entradas primeras salidas, e incluye los desembolsos en la adquisición de inventarios, costos de producción o conversión y otros costos incurridos en su traslado a su ubicación y condiciones actuales.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción en base a la capacidad operativa normal.

El costo del inventario podría incluir también transferencias desde el patrimonio de cualquier ganancia o pérdida por las coberturas de flujo de efectivo calificadas de adquisiciones de inventarios en moneda extranjera.

El valor neto realizable es el valor de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para efectuar la venta.

(h) *Deterioro-*

(i) *Activos financieros no derivados-*

Los activos financieros no clasificados al valor razonable con cambios en resultados, incluyendo una participación en una inversión contabilizada bajo el método de participación, son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; y
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de patrimonio, la evidencia objetiva del deterioro incluirá un descenso significativo o prolongado en su valor razonable por debajo de su costo. El Grupo considera que un descenso del 20% es significativo y que un período de 9 meses es prolongado.

(ii) *Activos financieros medidos a costo amortizado-*

El Grupo considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (préstamos y partidas por cobrar y de los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento) tanto a nivel específico como colectivo. Todas las partidas por cobrar e instrumentos de inversión mantenidos hasta el vencimiento individualmente significativos son evaluados por deterioro específico. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica de la oportunidad de las recuperaciones y el monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) *Activos no financieros-*

En cada fecha de los estados financieros consolidados, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros, excluyendo beneficios a empleados, inventarios e impuestos diferidos, para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. El crédito mercantil y los activos intangibles que posean vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan entradas de flujos de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo. El crédito mercantil adquirido durante la combinación de negocios es asignada en las unidades generadoras de efectivo (UGE) que se espera se vean beneficiadas de las sinergias de la combinación.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor valor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. El valor en uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos que puede tener en el activo o la unidad generadora de efectivo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

Los activos corporativos del Grupo no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro reconocidas en relación con las unidades generadoras de efectivo son asignadas primero, para reducir el valor en libros de cualquier plusvalía asignado en las unidades (grupo de unidades) y para luego reducir el valor en libros de otros activos en la unidad (grupo de unidades) sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro en relación con el crédito mercantil no se reversa. Para otros activos, una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

(i) *Beneficios a los empleados-*

(i) *Beneficios a corto plazo-*

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con fiabilidad.

(ii) *Pago basado en acciones-*

El valor razonable a la fecha de concesión de los incentivos de pago basado en acciones liquidado en instrumentos de patrimonio por lo general se reconoce como gasto, con el correspondiente aumento en el patrimonio, durante el período de consolidación o irrevocabilidad de los incentivos. El importe reconocido como gasto es ajustado

para reflejar la cantidad de incentivos para las que se espera se cumplan las condiciones de servicio y de rendimiento distintas de las condiciones referidas al mercado a la fecha de consolidación.

Para los incentivos de pagos basados en acciones con condiciones de no consolidación, el valor razonable a la fecha de concesión se valoriza para reflejar estas condiciones y no existe rectificación para las diferencias entre los resultados reales y los esperados.

El valor razonable del importe por pagar a los empleados en relación con los derechos sobre la revaluación de acciones, los que son liquidados con efectivo, es reconocido como un gasto, con el correspondiente aumento en los pasivos, en el período en que los empleados tienen derecho incondicional de pago. El pasivo es revalorizado en cada fecha de balance y a la fecha de liquidación sobre la base del valor razonable de los derechos sobre la revaluación de acciones.

(iii) *Planes de beneficios definidos-*

La obligación neta del Grupo relacionada con planes de beneficios definidos se calcula separadamente para cada plan estimando el importe del beneficio futuro que los empleados han ganado en el período actual y en períodos anteriores, descontando ese importe y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

Se deducen el costo por servicios no reconocidos con anterioridad y el valor razonable de cualquier activo de un plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha del balance de bonos gubernamentales cupón cero que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de la unidad de crédito proyectada. Cuando el cálculo genera un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al total neto de cualquier costo por servicio anterior no reconocido y al valor presente de cualquier devolución futura proveniente del plan o de reducciones en futuras contribuciones al plan. A fin de calcular el valor presente de los beneficios económicos, se debe considerar cualquier requerimiento de financiamiento mínimo que sea aplicable a cualquier plan del Grupo. El costo laboral resultante del aumento en la obligación por los beneficios y gastos por los empleados en el año se reconoce en gastos de operación.

El costo financiero, asociado con el incremento del pasivo por el paso del tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan, se reconocen dentro del resultado de financiamiento. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable en la duración del plan, o a la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción del beneficio mejorado que tiene relación con servicios pasados realizados por empleados es reconocida en resultados usando el método lineal en el período promedio hasta que los beneficios sean entregados. En la medida en que los beneficios sean otorgados de forma inmediata, el gasto es reconocido inmediatamente en resultados.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El Grupo reconoce todas las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos en otro resultado integral y todos los gastos relacionados con los planes de beneficios definidos en los gastos por beneficios a los empleados en resultados.

Cuando tengan lugar reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo procederá a reconocer las ganancias o pérdidas derivadas de los mismos. Estas ganancias o pérdidas comprenderán cualquier cambio que pudiera resultar en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad; cualquier variación en el valor razonable de los activos del plan; cualesquiera ganancias y pérdidas actuariales y costos de servicio pasado que no hubieran sido previamente reconocidas.

(iv) *Beneficios por terminación-*

Los beneficios al término de la relación laboral, no asociados a un evento de reestructura, como son las indemnizaciones legales se reconocen dentro de los resultados del período en que se incurren.

(j) *Provisiones-*

Una provisión se reconoce si: es resultado de un suceso pasado, el Grupo posee una obligación legal o asumida que puede ser estimada de forma fiable y es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación.

Las provisiones a largo plazo se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro a la tasa antes de impuestos que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. La reversión del descuento se reconoce como costo financiero.

Reestructuras-

El Grupo reconoce provisiones por reestructuras cuando los planes de la reestructura han sido apropiadamente finalizados y autorizados por la Administración, y ha sido informado a los terceros involucrados y/o afectados antes de la fecha de los estados financieros consolidados.

Contingencias y compromisos-

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente resultante de eventos pasados y es probable que los efectos se materialicen y se pueden cuantificar razonablemente; de otra forma, se revelan cualitativamente en los estados financieros. Los efectos de compromisos de largo plazo esta-

blecidos con terceros, como es el caso de contratos de suministro con proveedores o clientes, se reconocen en los estados financieros considerando la sustancia de los acuerdos con base en lo incurrido o devengado. Los compromisos relevantes se revelan en las notas a los estados financieros. No se reconocen ingresos, utilidades o activos contingentes.

(k) *Ingresos-*

Venta de bienes-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible rendimiento de los bienes puede estimarse con fiabilidad, la entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, y el importe de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad. Los ingresos de actividades ordinarias se miden netos de rendimientos, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y ventajas varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(l) *Donativos-*

En la medida que los donativos otorgados por el Grupo a programas sociales benefician a la comunidad en general, se reconocen en resultados conforme se incurren.

(m) *Ingresos financieros y costos financieros-*

Los ingresos financieros están compuestos por ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo. Los ingresos por ganancias son reconocidos en resultados en la fecha en que se establece el derecho del Grupo a recibir pagos, la que en el caso de los instrumentos citados corresponde a la fecha del pago de las ganancias.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses sobre préstamos o financiamientos, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de pasivos financieros a valor razonable a través de resultados.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos financieros y pasivos financieros son presentadas de acuerdo a su posición de utilidad o pérdida.

(n) *Impuesto a la utilidad-*

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en patrimonio u otros resultados integrales.

(i) *Impuesto corriente-*

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre el ingreso o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera. El impuesto corriente también incluye cualquier pasivo por impuesto originado de la declaración de dividendos.

(ii) *Impuesto diferido-*

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales reconocidas por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal;
- las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y en negocios conjuntos en la medida que el Grupo pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano; y
- las diferencias temporales fiscales que surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son ajustados si existe un derecho legal exigible de ajustar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a las utilidades aplicados por la misma autoridad fiscal sobre la misma entidad tributable, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos fiscales serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras estén disponibles contra las que pueden ser utilizadas.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados sean realizados; esta reducción será objeto de reversión en la medida que sea probable que haya disponible suficiente utilidad fiscal.

Al final de cada período sobre el que se informa, una entidad evaluará nuevamente los activos por impuestos diferidos no reconocidos y registrará un activo de esta naturaleza, anteriormente no reconocido, siempre que sea probable que las futuras utilidades fiscales permitan la recuperación del activo por impuestos diferidos.

El impuesto diferido debe medirse empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación a las diferencias temporales en el período en el que se reversen usando tasas fiscales aprobadas o prácticamente aprobadas a la fecha de balance.

La medición de los pasivos por impuestos diferidos reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos. Para este propósito, se presume que el importe en libros de las propiedades de inversión medidas al valor razonable se recuperará mediante la venta.

Los efectos de impuestos a la utilidad de posiciones fiscales inciertas se reconocen cuando es más-probable-que-no que la posición será sustentada en sus méritos técnicos y asumiendo que las autoridades van a revisar cada posición y tienen total conocimiento de la información relevante. Estas posiciones se valúan con base en un modelo acumulado de probabilidad.

Cada posición se considera individualmente, sin medir su relación con otro procedimiento fiscal. El indicador de más-probable-que-no representa una afirmación de parte de la Administración que el Grupo tiene derecho a los beneficios económicos de la posición fiscal. Si una posición fiscal no se considera más-probable-que-no de ser sustentada, no se reconocen los beneficios de la posición.

El Grupo reconoce los intereses y multas asociadas a beneficios fiscales no reconocidos como parte del gasto por impuestos a la utilidad en los estados de resultados consolidados.

(o) *Utilidad por acción-*

El Grupo presenta información sobre la Utilidad por Acción (UPA) básica y la utilidad por acción diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

el período, ajustado por las acciones propias que se poseen (ver nota 26). Debido a que no existen efectos dilutivos, la utilidad básica por acción y la diluida es la misma.

(p) Información financiera por segmentos-

Los resultados del segmento que son informados al Director General del Grupo (máxima autoridad en la toma de decisiones de operación) incluyen las partidas directamente atribuibles a un segmento, así como también aquellos que pueden ser asignados sobre una base razonable. Las partidas no asignadas se componen principalmente de los activos corporativos (básicamente las oficinas centrales de la Sociedad), los gastos de la oficina central, y activos y pasivos por impuestos.

(q) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, la valuación de instrumentos financieros derivados, los efectos por conversión y los resultados por pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(4) Nuevas normas e interpretaciones aún no adoptadas-

Una serie de nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1o. de enero de 2016; sin embargo, las siguientes normas nuevas o modificaciones no han sido aplicadas por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados. El Grupo no planea adoptar estas normas anticipadamente.

(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros-

La NIIF 9 (2009) introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de los activos financieros. Bajo la NIIF 9 (2009), los activos financieros son clasificados y medidos con base en el modelo de negocios en el que se mantienen y las características de sus flujos de efectivo contractuales. La NIIF 9 (2010) introduce adiciones en relación con los pasivos financieros. En la actualidad, el IASB tiene un proyecto activo para efectuar modificaciones limitadas a los requerimientos de clasificación y medición de la NIIF 9 y agregar nuevos requerimientos para tratar el deterioro del valor de los activos financieros y la contabilidad de coberturas.

El 19 de noviembre de 2013 IASB emite un nuevo documento que amplía y modifica esta Norma y otras relacionadas, Contabilidad de Cobertura y modificaciones a NIIF 9, NIIF 7 y NIC 39. Este documento incluye el nuevo modelo de contabilidad general de cobertura, permite la adopción temprana del requerimiento de presentar cambios de valor por riesgo de crédito propio en pasivos designados a valor razonable con efecto en resultados, los que se presentan en Otros Resultados Integrales.

El 24 de julio de 2014 IASB emite la cuarta y última versión de su nueva norma sobre instrumentos financieros, NIIF 9 Instrumentos Financieros. La nueva norma incluye una guía sobre clasificación y medición de activos financieros, incluyendo deterioro de valor y suplementa los nuevos principios de contabilidad de cobertura publicados en 2013.

La fecha de aplicación corresponde a los estados financieros emitidos para períodos que comienzan el 1o. de enero de 2018 o después. Se permite adopción anticipada.

El Grupo estima que el impacto de la aplicación de esta nueva norma sobre sus estados financieros consolidados no será significativo.

(b) NIIF 14, Cuentas Regulatorias Diferidas-

En enero de 2014, el IASB emitió la Norma Preliminar NIIF 14, Cuentas regulatorias diferidas, aplicable a la contabilización de los saldos que se originan en actividades con que tienen regulación tarifaria. En todo caso esta Norma es aplicable únicamente a las entidades que adoptan por primera vez las NIIF y por tanto aplican la NIIF 1.

Se permite a estas empresas mantener la aplicación de las políticas contables previas relacionadas con el reconocimiento, la valuación, el deterioro y la baja de las cuentas regulatorias diferidas en la adopción de las NIIF.

Se trata de una Norma preliminar a propósito de que se prepara un proyecto más amplio de Normas aplicables a entidades con tarifas reguladas.

Esta Norma es de aplicación efectiva a partir del 1o. de enero de 2016, pudiéndose aplicar en forma anticipada.

El Grupo estima que el impacto de la aplicación de esta nueva norma sobre sus estados financieros consolidados no será significativo.

(c) NIIF 15, Ingresos de Contratos con Clientes-

Emitida el 28 de mayo de 2014, esta Norma reemplaza la NIC 11 Contratos de Construcción, la NIC 18 Ingresos Ordinarios, la CINIIF 13 Programas de Fidelización de Clientes, CINIIF 15 Acuerdos para la Construcción de Bienes Raíces, CINIIF 18 Transferencia de Activos desde Clientes y SIC 31 Ingresos – Transacciones de permuta que involucran servicios de publicidad.

Esta nueva Norma aplica a los contratos con clientes, pero no aplica a contratos de seguro, instrumentos financieros o contratos de arrendamiento, que están en el alcance de otras NIIF.

Introduce un único modelo de reconocimiento de ingresos ordinarios que aplica a los contratos con clientes y dos enfoques para el reconocimiento de ingresos: en un momento del tiempo o a lo largo de un período. El modelo considera un análisis de tran-

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

sacciones con base en cinco pasos para determinar si se reconoce un ingreso, cuándo se reconoce y qué monto:

- (i) Identificar el contrato con el cliente.
- (ii) Identificar las obligaciones de desempeño del contrato.
- (iii) Determinar el precio de la transacción.
- (iv) Distribuir el precio de la transacción en las obligaciones de desempeño.
- (v) Reconocer el ingreso cuando (o en la medida en que) la entidad satisface la obligación de desempeño.

La Norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el, o después del 1o. de enero de 2018, permitiéndose la adopción anticipada.

El Grupo estima que el impacto de la aplicación de esta nueva norma sobre sus estados financieros consolidados no será significativo.

(d) Arrendamientos-

Emitida el 13 de enero de 2016, esta Norma requiere que las empresas contabilicen todos los arrendamientos en sus estados financieros a partir del 1o. de enero de 2019. Las empresas con arrendamientos operativos tendrán más activos pero también una deuda mayor. Mientras mayor es el portfolio de arrendamientos de la empresa, mayor será el impacto en las métricas de reporte.

La Norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el, o después del 1o. de enero de 2019, permitiéndose la adopción anticipada siempre que se aplique en conjunto con NIIF 15.

El Grupo evaluará el posible impacto de la aplicación sobre sus estados financieros consolidados.

(e) Modificaciones a NIC 1, Presentación de Estados Financieros: Iniciativa de revelación-

Esta modificación se dirige a impedimentos percibidos por los preparadores al ejercer sus juicios en la presentación de su información financiera. Los cambios se resumen a continuación:

- Clarificación de que la información no debiera ocultarse agregando o entregando información inmaterial. Las consideraciones de materialidad aplican a todas las partes de los estados financieros, incluso cuando una norma requiere una revelación específica se aplica las consideraciones de materialidad;

- Clarificación de que el listado de “items” por línea a ser presentados en estos estados financieros puede agregarse o desagregarse como una guía adicional y relevante en los subtotales en estos estados financieros y la clarificación de que la participación de la entidad en los ORI de Asociadas y Negocios Conjuntos contabilizados por el método de la participación debiera presentarse en forma agregada como “items” individuales en base a si serán o no serán reclasificados a resultados;
- Ejemplos adicionales de posibles formas de ordenar las notas para clarificar que la comprensibilidad y la comparabilidad debieran considerarse al determinar el orden de las notas y demostrar que las notas no necesitan ser presentadas en el orden indicado en el párrafo 114 de NIC 1.

Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comienzan en, o después del 1o. de enero de 2016. Se permite adopción anticipada.

El Grupo estima que el impacto de la aplicación de esta nueva norma sobre sus estados financieros consolidados no será significativo.

No se espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo.

- Contabilidad para las adquisiciones de intereses en operaciones conjuntas (Modificaciones a la NIC 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Método de participación en los estados financieros separados (Modificaciones a la NIC 27).
- Transferencia de activos entre inversionista y su asociada o negocio conjunto (Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 38)
- Contabilización del costo de plantas que producen frutos (Modificación NIC 16 y NIC 41)

(5) Instrumentos financieros-

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos financieros: riesgo de mercado (lo que incluye el riesgo cambiario, el riesgo de las tasas de interés y el riesgo de la fluctuación en los precios de la materia prima), el riesgo crediticio, el riesgo de liquidez y riesgo de operación. El programa general de administración de riesgos considera la volatilidad de los mercados financieros y busca minimizar los efectos negativos potenciales en el desempeño financiero del Grupo. El Grupo utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir algunas exposiciones a los riesgos.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

La administración de riesgos financieros se lleva cabo en la Dirección de Planeación y Finanzas, de conformidad con políticas aprobadas por el Consejo de Administración. La entidad identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en sus subsidiarias. El Consejo de Administración ha aprobado políticas generales escritas con respecto a la administración de riesgos financieros, como el riesgo de los precios de ciertas materias primas, el riesgo de tipo de cambio y el riesgo sobre la tasa de interés.

Todos los instrumentos financieros derivados contratados por la Compañía, son designados formalmente de cobertura en la fecha de contratación, bajo el modelo de flujo de efectivo.

Instrumentos financieros derivados de materias primas (Commodities)-

Como parte de la estrategia de cobertura en materias primas, durante 2015 y 2014 la Compañía utilizó instrumentos financieros derivados para disminuir el riesgo de las fluctuaciones de precios.

Los importes totales de los contratos con fines de cobertura para compra de materia prima vigentes al 31 de diciembre de 2015 y 2014, se muestran a continuación:

INSTRUMENTO	CONTRAPARTE	MONTO NOCIONAL		FECHA VENCIMIENTO	POSICIÓN	VALOR RAZONABLE	
		(000'USD)	(000'MXP)			(000'USD)	(000'MXP)
2015							
Futuros	CME Clearing*	1,113	19,198	Varios	Compra (larga)	(171)	(2,961)
2014							
Futuros	CME Clearing*	16,161	238,241	Varios	Compra (larga)	(354)	(5,224)

* Clearing Member autorizado por Chicago Mercantile Exchange.

Instrumentos financieros derivados sobre tipo de cambio-

La Compañía está expuesta en sus compras de materia prima y a las ventas de exportación de diversos productos, ambas denominadas en moneda extranjera, a la fluctuación de la paridad peso-dólar americano, motivo por el cual el Consejo de Administración ha aprobado la estrategia de administración de riesgos del Grupo con la finalidad de acotar el riesgo cambiario asociado a este tipo de operaciones.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, las características de los contratos designados de cobertura se muestran en la hoja siguiente.

INSTRUMENTO	CONTRAPARTE	MONTO NOCIONAL		FECHA VENCIMIENTO	POSICIÓN	VALOR RAZONABLE
		(000'USD)	(000'MXP)			(000'MXP)
2015						
Forwards	Bancos nacionales*	7,000	114,988	Varios	Compra (larga)	6,207
		2,000	31,443	Varios	Venta (corta)	(3,126)
	Bancos nacionales*	6,000	101,095	Varios	Compra (larga)	3,059
		25,500	434,348	Varios	Venta (corta)	(9,747)
	Bancos nacionales*	<u>7,000</u>	<u>118,945</u>	Varios	Compra (larga)	<u>2,872</u>
		MONTO NOCIONAL			VALOR RAZONABLE	
INSTRUMENTO	CONTRAPARTE	(000'USD)	(000'MXP)	FECHA VENCIMIENTO	POSICIÓN	(000'MXP)
2014						
Forwards	Bancos nacionales*	3,000	44,005	Varios	Compra (larga)	469
		15,000	209,040	Varios	Venta (corta)	(13,757)
	Bancos nacionales*	20,000	272,182	Varios	Compra (larga)	23,171
		<u>12,000</u>	<u>161,126</u>	Varios	Venta (corta)	<u>(17,499)</u>

* Instituciones financieras calificadas como AAA, de acuerdo a la escala nacional como emisores de deuda a largo plazo.

Instrumentos financieros derivados sobre tasa de interés-

Con el objeto de reducir el riesgo de movimientos adversos atribuibles al perfil de tasas de interés contratadas con instituciones financieras en la deuda a largo plazo que devengan intereses a tasa variable y que son reconocidos en el estado de situación financiera, la Administración de la Compañía celebró tres contratos de swap de tasas de interés que transforman el perfil de la tasa de interés de variable a fija. Estos instrumentos vencen el 9 de noviembre de 2018 y el 5 de diciembre de 2019. El detalle de estos instrumentos derivados designados de cobertura se muestra a continuación:

INSTRUMENTO	CONTRAPARTE	MONTO NOCIONAL		FECHA VENCIMIENTO	VALOR RAZONABLE		
		(000'MXP)	(000'MXP)		TASA PAGA	TASA RECIBE	(000'MXP)
2015							
Swap	Bancos nacionales*	300,000		05-dic-19	7.79%	TIIE 91	(26,402)
		250,000		09-nov-18	4.88%	TIIE 28	(1,146)
		<u>250,000</u>		09-nov-18	5.27%	TIIE 28	<u>(2,820)</u>
2014							
Swap	Bancos nacionales*	<u>300,000</u>		05-dic-19	7.79%	TIIE 91	<u>(31,706)</u>

* Instituciones financieras calificadas como AAA, de acuerdo a la escala nacional como emisores de deuda a largo plazo.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Administración del Grupo ha evaluado la efectividad de todas las relaciones de cobertura tanto de forma prospectiva y retrospectiva, concluyendo que dichas relaciones son altamente efectivas, y que se encuentran dentro del rango establecido por las NIIF de 80%-125%.

El efecto neto reconocido en el capital contable por las coberturas designadas bajo el modelo de flujo de efectivo, ajustado por ISR diferido al 31 de diciembre de 2015 y 2014, ascendió a \$7,721 y \$(12,852), respectivamente. El monto incluido en la utilidad integral dentro del capital contable, será reclasificado a resultados en forma simultánea cuando la partida cubierta los afecte; dicho monto está sujeto a cambios por condiciones de mercado.

Asimismo, al 31 de diciembre de 2015 y 2014, el monto que se recicló de la utilidad integral hacia resultados por efectos de las coberturas de flujo de efectivo asciende a \$74,609 y \$11,733, respectivamente.

La tabla que se muestra en la hoja siguiente, presenta los períodos en los que los flujos esperados asociados a las relaciones de cobertura de flujo de efectivo se espera que ocurran, y afecten al estado de resultados, así como el valor en libros de los instrumentos financieros derivados que han sido designados en estas relaciones de cobertura, y que se mantienen vigentes al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

	2015					
	VALOR EN LIBROS	TOTAL	1 AÑO	2 AÑOS	3 AÑOS	MÁS DE 3 AÑOS
FLUJOS ESPERADOS						
SWAPS SOBRE TASAS DE INTERÉS						
Pasivo	\$ (30,367)	(31,430)	(17,412)	(10,145)	(2,278)	(1,595)
FORWARDS SOBRE TIPO DE CAMBIO						
Pasivo	(12,874)	(12,979)	(12,979)	-	-	-
Activo	12,131	12,193	12,193	-	-	-
OPCIONES SOBRE TIPO DE CAMBIO						
Activo	-	-	-	-	-	-
FUTUROS SOBRE MATERIAS PRIMAS						
Pasivo	(16,459)	(16,459)	(16,459)	-	-	-
Activo	13,499	13,499	2,759	10,740	-	-
OPCIONES SOBRE MATERIAS PRIMAS						
Activo	-	-	-	-	-	-

2014

	VALOR EN LIBROS	FLUJOS ESPERADOS				
		TOTAL	1 AÑO	2 AÑOS	3 AÑOS	MÁS DE 3 AÑOS
SWAPS SOBRE TASAS DE INTERÉS						
Pasivo	\$ (31,706)	(33,674)	(12,903)	(9,880)	(6,637)	(4,254)
FORWARDS SOBRE TIPO DE CAMBIO						
Activo	23,640	23,699	23,699	-	-	-
Pasivo	(31,256)	(31,595)	(31,595)	-	-	-
FUTUROS SOBRE MATERIAS PRIMAS						
Activo	368	368	368	-	-	-
Pasivo	(5,590)	(5,590)	(5,590)	-	-	-

Valores razonables versus valores en libros-

La siguiente tabla muestra los valores en libros y el valor razonable de los activos y pasivos derivados y no derivados, incluyendo su jerarquía. Si no se incluye el valor razonable de activos o pasivos financieros no medidos a su valor razonable, es debido a que el Grupo determinó que el valor en libros es una aproximación del valor razonable.

	VALOR EN LIBROS (000'MXP)			VALOR RAZONABLE (000'MXP)			
	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS DE COBERTURA	OTROS PASIVOS FINANCIEROS	TOTAL	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	TOTAL
31 DE DICIEMBRE DE 2015							
ACTIVOS FINANCIEROS DERIVADOS MEDIDOS A VALOR RAZONABLE							
Forwards sobre tipo de cambio de cobertura	\$ 12,131	-	12,131	-	12,131	-	12,131
Futuros sobre materias primas de cobertura	13,499	-	13,499	13,499	-	-	13,499
	<u>25,630</u>	<u>-</u>	<u>25,630</u>	13,499	12,131	-	25,630
PASIVOS FINANCIEROS DERIVADOS MEDIDOS A VALOR RAZONABLE							
Forwards sobre tipo de cambio de cobertura	(12,874)	-	(12,874)	-	(12,874)	-	(12,874)
Swaps sobre tasas de interés de cobertura	(30,367)	-	(30,367)	-	(30,367)	-	(30,367)
Futuros sobre materias primas de cobertura	(16,459)	-	(16,459)	(16,459)	-	-	(16,459)
	<u>(59,700)</u>	<u>-</u>	<u>(59,700)</u>	(16,459)	(43,241)	-	(59,700)
PASIVOS FINANCIEROS NO DERIVADOS NO MEDIDOS A VALOR RAZONABLE							
Préstamos bancarios en MXN	-	(450,000)	-	-	(493,629)	-	(493,629)
Préstamos bancarios en USD	-	(1,109,747)	-	-	(1,127,545)	-	(1,127,545)
Emissiones de deuda							
CEBURES HERDEZ 10	-	(597,837)	-	-	(627,371)	-	(627,371)
CEBURES HERDEZ 14	-	(797,304)	-	-	(799,613)	-	(799,613)
CEBURES HERDEZ 13	-	(1,992,254)	-	-	(2,070,551)	-	(2,070,551)
CEBURES HERDEZ 13-2	-	(997,145)	-	-	(1,003,221)	-	(1,003,221)
	<u>\$ -</u>	<u>(5,944,287)</u>	<u>-</u>				

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

	VALOR EN LIBROS (000'MXP)			VALOR RAZONABLE (000'MXP)			
	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS DE COBERTURA	OTROS PASIVOS FINANCIEROS	TOTAL	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	TOTAL
31 DE DICIEMBRE DE 2014							
ACTIVOS FINANCIEROS DERIVADOS MEDIDOS A VALOR RAZONABLE							
Forwards sobre tipo de cambio de cobertura	\$ 23,641	-	23,641	-	23,641	-	23,641
Futuros sobre materias primas de cobertura	368	-	368	368	-	-	368
	<u>24,009</u>	<u>-</u>	<u>24,009</u>				
PASIVOS FINANCIEROS DERIVADOS MEDIDOS A VALOR RAZONABLE							
Forwards sobre tipo de cambio de cobertura	(31,256)	-	(31,256)	-	(31,256)	-	(31,256)
Swaps sobre tasas de interés de cobertura	(31,706)	-	(31,706)	-	(31,706)	-	(31,706)
Futuros sobre materias primas de cobertura	(5,590)	-	(5,590)	-	(5,590)	-	(5,590)
	<u>(68,552)</u>	<u>-</u>	<u>(68,552)</u>				
PASIVOS FINANCIEROS NO DERIVADOS NO MEDIDOS A VALOR RAZONABLE							
Préstamos bancarios	-	(600,000)	(600,000)		(694,567)	-	(694,567)
Emisiones de deuda							
CEBURES HERDEZ 10	-	(596,602)	(596,602)		(643,262)		(643,262)
CEBURES HERDEZ 11	-	(599,821)	(599,821)		(601,096)		(601,096)
CEBURES HERDEZ 13	-	(1,991,275)	(1,991,275)		(2,164,485)		(2,164,485)
CEBURES HERDEZ 13-2	-	(996,166)	(996,166)		(1,008,798)		(1,008,798)
CEBURES HERDEZ 14	-	(996,615)	(996,615)		(1,002,459)		(1,002,459)
	<u>\$ -</u>	<u>(5,780,479)</u>	<u>(5,780,479)</u>				

(6) Administración de riesgo financiero

General

El Grupo está expuesto a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros.

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de commodities
- Administración de capital

En esta nota se presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos arriba mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y administración de riesgos, así como la administración de capital de Grupo. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de administración de riesgo-

El Consejo de Administración es responsable por establecer y supervisar la estructura de gestión de riesgo del Grupo. El Consejo de Administración ha creado el Comité de Gestión de Riesgos, el cual es responsable por el desarrollo y el monitoreo de las políticas de gestión de riesgo del Grupo. Este comité informa regularmente al Consejo de Administración acerca de sus actividades.

Las políticas de gestión de riesgo del Grupo son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por el Grupo, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de gestión de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades del Grupo. El Grupo, a través de sus normas y procedimientos de gestión, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

El Comité de Auditoría del Grupo supervisa la manera en que la Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de gestión de riesgo del Grupo y revisa si el marco de gestión de riesgo es apropiado respecto de los riesgos enfrentados por el Grupo. Este comité es asistido por Auditoría Interna en su rol de supervisión. Auditoría Interna realiza revisiones regulares y a los controles y procedimientos de gestión de riesgo, cuyos resultados son reportados al Comité de Auditoría.

i) Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar a clientes y los instrumentos de inversión del Grupo.

El valor en libros de los activos financieros representa el riesgo de crédito máximo.

Cuentas por cobrar-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para el Grupo si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes.

El comité de administración de riesgo ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer los términos y condiciones estándar de pago y entrega del Grupo. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas cuando estas son disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito de la Compañía, sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo mediante pago anticipado.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Más del 95% de los clientes del Grupo han efectuado transacciones con éste por más de cuatro años, y no se han reconocido pérdidas por deterioro contra estos clientes. Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos son agrupados de acuerdo a sus características crediticias, que incluyen si se trata de una persona física o de una moral, si son clientes mayoristas, minoristas o usuarios finales, localidad geográfica, industria, antigüedad, madurez y existencia de dificultades financieras previas.

	BALANCE	
	2015	2014
Clientes mayoristas	\$ 1,358,575	1,534,041
Clientes minoristas	4,517	5,116
Usuarios finales	11,626	30,753
Otros	<u>57,960</u>	<u>27,336</u>
Total	\$ 1,432,678	1,597,246

Al 31 de diciembre de 2015, la exposición máxima al riesgo de crédito para las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar por tipo de cliente fue la siguiente:

- El cliente más significativo del Grupo, corresponde al 24% del valor en libros de las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2015 (26% en 2014).
- Los clientes clasificados como de "alto riesgo" son incluidos en un listado de clientes restringidos y son monitoreados por el comité de gestión de riesgos.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar que no estaban deteriorados es la siguiente:

	2015	2014
Cartera vigente	\$ 1,007,576	1,123,664
Cartera vencida 1-30	378,564	314,566
Cartera vencida 31-60	19,836	82,103
Cartera vencida 61-90	15,620	35,612
Cartera vencida +90	18,653	42,293
Cartera legal	<u>13,077</u>	<u>8,161</u>
Total cartera	1,453,326	1,606,399
Cartera estimada de cobro dudoso	<u>(20,648)</u>	<u>(9,153)</u>
Total clientes	\$ 1,432,678	1,597,246

El movimiento de la reserva para cuentas incobrables por los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014, es como sigue:

	2015	2014
Reserva al 1o. de enero	\$ 9,153	9,603
Adiciones (reducciones)	11,520	(450)
Aplicaciones	25	-
Reserva al 31 de diciembre	\$ 20,648	9,153

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía tenía ciertas cuentas por cobrar que no estaban vencidas ni deterioradas. La calidad crediticia de dichas cuentas por cobrar no tiene indicios de deterioro, ya que se obtienen ingresos de una amplia variedad de clientes que van desde supermercados, comercializadores y tiendas particulares. La cartera de clientes de la Compañía se compone principalmente de clientes mayoristas y autoservicios, los cuales conllevan condiciones similares de riesgo crediticio y representan el 95% y 96% del total de la cartera en 2015 y 2014, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, ninguna de las cuentas por cobrar antes mencionadas se encontraban en situación de falta de pago; sin embargo, la Administración de la Compañía ha reconocido una reserva de cobro dudoso para las cuentas vencidas y en proceso legal que pudieran representar un deterioro.

Efectivo e inversiones en valores

El Grupo mantenía efectivo y equivalentes al efectivo por \$1,483,095 al 31 de diciembre de 2015 (2014 \$2,450,883). El efectivo y equivalentes al efectivo son mantenidos con bancos e instituciones financieras, que están calificadas entre el rango AA y AAA.

Garantías

El efectivo y equivalentes de efectivo incluye efectivo restringido por los siguientes conceptos:

Cuenta de margen que se tiene para la operación de commodities por \$142,990 al 31 de diciembre de 2015 (2014 \$37,222).

Cuenta de Fideicomiso por \$38,246 al 31 de diciembre de 2015 (2014 \$33,332).

Instrumentos derivados

Los instrumentos derivados están suscritos con contrapartes bancos e instituciones financieras, que están calificadas entre el rango AA y AAA, de acuerdo a diferentes agencias calificadoras.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El valor en libros de los activos financieros derivados y no derivados representa la máxima exposición al riesgo de crédito del Grupo. La pérdida máxima asociada al riesgo de crédito, identificada por el Grupo, se presenta a continuación:

VALOR EN LIBROS (000'MXP)	
INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS DE COBERTURA	
31 DE DICIEMBRE DE 2015	
Activos financieros derivados medidos a valor razonable	
Forwards sobre tipo de cambio de cobertura	\$ 12,131
Futuros sobre materias primas	<u>13,499</u>
31 DE DICIEMBRE DE 2014	
Activos financieros derivados medidos a valor razonable	
Forwards sobre tipo de cambio de cobertura	\$ 23,641
Futuros sobre materias primas	<u>\$ 368</u>

ii) Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez es el riesgo de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros que son liquidados mediante la entrega de efectivo o de otros activos financieros. El enfoque del Grupo para administrar la liquidez es asegurar, en la mayor medida posible, que siempre contará con la liquidez suficiente para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación del Grupo.

El Grupo utiliza el método de costo basado en actividades para la asignación de los costos a sus productos y servicios, lo que ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y optimizar su retorno de efectivo en las inversiones.

Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un período de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

Exposición al riesgo de liquidez

En la hoja siguiente se muestra una tabla con el resumen de los saldos de los pasivos financieros pendientes de pago, incluyendo los intereses por pagar a cada fecha de vencimiento futuro, correspondientes al 31 de diciembre de 2015 y 2014:

FLUJOS CONTRACTUALES

	VALOR EN LIBROS	TOTAL	2 MESES O MENOS	2 MESES A 1 AÑO	1 A 2 AÑOS	2 A 3 AÑOS	MÁS DE 3 AÑOS
31 DE DICIEMBRE DE 2015							
PASIVOS FINANCIEROS DERIVADOS							
Swaps sobre tasas de interés	\$ (30,367)	(31,430)	(3,976)	(13,436)	(10,145)	(2,278)	(1,595)
Forwards sobre tipo de cambio	(12,874)	(12,979)	(6,926)	(6,053)	-	-	-
Futuros sobre materias primas	(16,459)	(16,459)	-	(16,459)	-	-	-
PASIVOS FINANCIEROS NO DERIVADOS							
Deuda bancaria en MXN	(450,000)	(540,841)	(8,481)	(125,176)	(126,458)	(119,394)	(161,332)
Deuda Bancaria en USD	(1,109,747)	(1,142,971)	(245,136)	(18,100)	(879,735)	-	-
Emisión de deuda							
CEBURES HERDEZ 10	(597,837)	(696,217)	-	(48,109)	(648,108)	-	-
CEBURES HERDEZ 13	(1,992,254)	(3,297,458)	-	(162,182)	(162,182)	(162,182)	(2,810,912)
CEBURES HERDEZ 13-2	(997,145)	(1,156,458)	(6,218)	(38,706)	(54,319)	(1,057,215)	-
CEBURES HERDEZ 14	<u>(797,304)</u>	<u>(897,396)</u>	<u>(4,721)</u>	<u>(228,160)</u>	<u>(229,645)</u>	<u>(222,157)</u>	<u>(212,713)</u>

FLUJOS CONTRACTUALES

	VALOR EN LIBROS	TOTAL	2 MESES O MENOS	2 MESES A 1 AÑO	1 A 2 AÑOS	2 A 3 AÑOS	MÁS DE 3 AÑOS
31 DE DICIEMBRE DE 2014							
PASIVOS FINANCIEROS DERIVADOS							
Swaps sobre tasas de interés	\$ (31,706)	(33,674)	(3,397)	(9,505)	(9,880)	(6,637)	(4,255)
Forwards sobre tipo de cambio	(31,256)	(31,595)	(6,208)	(25,387)	-	-	-
Futuros sobre materias primas	(5,590)	(5,590)	-	(5,590)	-	-	-
PASIVOS FINANCIEROS NO DERIVADOS							
Deuda bancaria	(600,000)	(819,733)	(11,163)	(34,865)	(52,429)	(155,684)	(565,592)
Emisión de deuda							
CEBURES HERDEZ 10	(596,602)	(744,326)	-	(48,109)	(48,109)	(648,108)	-
CEBURES HERDEZ 11	(599,821)	(603,652)	-	(603,652)	-	-	-
CEBURES HERDEZ 13	(1,991,275)	(3,459,640)	-	(162,182)	(162,182)	(162,182)	(2,973,094)
CEBURES HERDEZ 13-2	(996,166)	(1,222,015)	(5,670)	(36,625)	(53,109)	(62,637)	(1,063,974)
CEBURES HERDEZ 14	<u>(996,615)</u>	<u>(1,150,918)</u>	<u>(5,693)</u>	<u>(233,514)</u>	<u>(239,152)</u>	<u>(234,378)</u>	<u>(438,181)</u>

iii) *Riesgo de mercado-*

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en los tipos de cambio, tasas de interés o precios de las materias primas, afecten los ingresos del Grupo o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El Grupo compra y vende derivados, y también incurre en obligaciones financieras, para administrar los riesgos de mercado. Todas estas transacciones se valorizan según las guías establecidas por el Comité de Administración de Riesgo. Por lo general, el Grupo busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados.

Cabe mencionar que Grupo Herdez también cuenta con el riesgo de cambio de precio en materia prima, razón por la cual la Compañía opera con instrumentos financieros derivados futuros.

Riesgo de moneda-

El Grupo está expuesto a riesgo cambiario por las ventas, compras y préstamos denominados en una moneda distinta a su moneda funcional, que es el peso mexicano. La moneda extranjera en que dichas transacciones están denominadas principalmente es el dólar de EUA (USD\$).

El Grupo protege mediante coberturas su exposición estimada a variaciones en tipos de cambio con relación a las compras proyectadas con proveedores, denominadas en moneda extranjera. El Grupo utiliza contratos "forward" de tipo de cambio como cobertura para su riesgo cambiario, la mayoría con vencimientos menores a un año a partir de la fecha del reporte.

Respecto a otros activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, el Grupo se asegura que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable mediante la compra y venta de divisas extranjeras a tipos de cambio de operaciones al contado o "spot" para cubrir imprevistos en el corto plazo.

Exposición al riesgo de moneda

El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición del Grupo a riesgos en moneda extranjera y que fue informada a la gerencia del Grupo fue la siguiente.

	31 DE DICIEMBRE DE 2015		31 DE DICIEMBRE DE 2014	
	MXN	USD	MXN	USD
Cuentas por cobrar	798,457	46,047	335,143	22,745
Cuentas por pagar y documentos por pagar	(2,366,262)	(136,464)	(1,171,284)	(79,491)
Exposición neta del estado de situación financiera	(1,567,805)	(90,417)	(836,141)	(56,746)
Contratos a término en moneda extranjera	-	-	(205,816)	(13,968)
Exposición neta	(1,567,805)	(90,417)	(1,041,957)	(70,714)

Durante el año se aplicaron los siguientes tipos de cambio significativos:

	TIPO DE CAMBIO PROMEDIO		TIPO DE CAMBIO AL 31 DE DICIEMBRE DE	
	2015	2014	2015	2014
Dólar americano	\$ 15.8602	13.3043	17.3398	14.7348

Análisis de sensibilidad

Un fortalecimiento (debilitamiento) razonablemente posible en el peso y el dólar contra todas las otras monedas al 31 de diciembre habría afectado la medición de los instrumentos financieros denominados en una moneda extranjera y afectado el patrimonio los resultados en los montos que se muestran a continuación. Este análisis supone que todas las otras variables, particularmente las tasas de interés, se mantienen constantes e ignora el impacto de las ventas y las compras proyectadas:

	RESULTADOS		CAPITAL, NETO DE IMPUESTOS	
	FORTALECIMIENTO	DEBILITAMIENTO	FORTALECIMIENTO	DEBILITAMIENTO
31 DE DICIEMBRE DE 2015	18.2068	16.4728		
USD (movimiento del 5%)	(1,646,195)	(1,489,415)	(54,873)	54,873
31 DE DICIEMBRE DE 2014	15.4715	13.9981		
USD (movimiento del 5%)	(1,098,024)	(993,450)	(36,601)	36,601

Exposición al riesgo de moneda en pasivos financieros

El siguiente cuadro representa la exposición del Grupo a riesgos en moneda extranjera dentro de los pasivos financieros del Grupo:

	31 DE DICIEMBRE DE			
	2015		2014	
	MXN	USD	MXN	USD
Préstamos bancarios garantizados	1,109,747	64,000	-	-

A continuación se muestra un análisis de sensibilidad sobre los pasivos financieros en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2015, si el peso incrementará o decrementará +\$1 y +/- \$1.50 mostrando los cambios que habría en la exposición a este riesgo.

	INCREMENTO		DECREMENTO	
31 DE DICIEMBRE DE 2015				
Efecto en 000' MXP	+ \$ 1.50	+ \$ 1.00	- \$ 1.00	- \$ 1.50
PASIVOS FINANCIEROS EN USD	\$ 96,000	64,000	(64,000)	(96,000)
Total	\$ 96,000	64,000	(64,000)	(96,000)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Instrumentos financieros derivados

	INSTRUMENTO	MONTO NACIONAL (000'USD)
2015		
	Forward (compra)	20,000
	Forward (venta)	(27,500)
	Futuros materia prima	<u>1,113</u>
2014		
	Forward (compra)	23,000
	Forward (venta)	(27,000)
	Futuros materia prima	<u>16,161</u>

A continuación se muestra un análisis de sensibilidad sobre los activos y pasivos derivados y no derivados denominados en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2015 y 2014, si el peso se incrementara o decrementara +\$1.00, +/- \$1.50 mostrando los cambios que habría en la exposición a este riesgo.

Instrumentos financieros derivados

	INCREMENTO		DECREMENTO	
31 DE DICIEMBRE DE 2015				
Efecto en 000' MXP	+\$ 1.50	+\$ 1.00	-\$ 1.00	-\$ 1.50
INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS				
Forwards compra	\$ 29,979	19,986	(19,986)	(29,979)
Forwards venta	(41,124)	(27,416)	27,416	41,124
Futuros sobre commodities	(256)	(171)	171	256
Total	\$ (11,401)	(7,601)	7,601	11,401
31 DE DICIEMBRE DE 2014				
Efecto en 000' MXP	+\$ 1.50	+\$ 1.00	-\$ 1.00	-\$ 1.50
INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS				
Forwards compra	\$ 34,491	22,994	(22,994)	(34,491)
Forwards venta	(40,447)	(26,965)	26,965	40,447
Futuros sobre commodities	(532)	(354)	354	532
Total	\$ (6,488)	(4,325)	4,325	6,488

Este análisis asume que todos los demás factores se mantienen constantes.

Riesgo de tasa de interés-

El Grupo adopta una política para asegurar que su exposición a fluctuaciones en las tasas de interés sobre préstamos, sea a tasa fija y tasa variable. Esto mediante la contratación de operaciones de cobertura (swaps) de tasas de interés.

Asimismo, el Grupo se encuentra expuesto a la fluctuación de las tasas en los pasivos financieros: deuda bancaria y emisiones de deuda.

Exposición al riesgo de tasa de interés

La situación del tipo de interés de los instrumentos financieros del Grupo que devengan interés informada a la gerencia del Grupo es la siguiente.

	IMPORTE NOMINAL	
	2015	2014
INSTRUMENTOS DE TASA FIJA		
Pasivos financieros en MXN	\$ (2,600,000)	(2,600,000)
INSTRUMENTOS DE TASA VARIABLE		
Certificados Bursátiles	(1,800,000)	(2,600,000)
Pasivos financieros en MXN	(450,000)	(600,000)
Pasivos financieros en USD	\$ (1,109,747)	-

Análisis de sensibilidad del valor razonable para instrumentos de tasa fija

A continuación se muestra un análisis de sensibilidad considerando diversos escenarios (+/- 50 puntos base y +/- 100 puntos base) para los instrumentos que se encuentran expuestos al riesgo de tasa de interés, en este caso particular a la tasa de descuento. Es importante mencionar que este análisis se realizó sobre los valores razonables de los diversos instrumentos.

31 DE DICIEMBRE DE 2015	INCREMENTO		DECREMENTO	
	+ 100 pb	+50 pb	- 50 pb	- 100 pb
Efecto en 000' MXP				
CEBURES HERDEZ 10	\$ 9,885	4,696	(5,023)	(10,099)
CEBURES HERDEZ 13	115,478	58,843	(61,052)	(124,314)
Total	\$ 125,363	63,539	(66,075)	(134,413)
31 DE DICIEMBRE DE 2014	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+ 100 pb	+50 pb	- 50 pb	- 100 pb
CEBURES HERDEZ 10	\$ 15,330	7,725	(7,845)	(15,809)
CEBURES HERDEZ 13	131,818	67,312	(70,117)	(143,039)
Total	\$ 147,148	75,037	(77,962)	(158,848)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Análisis de sensibilidad del valor razonable para instrumentos de tasa variable

A continuación se muestra un análisis de sensibilidad considerando diversos escenarios (+/- 50 puntos base y +/- 100 puntos base) para los instrumentos que se encuentran expuestos al riesgo de tasa de interés a tasa variable, en este caso particular a la TIIE. Es importante mencionar que este análisis se realizó sobre los valores razonables de los diversos instrumentos.

31 DE DICIEMBRE DE 2015	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	-100 pb
CEBURES HERDEZ 13-2	\$ 26,912	13,555	(13,754)	(27,706)
CEBURES HERDEZ 14	17,651	8,891	(9,021)	(18,172)
Total	\$ 44,563	22,446	(22,775)	(45,878)

31 DE DICIEMBRE DE 2015	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	-100 pb
Pasivos financieros en MXP	\$ (617,867)	(306,833)	302,492	600,493
Total	\$ (617,867)	(306,833)	302,492	600,493

31 DE DICIEMBRE DE 2014	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	-100 pb
CEBURES HERDEZ 13-2	\$ 35,844	18,099	(18,454)	(37,263)
CEBURES HERDEZ 14	26,587	13,413	(13,654)	(27,548)
Total	\$ 62,431	31,512	(32,108)	(64,811)

31 DE DICIEMBRE DE 2014	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	-100 pb
Pasivos financieros en MXP	\$ (1,555)	(786)	803	1,625
Total	\$ (1,555)	(786)	803	1,625

En la hoja siguiente se muestra un análisis de sensibilidad considerando diversos escenarios (+/- 5 puntos base y +/- 10 puntos base) para los instrumentos que se encuentran expuestos al

riesgo de tasa de interés a tasa variable, en este caso particular a la tasa Libor. Es importante mencionar que este análisis se realizó sobre los valores razonables de los diversos instrumentos.

31 DE DICIEMBRE DE 2015	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' USD	+ 10 pb	+5 pb	-5 pb	- 10 pb
Pasivos financieros en USD	\$ (12,989)	(6,490)	6,480	12,940
Total	\$ (12,989)	(6,490)	6,480	12,940

Análisis de sensibilidad del valor razonable para instrumentos financieros derivados

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de los diferentes instrumentos financieros que tiene contratados. A continuación se muestra el análisis de sensibilidad para cada uno de ellos:

Swaps sobre tasa de interés

	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000'MXP	+ 100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	- 100 pb
31 de diciembre de 2015				
Swaps sobre tasa de interés	\$ 684	346	(356)	(721)
	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000'MXP	+ 100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	- 100 pb
31 de diciembre de 2014				
Swaps sobre tasa de interés	\$ 8,759	4,445	(4,583)	(9,310)

Forwards sobre divisa

Adicionalmente, ya que de acuerdo al modelo de valuación de los forwards sobre divisa, parte de los insumos son la tasa local y la tasa extranjera, dichos instrumentos se encuentran expuestos a la fluctuación de dichas tasas, por lo que se muestra un análisis de sensibilidad para cada una de las tasas (tasa local o implícita y tasa extranjera).

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

31 DE DICIEMBRE DE 2015

TASA LOCAL

	INCREMENTO		DECREMENTO	
	+ 100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	- 100 pb
Efecto en 000'MXP				
31 de diciembre de 2015				
Forwards Compra	\$ 429	215	(215)	(430)
Forwards Venta	<u>(1,982)</u>	<u>(994)</u>	<u>1,000</u>	<u>2,005</u>
Total	\$ (1,553)	(779)	785	1,575

TASA EXTRANJERA (LIBOR)

	INCREMENTO		DECREMENTO	
	+ 10 pb	+ 5 pb	- 5 pb	- 10 pb
Efecto en 000'MXP				
31 de diciembre de 2015				
Forwards Compra	\$ (45)	(22)	22	45
Forwards Venta	<u>206</u>	<u>103</u>	<u>(103)</u>	<u>(206)</u>
Total	\$ 161	81	(81)	(161)

31 DE DICIEMBRE DE 2014

TASA LOCAL

	INCREMENTO		DECREMENTO	
	+ 100 pb	+ 50 pb	- 50 pb	- 100 pb
Efecto en 000'MXP				
31 de diciembre de 2014				
Forwards Compra	\$ 383	192	(192)	(385)
Forwards Venta	<u>(1,535)</u>	<u>(770)</u>	<u>774</u>	<u>1,553</u>
Total	\$ (1,152)	(578)	582	1,168

TASA EXTRANJERA (LIBOR)

	INCREMENTO		DECREMENTO	
	+ 10 pb	+ 5 pb	- 5 pb	- 10 pb
Efecto en 000' MXP				
31 de diciembre de 2014				
Forwards compra	\$ (41)	(20)	20	41
Forwards venta	<u>170</u>	<u>85</u>	<u>(85)</u>	<u>(170)</u>
Total	\$ 129	65	(65)	(129)

Riesgo en la fluctuación del precio en la materia prima-

El Grupo también se encuentra expuesto al riesgo proveniente de la fluctuación de los precios de la materia prima, por lo que se realizó un análisis de sensibilidad en los instrumentos que son afectados por este riesgo considerando escenarios de +/- 10% y +/- 15%.

31 DE DICIEMBRE DE 2015	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+10%	+15%	-10%	- 15%
INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS				
Futuros sobre commodities	\$ 59,908	89,861	(59,908)	(89,861)
Total	\$ 59,908	89,861	(59,908)	(89,861)
31 DE DICIEMBRE DE 2014	INCREMENTO		DECREMENTO	
Efecto en 000' MXP	+10%	+5%	-10%	- 5%
INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS				
Futuros sobre commodities	\$ 784	522	(522)	(784)
Total	\$ 784	522	(522)	(784)

Administración del capital-

El Grupo mantiene una política de mantener una base de capital sólida de manera de conservar la confianza de los inversionistas, los acreedores y el mercado, y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total, menos los importes acumulados en patrimonio relacionados con coberturas de flujo de efectivo. El Consejo de Administración también monitorea el retorno de capital y el nivel de dividendos pagados a los accionistas ordinarios.

El Grupo monitorea el capital usando un índice de deuda patrimonio ajustado, que ajusta la deuda neta por el patrimonio ajustado. Para este propósito la deuda neta ajustada se define como los pasivos totales (que incluye los préstamos que devengan interés y las obligaciones bajo arrendamientos financieros) más los dividendos propuestos no devengados, menos el efectivo y equivalentes al efectivo. El patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio distintos de los montos reconocidos en patrimonio en relación con coberturas de flujo de efectivo, menos los dividendos propuestos no devengados.

Durante los períodos reportados, no hubo cambios en el enfoque a las políticas del Grupo en la administración del capital.

La Compañía y sus subsidiarias no están sujetas a requerimientos de capital de impuestos externamente.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Periódicamente, el Grupo compra sus propias acciones en el mercado; el momento de dichas compras depende de los precios del mercado. Las decisiones de compra y venta son tomadas por la Administración. El Grupo no tiene un plan definido para recompra de acciones.

La Administración de la Compañía ha establecido las siguientes reglas para la administración de riesgos financieros y de capital:

- La deuda con costo no debe exceder el 100% del capital contable consolidado.
- No reducir el capital contable por debajo de \$10,000,000.
- La deuda con costo neta de caja no debe ser mayor a 2.75 veces el EBITDA⁽¹⁾.
- No reducir la cobertura de intereses (EBITDA/gastos financieros netos) a menos de 3 veces.

Todas estas reglas fueron cumplidas al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

⁽¹⁾ EBITDA – Utilidad de operación más depreciaciones y amortizaciones.

(7) Partes relacionadas-

Controladora y controladora principal

Como se señala en la nota 1, el Grupo es subsidiaria de Hechos con Amor, S. A. de C. V., la cual pertenece a un grupo de accionistas que ejercen el control de la misma y con la que se tiene relación, ya que es la tenedora principal de las acciones de la Compañía ya que posee el 51% de las acciones del Grupo. El restante 49% de las acciones se encuentra en propiedad de numerosos accionistas.

Transacciones con partes relacionadas

Los principales saldos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar con partes relacionadas se muestran como sigue:

	2015		2014	
	DEUDOR	ACREEDOR	DEUDOR	ACREEDOR
CONTROLADORA INMEDIATA:				
Hechos Con Amor, S. A. de C. V.	\$ -	(6,042)	-	(374)
NEGOCIOS CONJUNTOS:				
Megamex Foods LLC	68,325	-	92,525	-
Intercafé, S. A. de C. V.	6,465	-	4,272	-
ASOCIADAS:				
Incubadora Orgánica, S. A. de C. V.	2,421	-	-	-
Grupo KUO, S. A. B. de C. V.	-	-	-	(13,125)
OTRAS PARTES RELACIONADAS:				
McCormick and Company, Inc.	-	(36,550)	-	(238,802)
Barilla Ger Fratelli	-	(26,735)	-	(16,697)
Barilla America Inc.	-	(1,778)	-	-
Suministradora de Combustibles y Lubricantes del Puerto Madero, S. A. de C. V.	-	(26,262)	-	-
Hormel Food, S. A. de C. V.	14	-	-	-
Desc Corporativo, S. A. de C. V.	-	(1,995)	-	(4,223)
Stafford de México S. A. de C. V.	-	-	1,250	-
Otros neto	3,700	-	6,583	-
	\$ 80,925	(99,362)	104,630	(273,221)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Durante los períodos que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014, se celebraron las operaciones que se muestran a continuación con partes relacionadas, las cuales fueron celebradas a valor de mercado:

	2015	2014
CONTROLADORA INMEDIATA:		
Gastos por arrendamiento	\$ (39,816)	(33,595)
Otros gastos	\$ (1,697)	(5,023)
NEGOCIO CONJUNTO:		
Comisiones sobre ventas	\$ 8,795	8,388
Intereses cobrados	\$ 635	882
Venta de producto terminado y materiales	\$ 615,840	640,629
Otros ingresos	\$ 306	167
ASOCIADAS:		
Compra de materiales	\$ (482,723)	(358,172)
Ingreso por arrendamiento	\$ 1,500	1,500
Otros ingresos	\$ -	425
OTRAS PARTES RELACIONADAS:		
Gastos de arrendamiento	\$ (33,339)	(51,477)
Servicio de fletes	(5,765)	(11,216)
Intereses ganados	-	9,904
Intereses pagados	(55,388)	(48,725)
Pago de regalías (1)	(254,635)	(239,947)
Pago servicios administrativos	(18,371)	(50,268)
Compra de combustibles (2)	(143,526)	(147,421)
Pago por servicios de importación de producto	(64,432)	(63,926)
Venta de producto terminado y materiales	348,794	288,299
Otros gastos	(1,834)	(2,757)

- (1) Pago por concepto de uso de Marcas McCormick y Barilla a McCormick and Company, Inc. y Barilla Ger Fratelli, respectivamente.
- (2) Compras realizadas a la terminal de combustibles, principalmente para la flota atunera a Suministradora de Combustibles y Lubricantes del Puerto Madero, S. A. de C. V.

Compensaciones a miembros clave de la Administración

Los miembros clave de la Administración recibieron las siguientes remuneraciones que se muestran a continuación durante dichos ejercicios, las cuales se incluyen en costos de personal dentro de los gastos generales de los estados consolidados de resultados correspondientes.

	2015	2014
Beneficios directos a corto y largo plazo	\$ 25,969	11,280
Beneficios por terminación	13,247	21,220
	\$ 39,216	32,500

(8) Inventarios-

Los inventarios se integran como sigue:

	2015	2014
Producto terminado	\$ 1,547,807 ⁽¹⁾	1,294,598 ⁽¹⁾
Producto semiterminado	1,345	1,348
Materia prima y material de empaque	585,112 ⁽²⁾	477,280 ⁽²⁾
Materiales en poder de maquiladores o consignatarios	186,133	82,185
Almacén de refacciones	117,427	83,608
Total	\$ 2,437,824	1,939,019

El inventario de refacciones tiene una rotación menor de 365 días (promedio de 235 días), por lo que su aplicación al costo de ventas se realiza con base en los consumos.

(1) Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía tiene registrado un monto de \$42,975 y \$34,448 por reserva de inventarios de producto terminado, respectivamente.

(2) Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía tiene registrado un monto de \$2,594 y \$4,473 por reserva de inventarios de materias primas y material de empaque, respectivamente.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

(9) Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se integran como se muestra a continuación.

	2015	2014
Clientes	\$ 1,453,326	1,606,399
Deudores	<u>116,768</u>	<u>99,096</u>
	1,570,094	1,705,495
Menos estimación para saldos de cobro dudoso	<u>20,648</u>	<u>9,153</u>
Total de las cuentas por cobrar	\$ 1,549,446	1,696,342

(10) Inmuebles, maquinaria y equipo-

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, los inmuebles, maquinaria y equipo se integran como sigue:

	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014	ADICIONES	BAJAS	TRASPASOS	BAJAS DE RESERVA	ADQUISICIÓN DE NEGOCIO	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015
Edificio	\$ 2,058,556	19,272	(5,423)	153,628	(14,784)	56,532	2,267,781
Maquinaria y herramientas	2,991,963	75,872	(81,589)	286,512	(108,903)	280,935	3,444,790
Equipo de pesca	1,231,769	86,059	(66,895)	-	-	-	1,250,933
Muebles y equipo de oficina	131,088	10,243	(575)	6,814	(2,676)	7,120	152,014
Equipo para estibar y de transporte	375,965	6,434	(1,038)	10,005	(3,799)	68,573	456,140
Equipo electrónico de datos	217,468	15,133	(4,826)	1,217	(2,800)	2,456	228,648
Monto original de la inversión	7,006,809	213,013	(160,346)	458,176	(132,962)	415,616	7,800,306
Depreciación acumulada	<u>(3,414,917)</u>	<u>(360,334)</u>	<u>31,084</u>	<u>-</u>	<u>90,895</u>	<u>-</u>	<u>(3,653,272)</u>
Monto original de la inversión menos depreciación	3,591,892	(147,321)	(129,262)	458,176	(42,067)	415,616	4,147,034
Terrenos	342,402	23,182	(23,461)	-	-	18,266	360,389
Reserva para baja de valor	(142,338)	-	-	-	42,067	-	(100,271)
Construcciones en proceso	453,788	844,698	(42,151)	(458,176)	-	-	798,159
Total activo fijo	\$ 4,245,744	720,559	(194,874)	-	-	433,882	5,205,311

	SALDO AL 1o. DE ENERO DE 2014	ADICIONES	BAJAS	TRASPASOS	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014
Edificio	\$ 1,761,990	11,178	(83,273)	368,661	2,058,556
Maquinaria y herramientas	2,706,622	20,972	(44,960)	309,329	2,991,963
Equipo de pesca	1,102,532	75,570	(73,763)	127,430	1,231,769
Muebles y equipo de oficina	115,148	7,079	(601)	9,462	131,088
Equipo para estibar y de transporte	342,676	9,935	4,643	18,711	375,965
Equipo electrónico de datos	195,924	12,798	8,746	-	217,468
Monto original de la inversión	6,224,892	137,532	(189,208)	833,593	7,006,809
Depreciación acumulada	(3,237,283)	(295,002)	117,368	-	(3,414,917)
Monto original de la inversión menos depreciación	2,987,609	(157,470)	(71,840)	833,593	3,591,892
Terrenos	352,263	-	(9,861)	-	342,402
Reserva para baja de valor	-	-	(142,338)	-	(142,338)
Construcciones en proceso	771,027	575,317	(58,963)	(833,593)	453,788
Total activo fijo	\$ 4,110,899	417,847	(283,002)	-	4,245,744

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, el gasto de depreciación por \$230,906 y \$209,384, respectivamente, se cargó al costo de ventas, \$114,994 y \$71,970 a gastos de venta, respectivamente, y \$14,434 y \$13,648 a gastos de administración, respectivamente.

Reserva por activos fuera de uso

Durante 2014, con motivo de la sustitución de la operación de la planta "La Corona" ubicada en Los Mochis, Sinaloa el Grupo reconoció una reserva por activos fuera de uso de \$142,338 en relación con la planta y equipo. El efecto fue incluido en otros gastos.

Construcciones en proceso

Durante 2015, el Grupo realizó proyectos que incrementarán la capacidad de producción por \$844,698, los cuales se estiman concluir en 2016; en adición, la inversión pendiente estimada en relación con dichas construcciones en proceso asciende a \$557,912.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

(11) Activos intangibles y crédito mercantil-

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, los activos intangibles se integran como sigue:

	CRÉDITO MERCANTIL	PATENTES Y MARCAS	LICENCIAS	PROGRAMA DE COMPUTADOR	INTANGIBLES CON VIDA DEFINIDA ⁽¹⁾	TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES
SALDO AL 10. DE ENERO DE 2014	\$ 4,578,575	1,984,368	-	12,620	32,820	6,608,383
Altas	-	10,000	-	25,667	-	35,667
Adiciones de negocio	32,752	-	-	-	-	32,752
Pérdida por deterioro	-	(29,787)	-	-	-	(29,787)
Amortización del período	-	-	-	(953)	(9,821)	(10,774)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014	4,611,327	1,964,581	-	37,334	22,999	6,636,241
Altas	-	-	-	28,202	28,855	57,057
Adiciones de negocio	101,225	-	366,369	-	117,817	585,411
Bajas	-	(10,000)	-	-	-	(10,000)
Pérdida por deterioro	(450,000)	-	-	-	-	(450,000)
Amortización del período	-	-	(15,756)	(3,122)	(22,013)	(40,891)
SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015	\$ 4,262,552	1,954,581	350,613	62,414	147,658	6,777,818

(1) Corresponden a contratos de no competencia, tecnología desarrollada y relaciones con clientes.

Durante 2015, la Administración reconoció un deterioro relacionado con el segmento de Congelados por \$450,000, el cual fue registrado en Otros Gastos en el ejercicio 2015 (nota 23).

Durante 2014, la Administración determinó deteriorar las marcas "Solo" y "La Gloria" gelatinas por \$17,581 y \$12,206, respectivamente, ya que en el futuro no se obtendrán ingresos por estos intangibles.

Amortización-

La amortización de los activos intangibles por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014, se reconocieron dentro del rubro de costo de ventas, gastos de administración y venta en el estado de resultados.

Prueba de deterioro para unidades generadoras de efectivo que incluyen crédito mercantil-

Para efectos de pruebas de deterioro, crédito mercantil se asigna a las divisiones operacionales del Grupo y se monitorea a nivel de los segmentos operativos del Grupo (división operativa).

A continuación se presenta un resumen de la asignación del crédito mercantil a cada segmento operativo:

	31 DE DICIEMBRE DE 2015			
	SALDO INICIAL	ADICIONES	PÉRDIDA POR DETERIORO	SALDO FINAL
Crédito mercantil relacionado con segmento nacional	\$ 2,886,864	-	-	2,886,864
Crédito mercantil relacionado con segmento congelados	<u>1,724,463</u>	<u>101,225</u>	<u>(450,000)</u>	<u>1,375,688</u>
	\$ 4,611,327	101,225	(450,000)	4,262,552

	31 DE DICIEMBRE DE 2014		
	SALDO INICIAL	ADICIONES	SALDO FINAL
Crédito mercantil relacionado con segmento nacional	\$ 2,854,112	32,752	2,886,864
Crédito mercantil relacionado con segmento congelados	<u>1,724,463</u>	<u>-</u>	<u>1,724,463</u>
	\$ 4,578,575	32,752	4,611,327

Los flujos de efectivo posteriores a ese período se extrapolan utilizando las tasas de crecimiento estimadas indicadas a continuación, las cuales no exceden la tasa de crecimiento promedio a largo plazo para el negocio en el cual opera cada Unidad Generadora de Efectivo (UGE) y/o segmento.

Los supuestos clave utilizados en la estimación del valor de uso en 2015, se muestran a continuación:

	SEGMENTO NACIONAL	SEGMENTO CONGELADOS
Margen bruto	30.00%	63.72%
Tasa de crecimiento a largo plazo	3.90%	3.30%
Tasa de descuento	9.50%	10.80%

Los supuestos clave utilizados en la estimación del valor de uso en 2014, se muestran a continuación:

	SEGMENTO NACIONAL	SEGMENTO CONGELADOS
Margen bruto	30.00%	62.64%
Tasa de crecimiento a largo plazo	3.90%	5.00%
Tasa de descuento	9.50%	12.40%

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Estos supuestos se han utilizado para cada Unidad Generadora de Efectivo (UGE).

El margen bruto ha sido presupuestado en base al desempeño pasado y a las expectativas de desarrollo de cada mercado. Las tasas de crecimiento promedio ponderadas utilizadas son consistentes con las proyecciones incluidas en reportes de la industria.

La tasa de descuento corresponde a una medición antes de impuestos que se estima sobre la base de la experiencia anterior y el costo de capital promedio ponderado de la industria que se basa en un rango posible de apalancamiento de deuda del 40 por ciento a una tasa de interés de mercado del 7 por ciento.

Se incluyeron cinco años de flujos de efectivo en el modelo de flujo de efectivo descontado. Se determinó una tasa de crecimiento de largo plazo a perpetuidad sobre la base de la estimación de la Administración de la tasa de crecimiento anual compuesta de largo plazo que, en opinión de la Administración era consistente con el supuesto que efectuaría un participante en el mercado.

El EBITDA presupuestado se basa en las expectativas de resultados futuros, teniendo en cuenta la experiencia del pasado, ajustado por el crecimiento de ingresos previsto. El crecimiento de ingresos se proyectó teniendo en cuenta los niveles promedio de crecimiento experimentado en los últimos cinco años y el volumen de las estimaciones de ventas y crecimiento de los precios para los próximos cinco años. Fue asegurado que los precios de ventas crecerían en un margen constante por encima de previsión de inflación en los próximos cinco años, de acuerdo con la información obtenida de los agentes externos que publican un análisis estadístico de las tendencias del mercado.

(12) Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación-

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, las inversiones en asociadas por un monto de \$5,683,178 y \$5,226,855, respectivamente, corresponden a la inversión en Megamex por \$5,473,956 y \$5,043,876, respectivamente, y a otras inversiones por \$209,222 y \$182,979, respectivamente (ver nota 13).

La participación del Grupo en las utilidades del ejercicio al 31 de diciembre de 2015, de sus entidades asociadas reconocidas por el método de participación ascendió a \$446,123, y al 31 de diciembre de 2014 a \$414,334.

Al 31 de diciembre de 2015, el Grupo recibió dividendos de sus asociadas Fábrica de Envases del Pacífico, S. A. de C. V. por \$34,207.

(13) Asociadas-

Megamex Foods, LLC (Megamex) fue constituida el 21 de octubre de 2009 en Estados Unidos de América. Megamex es un negocio conjunto entre Hormel Foods Corporation y Authentic Speciality Foods Inc. (ASF), la cual es una subsidiaria de Herdez Del Fuerte. El reconocimiento de esta inversión se reconoce bajo el método de participación en los resultados de Authentic Speciality Foods Inc.

Megamex realiza la producción, distribución y venta de una gran variedad de productos mexicanos, principalmente a autoservicios, food service, distribuidores, detallistas y tiendas de conveniencia. Algunos de los productos que comercializa Megamex son producidos por Herdez Del Fuerte en México.

La siguiente tabla resume la información financiera de Megamex incluida en sus estados financieros. La tabla concilia la información financiera resumida con el importe en libros de la participación de ASF:

	2015	2014
Activos no circulantes	\$ 4,939,612	4,619,229
Activos circulantes	6,224,482	5,649,107
Pasivos a largo plazo	1,486	1,243
Pasivos a corto plazo	214,917	176,475
Activos netos (100%)	\$ 10,947,691	10,090,618
Participación del Grupo en los activos netos (50%)	\$ 5,473,956	5,045,410
Eliminación de utilidad no realizada	-	(1,534)
Importe en libros de la participación en el negocio conjunto	\$ 5,473,956	5,043,876
Ventas netas	\$ 3,303,595	2,829,877
Ingresos por intereses	274,197	222,967
Utilidad y resultado integral total (100%)	836,820	761,328
Participación del Grupo en resultados y otros resultados integrales (50%)	\$ 418,418	380,672
Dividendos recibidos de MegaMex Foods	\$ 476,801	129,577
Reducción de capital	\$ 86,045	-

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

A continuación se muestra un resumen de la información financiera de las principales entidades asociadas reconocidas por el método de participación por el porcentaje de participación de la Compañía:

31 DE DICIEMBRE DE 2015	PARTICIPACIÓN	INVERSIÓN
Incubadora Orgánica, S. A. de C. V.	50%	\$ 74
Intercafé, S. A. de C. V.	50%	34,661
Fábrica de Envases del Pacífico, S. A. de C. V.	50%	140,658
		\$ 175,393

31 DE DICIEMBRE DE 2014	PARTICIPACIÓN	INVERSIÓN
Incubadora Orgánica, S. A. de C. V.	50%	\$ (210)
Intercafé, S. A. de C. V.	50%	33,097
Fábrica de Envases del Pacífico, S. A. de C. V.	50%	150,092
		\$ 182,979

A continuación se muestra un resumen de otras inversiones:

31 DE DICIEMBRE DE 2015	INVERSIÓN
AUA Private Equity Parallel Fund, LP	\$ 33,829

(14) Préstamos y obligaciones-

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos y obligaciones del Grupo que devengan intereses, las que son valorizadas a costo amortizado. Para dar mayor información acerca de la exposición de Grupo a tasas de interés, monedas extranjeras y riesgo de liquidez.

Con fecha 10 de noviembre de 2014, el Grupo colocó certificados bursátiles por \$1,000,000; cuyos recursos fueron utilizados para liquidar el bono a largo plazo (HERDEZ 11) con vencimiento en febrero de 2015 y para otros propósitos corporativos.

Los documentos por pagar, así como la deuda a corto y largo plazo se analizan como se muestra en la hoja siguiente.

	2015	2014
Préstamo bancario por 14 millones de dólares contratado con Banamex, con vencimiento al 16 de febrero de 2016 e intereses pagaderos a la tasa variable Libor Anual más 0.80% (nota 29(b))	\$ 242,757	-
Préstamo bancario por 50 millones de dólares contratado con BBVA Bancomer, con vencimiento al 21 de noviembre de 2017 e intereses pagaderos a la tasa variable Libor Anual más 1.60% (nota 29(b))	866,990	-
Certificados bursátiles en pesos, con vencimiento el 13 de febrero de 2015, con intereses pagaderos mensualmente a la tasa TIIE 28 días más 0.60%	-	600,000
Certificados bursátiles en pesos, con vencimiento el 20 de septiembre de 2017, con intereses pagaderos semestralmente a la tasa del 7.93%	600,000	600,000
Certificados bursátiles en pesos, con vencimiento el 9 de noviembre de 2018, con intereses pagaderos mensualmente a la tasa TIIE 28 días más 0.54%	1,000,000	1,000,000
Certificados bursátiles en pesos, con vencimiento el 4 de noviembre de 2019, con amortizaciones a partir de 2015 e intereses pagaderos mensualmente a la tasa TIIE 28 días más 0.35%	800,000	1,000,000
Préstamo bancario en pesos, con vencimiento al 5 de diciembre de 2019, con amortizaciones a partir del año 2015 e intereses pagaderos a la tasa variable TIIE 91 días más 2.00%	450,000	600,000
Certificados bursátiles en pesos, con vencimiento el 3 de noviembre de 2023, con intereses pagaderos semestralmente a la tasa del 8.02%	<u>2,000,000</u>	<u>2,000,000</u>
Total documentos por pagar a largo plazo	5,959,747	5,800,000
Menos vencimientos circulantes	542,757	900,000
Documentos por pagar a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	5,416,990	4,900,000
Costos por emisión de certificados bursátiles pendientes de amortizar	<u>(15,460)</u>	<u>(19,521)</u>
Vencimiento a largo plazo, neto	<u>\$ 5,401,530</u>	<u>4,880,479</u>

Obligaciones de hacer y no hacer

Las principales obligaciones de hacer y no hacer se enlistan a continuación:

- No exceder el apalancamiento (pasivo con costo consolidado-neto/EBITDA) de 2.75 veces.
- No reducir la cobertura de intereses (EBITDA/gastos financieros netos) a menos de 3 veces.
- No reducir su capital contable por debajo de \$10,000,000
- Otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía con excepción de aquellos que se celebren con subsidiarias y/o afiliadas de la acreditada.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 y a la fecha de aprobación de los estados financieros consolidados, no hay incumplimiento alguno que pueda modificar las condiciones de los préstamos.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Deuda a largo plazo-

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la deuda a largo plazo se integra como se muestra a continuación:

	2015	2014
Préstamos por pagar	\$ 1,199,042	1,060,414
Contratos de compra-venta mercantil	117,318 ⁽¹⁾	67,248
	\$ 1,316,360	1,127,662

(1) Corresponde a pagos por la adquisición de maquinaria y equipo los cuales tienen vencimiento en forma trimestral hasta 2020.

31 DE DICIEMBRE DE 2015				
COMPAÑÍA	FECHA DE ADQUISICIÓN	FECHA DE VENCIMIENTO	IMPORTE CONTRATADO	TASA DE INTERÉS
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	30-sep-15	31-dic-18	\$ 250,000	TIIE (91 días) + 4.50 puntos
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	12-ago-15	31-dic-18	74,683	TIIE (91 días) + 4.50 puntos
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	12-ago-15	31-dic-18	354,165	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	30-sep-15	31-dic-18	520,194	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
			\$ 1,199,042 ⁽²⁾	

31 DE DICIEMBRE DE 2014				
COMPAÑÍA	FECHA DE ADQUISICIÓN	FECHA DE VENCIMIENTO	IMPORTE CONTRATADO	TASA DE INTERÉS
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	31-dic-12	31-dic-16	\$ 250,000	TIIE (91 días) + 4.50 puntos
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	31-dic-13	31-dic-16	368,370	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	31-dic-13	31-dic-16	442,044	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
			\$ 1,060,414 ⁽²⁾	

(2) Creditos simples.

(15) Combinaciones de negocio-

Adquisición de la división de Helados de Nestlé-

El 18 de diciembre de 2014, Grupo Nutrisa, S. A. B. de C. V. firmó un contrato de compra-venta para adquirir la división de Helados de Nestlé México, S. A. de C. V. "Nestlé", dicho contrato contenía ciertas condiciones y autorizaciones, entre las que se encontraban la aprobación de la Comisión Federal de Competencia y la aprobación de la asamblea de accionistas de Grupo Herdez, los cuales debían de cumplirse para darse por concluida la operación.

El 27 de febrero de 2015, la Compañía a través de su subsidiaria Alimentos Benefits, S. A. de C. V. adquirió los activos de la división de Helados Nestlé en México, de acuerdo a lo siguiente:

- A partir del 1o. de marzo de 2015, el Grupo empezó a consolidar los resultados de la división de Helados de Nestlé México, S. A. de C. V.
- La transacción tuvo un costo de \$1,060,000 que incluye una planta de helados en Lagos de Moreno, Jalisco, equipo de distribución y congeladores, así como una licencia exclusiva de largo plazo para comercializar y vender las marcas de Helados Nestlé en México, incluyendo las marcas: Nestlé, Mega, PelaPop y eXtreme, entre otras. Adicionalmente, este acuerdo considera la permanencia del equipo de colaboradores de Helados Nestlé para liderar esta división de negocio.
- En los 10 meses transcurridos hasta el 31 de diciembre de 2015, Alimentos Benefits, S. A. de C. V. contribuyó ingresos de \$1,100,183 y utilidades de \$7,247 a los resultados de Grupo Nutrisa (empresa tenedora). Si la adquisición de la división de Helados hubiera ocurrido el 1o. de enero de 2015, la gerencia estima que los ingresos consolidados habrían ascendido a \$1,320,220 y las utilidades consolidadas para el período habrían ascendido a \$8,696. Al determinar estos montos, la gerencia ha asumido que los ajustes al valor razonable, determinados provisionalmente, originados en la fecha de adquisición de la división de Helados habrían sido los mismos si la adquisición hubiese ocurrido el 1o. de enero de 2015.

Costos relacionados con adquisiciones

Durante 2014, el Grupo incurrió en costos de adquisición de \$3,336 en relación con honorarios legales externos, costos de due diligence y comisiones bancarias. Estos costos han sido incluidos en los gastos de operación.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Activos adquiridos identificables y pasivos asumidos identificables

La tabla a continuación resume los importes reconocidos para los activos adquiridos y los pasivos asumidos a la fecha de adquisición:

Inmuebles, maquinaria y equipo	\$	433,882
Activos intangibles		<u>484,186</u>
Activos no circulantes		918,068
Activos circulantes - Inventarios		<u>84,943</u>
Total de activos		<u>1,003,011</u>
Total pasivos - Beneficios a los empleados		<u>44,236</u>
Total activos netos adquiridos identificables	\$	<u>958,775</u>

Medición de los valores razonables

Las técnicas de valoración usadas para medir el valor razonable de los activos materiales adquiridos son como sigue:

ACTIVO ADQUIRIDO	TÉCNICA DE VALORACIÓN
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	<i>Técnica de comparación de Mercado y técnica del costo:</i> El modelo de valoración considera precios de mercado cotizados para elementos cuando están disponibles, y el costo de reposición depreciado cuando corresponde. El costo de reposición depreciado refleja los ajustes relacionados con el deterioro físico, así como también la obsolescencia funcional y económica.
ACTIVOS INTANGIBLES	<i>Método de compensación por la percepción de derechos por licencia o uso y método del exceso de rendimiento en períodos múltiples:</i> El método de compensación por la percepción de derechos por licencia o uso considera los pagos de licencia estimados descontados que se espera evitar derivado de la propiedad de las patentes o marcas registradas.

Si la información nueva obtenida dentro de un período de un año a contar de la fecha de adquisición acerca de hechos y circunstancias que existían a la fecha de adquisición identifica ajustes a los importes anteriores, o cualquier disposición adicional que existía a la fecha de adquisición, se revisa la contabilización de la adquisición.

Crédito mercantil

El crédito mercantil surgido de la adquisición se ha reconocido de la siguiente manera:

Contraprestación transferida	\$	1,060,000
Valor razonable de los activos netos identificados		<u>(958,775)</u>
Crédito mercantil	\$	<u>101,225</u>

El crédito mercantil es atribuible principalmente a las habilidades y el talento técnico de la fuerza de trabajo de la división de Helados Nestlé y a la estrategia de crecimiento del Grupo al fortalecer su posición en el segmento a través de la incursión de la división de Helados Nestlé en la categoría de alimentos congelados. No se espera que ninguna porción del crédito mercantil reconocida sea deducible para propósitos de impuesto a la utilidad.

Contraprestación contingente

El 22 de agosto de 2011, HDF adquirió a través de su negocio conjunto denominado Megamex, el 100% de las acciones de la sociedad denominada Avomex, cuyo objeto es la producción, comercialización, distribución y venta de aguacate procesado y guacamole a través de marcas Premium en los E.U.A.

Como parte del contrato de compra de Avomex, Megamex se comprometió al pago de una contraprestación contingente sujeta a los resultados financieros de Avomex, la cual era exigible en 2014 (en términos de crecimiento compuesto anual de ventas netas y porcentaje de EBITDA ajustado sobre ventas netas).

La Administración del Grupo concluyó que la contraprestación contingente que sería pagada por Megamex, derivado de la adquisición de Avomex, forma parte de la contraprestación por la combinación de negocios.

Derivado de lo anterior y como resultado de la valuación de la contraprestación, se considera que se realizó la mejor estimación, por lo que no se esperan pérdidas significativas por cualquier variación que se pueda presentar. El registro de esta provisión se realizó en la parte proporcional, y formó parte de la consideración total relacionada a dicha combinación de negocios, los ajustes posteriores a dicha valuación se reconocen en los resultados del Grupo.

El 8 de octubre de 2013, el Grupo firmó un acuerdo en el que se limita la contraprestación contingente a \$60 millones de USD, el cual fue liquidado en noviembre de 2014. Dicho acuerdo generó el reconocimiento del pasivo correspondiente.

(16) Arrendamiento operativo-

Arrendamientos como arrendatario

El Grupo arrienda una cantidad de bodegas e instalaciones de la fábrica en régimen de arrendamiento operativo. Los arrendamientos normalmente son por un período de máximo 5 años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha. Los pagos por arrendamiento aumentan cada cinco años para reflejar los precios de arriendos en el mercado. Algunos arrendamientos incluyen pagos adicionales de arrendamiento basados en los cambios en un índice local de precios.

Los arrendamientos de la planta y la bodega fueron suscritos hace más de diez años y corresponden a arrendamientos combinados de terreno e instalaciones. El Grupo determinó que los elementos del terreno y edificios, de los arrendamientos de la bodega y la fábrica son arrendamientos operativos. La cuota pagada al propietario del edificio se ajusta a las cuotas

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

de mercado a intervalos regulares, y el Grupo no participa en el valor residual de las instalaciones. En consecuencia, se determinó que substancialmente todos los riesgos y beneficios le pertenecen al arrendador.

Una de las propiedades arrendadas ha sido sub-arrendada por el Grupo. El arrendamiento y sub-arrendamiento vencen en 2030. Se espera que los pagos del sub-arrendamiento sean recibidos durante 2015 por \$1,500.

Importes reconocidos en el estado de resultados

Durante el año, \$183,174 fueron reconocidos como gasto en resultados en relación con arrendamientos operativos (\$110,218 en 2014). Un monto de \$1,500 fue incluido como "otros ingresos" con respecto a los sub-arrendamientos (\$1,500 en 2014).

Pagos futuros mínimos del arrendamiento

Al final del período sobre el que se informa, los pagos futuros mínimos del arrendamiento derivado de arrendamientos operativos no cancelables son efectuados como se muestra a continuación.

	2015	2014
Menos de un año	\$ 104,375	16,627
Entre un año y cinco años	<u>220,910</u>	<u>133,903</u>
	\$ 325,285	150,530

Arrendamiento como arrendador

El Grupo no tiene arrendamientos como arrendador.

(17) Beneficios a los empleados-

	2015	2014
Obligaciones en el estado de situación financiera por:		
Plan de pensiones y primas de antigüedad	\$ (321,673)	(293,439)
Pasivo proyectado	(135,079)	(108,665)
Plan de pensiones y primas de antigüedad:		
Costo neto del período	27,106	12,602
Pérdidas actuariales reconocidas en el estado de utilidad integral del período antes de impuestos	(21,678)	(9,608)
Pérdidas actuariales acumuladas reconocidas en ejercicios anteriores en el estado de utilidad integral	<u>18,111</u>	<u>39,789</u>

(a) **Beneficios a empleados**

Algunas entidades del Grupo ofrecen a sus empleados un plan de pensiones de beneficios definidos en México, mismos que se basan en remuneración pensionable y años de servicio de sus empleados. Los Activos del Plan (AP) que respaldan estos planes se mantienen en fideicomisos, fundaciones o instituciones similares reguladas por las leyes locales y por la práctica aceptada en cada país, las que también regulan la naturaleza de la relación entre el Grupo y los fideicomisarios (o equivalentes) y su composición.

La integración de los AP de beneficios definidos se muestra a continuación:

	2015	2014
Renta variable	\$ 44,430	41,694
Instrumento de deuda	101,116	85,507
Efectivo	<u>40,593</u>	<u>57,110</u>
Valor razonable de los activos del plan	\$ 186,139	184,311

Los importes reconocidos en el estado de posición financiera son los siguientes:

	2015	2014
Obligaciones por beneficios definidos	\$ (321,673)	(293,439)
Valor razonable de los activos del plan	186,139	184,311
Variaciones en supuestos y ajustes	<u>455</u>	<u>463</u>
Pasivo neto proyectado	\$ (135,079)	(108,665)

Los cambios en las obligaciones por beneficios definidos durante los años que se presentan son los que se muestran como sigue:

	2015	2014
Al 1o. de enero	\$ 293,439	321,907
Costo del servicio actual	19,242	16,224
Costo financiero	20,167	20,042
Pérdidas actuariales	(32,530)	(23,964)
Beneficios pagados	(3,858)	(31,996)
Efecto de reducción de obligaciones	-	(8,948)
Traspaso de personal	<u>25,213⁽¹⁾</u>	<u>174</u>
Al 31 de diciembre	\$ 321,673	293,439

(1) Se recibió un pasivo laboral de \$44,236 (nota 15), liquidándose prestaciones por un monto aproximado de \$19,000, posterior a la adquisición.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El movimiento en el valor razonable de los AP en los años que se presentan fue el siguiente:

	2015	2014
Al 1o. de enero	\$ 184,311	199,432
Retorno esperado de los activos del plan	5,729	8,822
Aportaciones del patrón	-	-
Beneficios pagados del AP	(3,901)	(23,943)
Al 31 de diciembre	\$ 186,139	184,311

Los montos reconocidos en el estado de resultados son los siguientes:

	2015	2014
Costo del servicio actual	\$ 19,242	16,224
Costo financiero (a)	20,167	20,042
Retorno esperado de los activos del plan (b)	(12,327)	(14,716)
Interés Neto (a + b)	7,840	5,326
Efecto de reducción de obligaciones	-	(8,948)
Costo de servicios anteriores	24	-
Total incluido en costos y gastos de personal	\$ 27,106	12,602

El cargo del ejercicio 2015 de \$27,106 incluyó en el costo de ventas por \$10,706, gastos de administración por \$5,869 y gastos de venta por \$10,531.

El cargo del ejercicio 2014 de \$12,602 se incluyó en el costo de ventas por \$4,449, gastos de administración por \$3,414 y gastos de venta por \$4,739.

(b) Obligaciones por beneficios definidos

(i) Actuariales

Las principales variables utilizadas en los cálculos actuariales fueron las siguientes:

Tasa de descuento-

La tasa de descuento se determinó utilizando como referencia la curva de bonos gubernamentales cupón cero vigente al 30 de noviembre 2015 y 2014, es decir, una tasa del 7.0% (redondeado al cuarto más cercano).

Tasa de inflación de largo plazo-

El Banco de México estableció una meta de inflación a largo plazo de 3.50%, la cual se consideró para la valuación de las obligaciones laborales.

Tasa de incremento del salario-

Con base a la experiencia, se ha observado que los incrementos salariales se presentan considerando como base de la inflación anual, por lo que se conservó una tasa nominal del 4.50%, al igual que el ejercicio de 2014.

Retorno esperado de los activos del plan-

La tasa de rendimiento esperado de los activos del plan es consistente con la tasa de descuento reportada por el actuario y fue determinada con los lineamientos establecidos en la versión más reciente de la NIC 19.

Ver principales supuestos actuariales utilizados a continuación:

	2015	2014
Tasa de descuento	7.00%	7.00%
Tasa de incremento del salario	4.50%	4.50%
Tasa de incremento del salario mínimo	3.50%	3.50%
Tasa de inflación de largo plazo	3.50%	3.50%

(ii) Análisis de sensibilidad-

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

31 DE DICIEMBRE DE 2015	TOTAL	
PRIMA DE ANTIGÜEDAD	AUMENTO	DISMINUCIÓN
A. OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS		
Tasa de descuento (cambio de 1%)	\$ 3,635	(2,105)
Tasa de incrementos salariales (cambio de 1%)	161	(316)
Mortalidad futura (cambio de 1 año)	<u>26</u>	<u>(25)</u>
PLAN DE PENSIONES		
A. OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS		
Tasa de descuento (cambio de 1%)	\$ 19,274	(19,993)
Tasa de incrementos salariales (cambio de 1%)	22,640	(19,643)
Mortalidad futura (cambio de 1 año)	<u>801</u>	<u>(854)</u>

Adicionalmente, a través de dicha reforma, se establecen cambios en el esquema de deducciones de los gastos por beneficios a los empleados en la LISR, ISR sobre dividendos, la eliminación del Régimen simplificado, cambio de la tasa de ISR, cambios en la determinación de la Participación de los Trabajadores en la Utilidad de las Empresas (PTU) y la eliminación del Régimen de consolidación fiscal. Por tal motivo, en 2014, el Grupo determinó desconsolidar para efectos fiscales sus resultados de la utilidad fiscal.

El resultado fiscal difiere del contable, principalmente, por aquellas partidas que en el tiempo se acumulan y deducen de manera diferente para fines contables y fiscales, por el reconocimiento de los efectos de la inflación para fines fiscales, así como de aquellas partidas que sólo afectan el resultado contable o el fiscal.

A continuación se presenta una conciliación entre los saldos de ISR relacionados con la consolidación fiscal:

	PASIVO POR ISR	
	2015	2014
Saldo inicial al primero de enero de cada año	\$ 207,903	218,643
Incrementos:		
ISR por diferencias de Cufin y Cufinre	41,056	-
Decrementos:		
Pago primera parcialidad	(32,959)	(10,740)
Traspaso a pasivo a corto plazo	(48,000)	-
Saldo final al 31 de diciembre de	\$ 168,000	207,903

Importes reconocidos en resultados

Las provisiones para impuestos a la utilidad al 31 de diciembre de 2015 y de 2014, se integran como sigue:

	2015	2014
ISR causado	\$ 831,300	871,712
ISR diferido	(104,827)	(107,517)
Total impuestos a la utilidad	\$ 726,473	764,195

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

Importes reconocidos en otros resultados integrales

	2015			2014		
	ANTES DE IMPUESTOS	EFFECTO DE IMPUESTO A LA UTILIDAD	NETO DE IMPUESTOS	ANTES DE IMPUESTOS	EFFECTO DE IMPUESTO A LA UTILIDAD	NETO DE IMPUESTOS
Remediones de (pasivos) activos por beneficios definidos	\$ 17,426	3,590	21,016	8,993	9,285	(292)
Negocios en el extranjero – efecto de conversión	316,850	-	316,850	194,974	-	194,974
Activos financieros disponibles para la venta	10,863	(3,142)	7,721	(18,311)	(5,459)	(12,852)
	\$ 345,139	448	345,587	185,656	3,826	181,830

Conciliación de la tasa efectiva

La conciliación entre las tasas causada y efectiva del ISR se muestra a continuación:

	2015	2014
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$ 2,018,973	2,268,483
Mas pérdida por deterioro de crédito mercantil	450,000	-
Utilidad base de impuestos a la utilidad	2,468,973	2,268,483
Tasa legal	30%	30%
ISR a la tasa legal	740,692	680,545
Más (menos) efectos de impuesto de partidas permanentes:		
Efectos de inflación	4,842	19,707
Resultados reportados por asociadas y negocios conjuntos, neto de impuestos	6,941	(13,129)
Pérdidas fiscales de ejercicios anteriores no reconocidas previamente	-	(28,541)
Otras partidas permanentes ⁽¹⁾	17,025	65,827
Reconocimiento de activos por impuestos diferidos no reconocidos previamente	(84,083)	-
	685,417	724,409
ISR por consolidación fiscal	41,056	-
ISR por amnistía fiscal	-	39,786
Impuesto a la utilidad reconocida en resultados	\$ 726,473	764,195
Tasa efectiva de impuestos a la utilidad	35%	34%

(1) Incluye gastos no deducibles de 2015 por \$22,212 (\$53,800 en 2014), diferencias de ejercicios anteriores y estímulos fiscales de 2015 por (\$5,187) (\$12,027 en 2014).

Los principales efectos de las diferencias temporales sobre las que se reconoció ISR diferido se analizan como se muestra a continuación:

Movimiento en saldos de impuestos diferidos

	2015			2014		
	ACTIVO	PASIVO	NETO	ACTIVO	PASIVO	NETO
Activos diferidos:						
Estimaciones y provisiones	\$ 184,931	48,356	136,575	118,510	30,211	88,299
Instrumentos financieros derivados ⁽¹⁾	12,972	-	12,972	18,889	-	18,889
Pérdidas fiscales y estímulos	43,270	-	43,270	45,442	-	45,442
Inversión en negocio conjunto	51,580	-	51,580	51,580	-	51,580
Beneficios a los empleados ⁽²⁾	23,045	-	23,045	19,148	-	19,148
Activo por impuestos diferidos	315,798	48,356	267,442	253,569	30,211	223,358
Pasivos diferidos:						
Inventarios	17,227	32,363	(15,136)	14,449	41,962	(27,513)
Instrumentos financieros derivados ⁽¹⁾	-	2,751	(2,751)	-	5,526	(5,526)
Pagos anticipados	-	16,199	(16,199)	-	9,478	(9,478)
Otros activos	6,356	42,555	(36,199)	15,451	38,406	(22,955)
Inmuebles, maquinaria y equipo, neto	148,023	102,707	45,316	66,908	99,701	(32,793)
Intangibles por negocio adquirido	-	12,105	(12,105)	-	-	-
Intangibles Marca Nutrisa	-	297,840	(297,840)	-	297,840	(297,840)
Impuesto diferido por reconocimiento de marcas	-	262,000	(262,000)	-	262,000	(262,000)
Pasivo por impuestos a la utilidad diferidos	\$ 171,606	768,520	(596,914)	96,808	754,913	(658,105)
Activos (pasivos) por impuestos a la utilidad diferidos netos	\$ 487,404	816,876	(329,472)	350,377	785,124	(434,747)

(1) Estos efectos se encuentran registrados como parte de los otros resultados integrales.

(2) Existe efecto por \$3,332 correspondiente a los impuestos diferidos de las pérdidas actuariales registradas dentro de los otros resultados integrales.

A continuación se explica el movimiento bruto de los impuestos diferidos:

	2015	2014
Saldo al inicio del período	\$ (434,747)	(538,438)
Valuación de instrumentos financieros	(3,142)	5,459
Cargo por componente de otros resultados integrales e incorporación de negocios	3,590	(9,285)
Registrado en estado de resultados	104,827	107,517
	\$ (329,472)	(434,747)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

A continuación se muestra el movimiento bruto del impuesto diferido activo y pasivo durante el año:

ACTIVOS DIFERIDOS	ESTIMACIONES Y PROVISIONES	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	COSTO FISCAL DE ACCIONES DE NEGOCIO CONJUNTO	BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS	PÉRDIDAS FISCALES Y ESTÍMULOS	TOTAL
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013	\$ 84,798	9,397	51,580	24,964	1,849	172,588
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados integrales	(1,051)	9,492	-	(8,235)	-	206
Cargos (créditos) al estado de resultados	4,552	-	-	2,419	43,593	50,564
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014	88,299	18,889	51,580	19,148	45,442	223,358
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados integrales	-	(5,917)	-	3,590	-	(2,327)
Cargos (créditos) al estado de resultados	48,276	-	-	307	(2,172)	46,411
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015	\$ 136,575	12,972	51,580	23,045	43,270	267,442

PASIVOS DIFERIDOS	INVENTARIOS	INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	PAGOS ANTICIPADOS	INMUEBLES MAQUINARIA Y EQUIPO, NETO	INTANGIBLES	OTROS ACTIVOS	TOTAL
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013	\$ (20,479)	(1,494)	(5,802)	(99,507)	(559,840)	(23,904)	(711,026)
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados Integrales	-	(4,032)	-	-	-	-	(4,032)
Cargos (créditos) al estado de resultados	(7,034)	-	(3,676)	66,714	-	949	56,953
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014	(27,513)	(5,526)	(9,478)	(32,793)	(559,840)	(22,955)	(658,105)
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados Integrales	-	2,775	-	-	-	-	2,775
Cargos (créditos) al estado de resultados	12,377	-	(6,721)	78,109	-	(25,349)	58,416
SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015	\$ (15,136)	(2,751)	(16,199)	45,316	(559,840)	(48,304)	(596,914)

Pasivos por impuestos diferidos no reconocidos

Al 31 de diciembre de 2015, existe un pasivo por impuesto diferido de \$1,176,692 (\$1,167,259 en 2014) por diferencias temporales de \$2,967,142 (\$2,948,434 en 2014) relacionadas con inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos que no fueron reconocidas dado que la Compañía tiene la habilidad de controlar la fecha de reversión de dichas diferencias temporales y es probable que las mismas no se reversarán en el futuro cercano.

(19) Capital y reservas-

(a) Acciones comunes-

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, el capital social de la Compañía suscrito y pagado ascendió a un importe de \$432,275 más un incremento de \$143,350 para expresarlo en pesos históricos modificados y está representado por 432,000,000 de acciones comunes nominativas sin expresión de valor nominal.

En caso de reducción de capital, los procedimientos establecidos por la Ley del ISR (LISR) disponen que se dé a cualquier excedente del capital contable sobre el saldo de la cuenta del capital contribuido, el mismo tratamiento fiscal que el aplicable a los dividendos.

La Compañía decidió tomar las siguientes medidas, en relación a sus acciones en circulación en el mercado de valores:

- (i) En Asamblea celebrada en el mes de abril de 2015, se aprobó como monto máximo de recursos que la Compañía podrá destinar para la recompra de acciones propias la cantidad de \$600,000.

El fondo de recompra, tuvo los siguientes movimientos, como se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE 2015		31 DE DICIEMBRE DE 2014	
	NÚMERO DE ACCIONES	MONTO	NÚMERO DE ACCIONES	MONTO
Compras	\$ 1,762,880	62,583	6,648,046	237,141
Ventas	(4,802,324)	(197,205)	(547,650)	(21,116)
Dividendos en acciones	<u>(3,060,952)</u>	<u>(110,194)</u>	-	-
Neto	<u>(6,100,396)</u>	<u>(244,816)</u>	<u>6,100,396</u>	<u>216,025</u>

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía no tenía acciones en tesorería.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

(b) Naturaleza y propósito de las reservas-

Reserva para recompra de Acciones

La Compañía podrá adquirir las acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado, sin que sea aplicable la prohibición establecida en el primer párrafo del Artículo Ciento Treinta y Cuatro de la LGSM y dando cumplimiento a los requisitos de la Ley del Mercado de Valores, a las disposiciones de carácter general que al efecto expida la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y demás disposiciones legales aplicables.

Reserva legal

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la reserva legal asciende a \$141,862, cifra que ha alcanzado el monto requerido.

(c) Aportaciones de capital-

El 15 de abril de 2015 se decretó una aportación de capital en Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de subsidiarias por \$1 adicionalmente se pagó una prima en suscripción de acciones por \$24,554 que corresponde a los accionistas no controladores.

(d) Reducciones de capital-

El 12 de agosto de 2015, se decretó una reducción de capital en Asamblea General Extraordinaria de Subsidiarias por \$122,431 que corresponde a los accionistas no controladores.

El 20 de octubre de 2015, se decretó una reducción de capital en Asamblea General Extraordinaria de Subsidiarias por \$26,000 que corresponde a los accionistas no controladores.

El 30 de diciembre de 2015, se decretó una reducción de capital en Asamblea General Extraordinaria de Subsidiarias por \$43,017 que corresponde a los accionistas no controladores.

(e) **Dividendos-**

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 23 de abril de 2015, se acordó decretar dividendos que a elección de cada accionista sería pagado en efectivo, a razón de 90 centavos por acción o en acciones en proporción de una acción por cada cuarenta acciones que tuvieran en posesión, el dividendo es con cargo a utilidades acumuladas.

El total del dividendo fue por \$384,035, pagándose en efectivo \$273,841 y en acciones \$110,194, equivalentes a 3,060,952 acciones.

El 20 de abril de 2015, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$250,000.

El 21 de abril de 2015, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$125,000.

El 16 de octubre de 2015, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$100,000.

El 29 de diciembre de 2015, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$125,000.

El 4 de marzo de 2014, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$100,000.

El 11 de agosto de 2014, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$50,000.

El 16 de octubre de 2014, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$21,500.

El 20 de noviembre de 2014, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$13,125.

El 18 de diciembre de 2014, se decretaron dividendos a favor de los accionistas no controladores en Asamblea General Ordinaria de subsidiarias por \$200,000.

El impuesto causado será a cargo de la Compañía y podrá acreditarse contra el ISR del ejercicio o el de los dos ejercicios inmediatos siguientes. Los dividendos pagados que provengan de utilidades previamente grabadas por el ISR no estarán sujetos a ninguna retención o pago adicional de impuestos.

Adicionalmente, se establece que las personas físicas residentes en México, así como los residentes en el extranjero, que reciban dividendos o utilidades que se hubieran generado a partir de 2014, deberán pagar un impuesto adicional de 10%. En estos casos, las personas morales que distribuyan o paguen los dividendos a personas físicas

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

residentes en México, o a residentes en el extranjero, deberán retener 10%. El impuesto del 10% será aplicable solo a utilidades generadas a partir del 2014, por lo que la persona moral deberá llevar dos cuentas por separado para identificar las utilidades generadas antes y después de 2014.

(20) Ingresos de las actividades ordinarias-

Los ingresos percibidos por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014, provienen en su totalidad de la venta de productos. Los ingresos por venta de productos al 31 de diciembre de 2015 y 2014 fueron de \$16,356,291 y \$14,318,529, respectivamente.

Estacionalidad de las operaciones-

La mayoría de los productos que produce y comercializa la Compañía tienen una cierta estacionalidad, incrementando sus ventas en los últimos cuatro meses del año. Adicionalmente, ciertos productos como son la mayonesa, el mole y el atún, incrementan su consumo en la época de Cuaresma, mientras que los tés y mermeladas lo hacen en los meses de invierno. También existe estacionalidad en el ciclo de cosecha de algunas materias primas utilizadas por la Compañía, por lo que durante estos períodos, la Compañía incrementa los inventarios de seguridad.

(21) Costo de ventas-

El costo de ventas por los períodos que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014, se integran como se muestra a continuación.

	2015	2014
Costo de ventas directo	\$ 8,893,833	8,075,312
Mantenimiento y reparación	348,963	336,578
Energía eléctrica	92,649	110,785
Beneficios empleados	10,706	4,449
Gastos por depreciación y amortización	<u>231,320</u>	<u>209,384</u>
Total costo de ventas	\$ 9,577,471	8,736,508

(22) Gastos generales-

	2015	2014
Sueldos y prestaciones	\$ 1,976,636	1,664,576
Distribución y asociados	1,811,108	1,442,453
Conservación y energéticos	332,752	201,412
Depreciación y amortización	<u>169,905</u>	<u>96,392</u>
	\$ 4,290,401	3,404,833

(23) Otros ingresos y otros gastos-

Los otros ingresos por los períodos que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014, se integran como se muestra a continuación:

	2015	2014
OTROS INGRESOS:		
Cancelación de provisiones	\$ -	28,231
Actualización de saldos a favor de impuestos	8,248	10,715
Utilidad en venta de activo fijo	12,655	23,159
Ingresos por alianzas de distribución	47,390	21,341
Dividendos por baja siniestralidad seguro de vida grupo	2,766	-
Venta de materiales y desperdicios	13,226	-
Otros ingresos	<u>5,503</u>	<u>8,750</u>
Total otros ingresos	<u>89,788</u>	<u>92,196</u>
OTROS GASTOS:		
Reconocimiento de deterioro	450,000	-
Reserva por baja de valor de activo fijo	-	142,338
Pérdida en venta de activo fijo	22,044	-
Créditos Fiscales	19,767	-
Integración de negocio de helados	34,363	-
Gastos por reestructura	-	11,243
Gastos de Franquicias	5,145	-
Incorporación Aires de Campo (incubadora orgánica)	-	2,295
Plantas sin operación	4,204	889
Otros Gastos	<u>6,723</u>	<u>-</u>
Total otros gastos	<u>542,246</u>	<u>156,765</u>
	\$ (452,458)	(64,569)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

(24) Ingresos y costos financieros-

	2015	2014
Reconocidos en resultados-		
INTERESES GANADOS:		
Intereses bancarios	\$ 38,392	33,564
Condonación de intereses	-	(10,165)
Intereses partes relacionadas	696	-
Otros intereses menores	<u>27</u>	<u>-</u>
Total intereses ganados	39,115	23,399
Utilidad cambiaria	<u>1,347,081</u>	<u>867,677</u>
Ingresos financieros	<u>1,386,196</u>	<u>891,076</u>
INTERESES PAGADOS:		
Intereses pagados bancarios	356,692	351,622
Intereses partes relacionadas	55,906	48,693
Intereses menores	<u>731</u>	<u>132</u>
Total de intereses pagados	413,329	400,447
Pérdida cambiaria	<u>1,435,978</u>	<u>749,099</u>
Costos financieros	<u>1,849,307</u>	<u>1,149,546</u>
Resultado de financiamiento, neto	<u>\$ 463,111</u>	<u>258,470</u>

(25) Segmentos de operación-

Base de segmentación

El Grupo tiene tres segmentos sobre los que se debe informar, descritos en la hoja siguiente, que corresponden a las divisiones estratégicas del Grupo. Las divisiones estratégicas ofrecen distintos productos o servicios, y son administradas por separado porque requieren distinta tecnología y estrategias de mercadeo. Para cada una de las divisiones estratégicas, el Director General del Grupo (quien es el encargado de tomar las decisiones operativas) revisa los informes de administración internos al menos trimestralmente. El resumen que se muestra en la hoja siguiente describe las operaciones de cada uno de los segmentos sobre los que se debe informar de Grupo.

	2015			
	CONGELADOS	MÉXICO	EUA	TOTAL
Ventas netas	\$ 2,138,675	13,138,899	1,078,717	16,356,291
Costo de ventas	698,424	7,933,000	946,047	9,577,471
Utilidad bruta	1,440,251	5,205,899	132,670	6,778,820
Utilidad de operación	(452,417)	2,434,923	53,455	2,035,961
Depreciación y amortización	138,049	233,439	29,737	401,225
R.F. ⁽¹⁾	11,234	451,877	-	463,111
Ingresos por intereses	1,513	37,602	-	39,115
Costos por intereses	11,646	401,684	-	413,330
Participación en asociadas	-	446,123	-	446,123
Utilidad antes de impuestos	(463,651)	2,429,169	53,455	2,018,973
Impuesto a la utilidad	(9,890)	725,035	11,328	726,473
Utilidad neta consolidada	(453,761)	1,704,134	42,127	1,292,500
Utilidad neta de la participación controladora	(453,048)	816,574	25,162	388,688
Activos totales	2,043,876	20,905,564	1,456,034	24,405,474
Pasivos totales	519,255	9,932,546	46,582	10,498,383

	2014			
	CONGELADOS	MÉXICO	EUA	TOTAL
Ventas netas	\$ 1,166,229	12,196,824	955,476	14,318,529
Costo de ventas	423,738	7,460,253	852,517	8,736,508
Utilidad bruta	742,491	4,736,571	102,959	5,582,021
Utilidad de operación	69,071	2,005,915	37,633	2,112,619
Depreciación y amortización	48,039	226,349	28,199	302,587
R.F. ⁽¹⁾	6,168	252,302	-	258,470
Ingresos por intereses	794	22,604	-	23,398
Costos por intereses	5,952	394,495	-	400,447
Participación en asociadas	-	414,334	-	414,334
Utilidad antes de impuestos	62,903	2,167,947	37,633	2,268,483
Impuesto a la utilidad	26,046	730,863	7,286	764,195
Utilidad neta consolidada	36,857	1,437,084	30,347	1,504,288
Utilidad neta de la participación controladora	36,857	717,352	16,785	770,994
Activos totales	674,258	21,201,077	1,385,917	23,261,252
Pasivos totales	167,479	9,377,952	539,899	10,085,330

(1) R.F. = Resultado de financiamiento

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(Miles de pesos)

El cliente mayor

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía comercializó sus productos con un gran número de clientes, y sólo uno de ellos (Wal-Mart de México, S. A. B. de C. V.) representó aproximadamente el 24% y 25% de los ingresos totales.

(26) Utilidad por acción-

El cálculo de la utilidad básica y diluida por acción al 31 de diciembre de 2015 y 2014 se basó en la utilidad de \$388,688 imputable a los accionistas controladores (\$770,994 en 2014) y un número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 428,620 miles de acciones (429,783 miles de acciones en 2014).

(27) Contingencias-

- (a) La Compañía se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.
- (b) De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.
- (c) De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.
- (d) La Compañía tiene responsabilidades contingentes por diferencias de impuestos que pretenden cobrar las autoridades como resultado de la revisión de las declaraciones presentadas por algunas de sus subsidiarias, si los criterios de interpretación de las disposiciones legales aplicadas por ésta difieren de los de las autoridades.

(28) Compromisos-

- (a) La Compañía renta los locales que ocupan sus oficinas administrativas y bodegas, así como equipo de transporte, de acuerdo con contratos de arrendamiento con vigencias definidas. El gasto total por rentas ascendió a \$183,174 en 2015 y \$110,218 en 2014 y se incluye en gastos de venta y administración en los estados de resultados. El importe de

las rentas anuales por pagar, derivadas de los contratos de arrendamiento con vigencia definida hasta 2019, es como se muestra a continuación.

Menos de un año	\$ 104,375
Entre un año y cinco años	<u>220,910</u>
	\$ <u>325,285</u>

- (b) En el curso normal de sus operaciones, algunas subsidiarias tienen compromisos derivados de contratos de compraventa y para la compra de maquinaria y equipo, mismos que, en algunos casos, establecen penas convencionales en caso de incumplimiento.
- (c) Durante 2014, la Compañía celebró un contrato en el cual se obliga a pagar un 5% sobre las ventas netas a Société des Produits Nestlé, S. A. por un plazo de 20 años.

(29) Hecho posterior-

- (a) El 21 de enero de 2016, Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. anunció la renovación del contrato de prestación de servicios de formador de mercado con UBS Casa de Bolsa, S. A. de C. V., en su carácter de formador de mercado continuará operando las acciones del Grupo que se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.
- (b) Con fecha 23 de febrero de 2016, el Grupo refinanció parte de sus créditos bancarios (nota 14); liquidando en esa fecha 64 millones de dólares y obteniendo un nuevo crédito a 5 años por 70 millones de dólares a tasa Libor más 1.95 puntos.

DESCUBRE
LOS
PRODUCTOS
QUE APARECEN
EN ESTE
INFORME



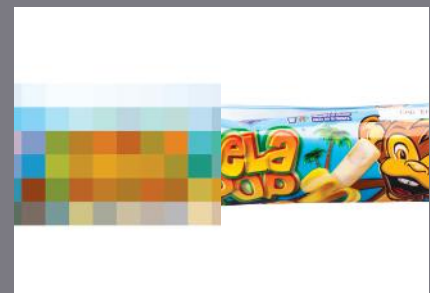
Portada
SALSA
CASERA
Herdez®



Página 11
MAYONESA
LIGHT
McCormick®



Página 12-13
LOMO
DE ATÚN
Herdez®



Página 34-35
PALETA HELADA
PELAPOP
Helados Nestlé®



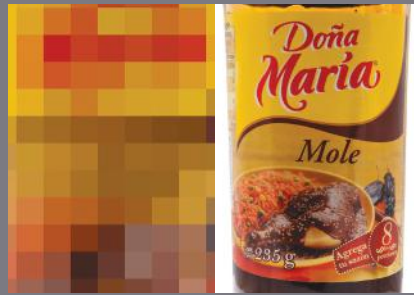
Página 44
WHOLLY
MINIS
Wholly Guacamole®



Página 47
SANDWICH
ESKIMAL
Helados Nestlé®



Página 3
HELADO DE
YOGURT NATURAL
Nutrisa®



Página 4
MOLE
ROJO
Doña María®



Página 7
PASTA
FUSILLI
Barilla®



Página 38-39
ACEITE DE
COCO ORGÁNICO
Aires de Campo®



Página 40-41
SALSA
CLÁSICA
Búfalo®



Página 42-43
BEBIDA DE
ARÁNDANO
Ocean Spray®



Página 48
PIMIENTA
NEGRA
McCormick®



Contraportada
SALSA DE
GUACAMOLE
Herdez®

OFICINAS CORPORATIVAS

Monte Pelvoux 215
Lomas de Chapultepec
Miguel Hidalgo, C.P. 11000
Ciudad de México, México
Teléfono: +52 (55) 5201 5655

CLAVES DE COTIZACIÓN

Acción (BMV): HERDEZ*
ADR-1 (OTC): GUZBY

BANCO DEPOSITARIO

BNY Mellon - Depositary Receipts

CONTACTOS

Andrea Amozurrutia Casillas
aac@herdez.com

Grecia Domínguez Leyva
gdominguezl@herdez.com

Marisol Atenea Flores Iturbe
mafloresi@herdez.com

Teléfono: +52 (55) 5201 5636
invrel@herdez.com

www.grupoherdez.com.mx



DISEÑO: 33Visual | IMPRESIÓN: Earthcolor, Houston



VISITA LA
VERSIÓN DIGITAL
www.grupoherdez2015.com

Este Informe Anual contiene comentarios sobre expectativas que reflejan las opiniones actuales de la Administración de Grupo Herdez con respecto a eventos futuros y están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a factores fuera del control de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias.



This is our Communication on Progress in implementing the principles of the United Nations Global Compact and supporting broader UN goals.

We welcome feedback on its contents.



WWW.GRUPOHERDEZ.COM.MX